



مالیات

نگاه «چیلان» به مشکلات مالیاتی شرکت های فولادی

گروه های مالیاتی بر پیکره های فولاد

به همراه

● آمار و تحلیل بازار فولاد ایران و جهان

● جدیدترین فعالیت ها و برنامه های شرکت های فولادی

● ده ها گفت و گوی تخصصی، مقاله علمی، گزارش خواندنی، تحلیل های کاربردی و دیدگاه مدیران و صاحب نظران فولادی

با حضور

● تولیدکنندگان و سرمایه گذاران فولاد کشور ● مدیران شرکت های فعال و مطرح بازار فولاد ● با صفحاتی ویژه برای

فعالان سنگ آهن و صنایع بازیافت فلزی



شرکت فولاد البرز ایرانیان

FOOLAD ALBORZ IRANIAN COMPANY (FAICO)

از شما دعوت می شود از غرفه این شرکت در سیزدهمین

نمایشگاه بین المللی متافو واقع در محل دائمی نمایشگاه های بین المللی تهران

سالن ۸ و ۹ که از تاریخ ۴ لغایت ۷ آذر ماه ۱۳۹۵ برگزار میگردد بازدید به عمل آورید

تولید ۱/۴۰۰/۰۰۰ تن انواع تیرآهن، ناودانی، نبشی، میلگرد و ...





شماره ۷۰ - آذر ماه ۱۳۹۵ - ۱۲۰۰۰ تومان



نشریه انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران

صاحب امتیاز: انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران

مدیر مسئول: سیدرسول خلیفه سلطانی

سیاستگذاری: حمیدرضا طاهری زاده، سعید رئوفی

سر دبیر: سید احمد عسکری

طرح و اجرا: مونا قهاری

مدیر داخلی: مریم رحیمی

حوزه خبری: مانده صالح

سازمان آگهی و اشتراک: محسن احمدی، پیمان مرادی

پا تشکر از:

آقایان: مهدی کرباسیان، جعفر سرقینی، سید محمود نوبی، محمود اسلامیان، بهرام سبحانی، فریدون احمدی، احمد صادقی، سید حسین احمدی، حمیدرضا طاهری زاده، احمد خورش، بهمن تجلی زاده، بهادر احرامیان، احسان دشتیان، حسن مصیب زاده، کیوان جعفری طهرانی، سید رضا شهرستانی، محمود نوریان، احمد سعیدی، جهاندار شکری، تقی ممتازان، امین سعیدی، احمد سعیدی، افشین کاتوزیان، کیوان جعفری طهرانی، سید احمد رضوی نیک، حمیدرضا ملکی، سید تقی مرتضویان، سعید رئوفی، مرتضی آقاچانی، سید تقی مرتضویان، حمیدرضا ملکی و وحید یعقوبی

همکاران این شماره:

مریم رحیمی، مانده صالح، محسن احمدی، پیمان مرادی، محمدرضا دانشگر، امید آقامیری، ریحانه سرلک، شیرین نیکو حرف، مصطفی معظمی.

چیلان به معنای آلات و ادواتی است که از آهن می‌سازند.

آدرس: تهران، خیابان ولیعصر، بالاتر از خیابان بهشتی،

کوچه پردیس، پلاک ۳ جدید، طبقه سوم

تلفن: ۸۴ ۱۶ ۵۵ ۸۸ و ۹۳ ۱۶ ۵۵ ۸۸ - ۰۲۱

تلفکس: ۲۸ ۵۹ ۱۰ ۸۸ - ۰۲۱

Email: mag@chilanonline.com

▪ مسئولیت مطالب بر عهده نویسندگان آنهاست.

▪ چیلان افتخار می‌کند که پذیرای مطلب ارسالی مخاطبش باشد اگرچه

نظرات مندرج در این نوشته‌ها الزاماً نظر چیلان نیست.

▪ چیلان در اصلاح و ویرایش مطالب آزاد است.

▪ برای آشنایی بیشتر با نویسندگان مقالات لطفاً مشخصات کامل خود

را عنوان کنید.

▪ چاپ مطالب و تصاویر این نشریه با ذکر منبع بلامانع است.

۷	سرمقاله
۲۶	رویداد
۲۸	اخبار داخلی
۳۰	اخبار خارجی
۳۲	نقطه نظر
۳۳	انعکاس
۳۴	تحلیل بازار
۳۶	تحلیل صنعت و بازار فولاد ایران در یک ماه گذشته
۳۶	تحلیل بازار صنعت و بازار فولاد جهان در یک ماه گذشته
۴۴	گزارش و گفتگو
۴۴	رابطه تولید و نظام بانکی کشور اصلاح شود
۴۵	هرگز صادرات فولاد مبارکه را متوقف نمی‌کنیم
۴۶	۱۰ درصد ظرفیت فولاد کشور در اختیار فولاد خراسان خواهد بود
۴۸	بیشتر از برنامه کاهش ظرفیت خواهیم داشت
۴۹	واحد های فولادی کنسرسیوم تشکیل دهند
۵۰	معرفی
۵۰	در سودای دستیابی به بالاترین کیفیت ها
۵۶	پیشگامان
۵۶	افتتاح خط تولید جدید کاتالیزهای شرکت نفت و گاز سرو
۶۰	جرعه در ترکیه، احداث در ایران
۶۲	دیدگاه
۶۲	هدف مان خودکفایی در تولید ورق خودرو است
۶۴	بورس
۶۴	ترمز و تردید عرب ها برای افزایش تولید فولاد
۷۲	سنگ آهن
۷۶	بازیافت فلزات
۸۲	یادداشت
۸۴	راهکاری برای زنجیره تامین و توازن
۸۶	تحلیل و مقاله
۹۴	مصرف انرژی در صنعت فولاد
۹۷	آمار و جداول

Report 105
News 107

پدیده «شکاف قیمت» محصولات فولادی با توجه به مشکلات مالیات بر ارزش افزوده در صنعت ساختمان



بهادر احرامیان
مدیرعامل فولاد یزد
عضو هیئت مدیره انجمن
تولیدکنندگان فولاد ایران

بخش خدمات در کشورهایی که نظام مالیات بر ارزش افزوده در آنها اجرا می‌گردد، همواره پیش نهاد کار به صورت غیر رسمی می‌دهند تا از پرداخت مالیات بر ارزش افزوده طفره رفته و هزینه‌های خود را کاهش دهند. تجمع این مشاغل بیشتر در حوزه خدمات و کارهایی است که «مزد» سهم بالایی از هزینه و درآمد را شامل می‌شود و بنابراین امکان ردیابی این هزینه در ارزش افزوده بخش‌های بالا دستی این گونه فعالیت‌های اقتصادی کمتر میسر است. سازمان‌های مالیاتی این کشورها با اتکا به تجربه چندین ساله خود در جمع آوری مالیات، روش‌های مبتکرانه‌ای برای مبارزه و کاهش این مفر مالیاتی یافته‌اند اما هنوز این تلاش ادامه دارد.

در ایران نیز با توجه به اجرای موقت این قانون مالیاتی هر چند که پیشرفت‌های بسیاری در این زمینه انجام گرفته است اما می‌توان به جرات گفت که در برخورد با صنعت ساختمان که همواره به عنوان یکی از بزرگترین بخش‌های کسب و کار، موتور محرکه اقتصاد کشورمان بوده است هنوز همراه با نقاط ضعف بسیاری است. عقب ماندن برنامه‌ی گستراندن چتر مالیاتی بر روی اشخاص حقیقی (sole traders) که مسئول انجام بسیاری خدمات اجرایی فعالیت‌های عمرانی مخصوصا در مقیاس‌های کوچک و متوسط هستند، علاوه بر اینکه دولت را از سهم عظیمی از مالیات محروم ساخته است، شرکت‌هایی که این خدمات را در قالب بنگاه‌های ثبت شده انجام می‌دهند نیز در رقابتی نابرابر با فراریان مالیاتی قرار داده است.

از طرفی، بررسی بازار محصولات فولادی مصرفی در صنعت ساختمان نشان می‌دهد که منافذ چتر مالیات ارزش افزوده در حال حاضر مختص بخش خدمات ارائه شده به این رشته نمی‌گردد و احتمالا سهمی اندک اما تاثیرگذاری از محصولات مقاطع فولادی مصرف شده نیز از این طریق توسط بخش ساختمان خرید می‌گردد. حجم گردش این نوع فعالیت را می‌توان از طریق برآورد آمار مصرف قراضه و مصرف ظاهری شمش فولادی و محصولات طولیل به راحتی محاسبه کرد. مهمترین اثر این معضل را می‌توان در شکاف قیمتی میان محصولات عریض و طولیل که به موازات افزایش نرخ مالیات بر ارزش افزوده در سال‌های گذشته تشدید شده مشاهده کرد.

در حال حاضر «شکاف قیمتی» میان محصولات تخت و عریض در بازار ایران چیزی بیش از ۳۰۰ تومان در کیلو می‌باشد. پدیده شکاف قیمتی میان محصولات عریض و طولیل که در سال‌های گذشته و با همگرایی بسیار بالایی با افزایش‌های نرخ مالیات بر ارزش افزوده - و به موازات آن فایده هزینه فرار از آن - شکل گرفته است در واقع منحصر به بازار ایران می‌باشد و در هیچ کجای دنیا در این مقیاس دیده نمی‌شود.

حجم درآمد از دست رفته زنجیره تولید از ناحیه این مشکل در حال حاضر با توجه به فاصله حدود ۳۰۰ تومان در کیلو بین مقاطع عریض و طولیل و تولید و مصرف نزدیک به ۸ میلیون تن از این محصولات در ایران چیزی در حدود ۲۴۰۰ میلیارد تومان برآورد می‌گردد! اگر چه ۹ درصد این رقم به عنوان سهم دولت در مالیات بر ارزش افزوده از دست می‌رود غالب آن در واقع درآمد از دست رفته زنجیره‌های مختلف صنعت فولاد محسوب می‌گردد.

شاید مهمترین علت شکل‌گیری این شکاف قیمتی این است که به دلیل تمرکز تولید محصولات عریض در چند شرکت بزرگ - واردات از مبادی ورودی از ابتدا تحت شمول بوده است - امکان بیرون رفتن از چتر ارزش افزوده غیر ممکن بوده است اما در رسته مقاطع طولیل اساسا به دلیل اتکا بخشی از تولید شمش به آهن قراضه که به دلیل ساز و کار خاص جمع آوری خود به عنوان بخش مهمی از ماده اولیه تولید، امکان فرآوری و رسیدن به دست مصرف کننده نهایی را خارج از چرخه ارزش افزوده به طول کامل دارا می‌باشد. در این شرایط با وجود انگیزه بالا در مصرف کننده نهایی یعنی ساختمان برای نپرداختن رقم قابل توجه ارزش افزوده آهن آلات مصرفی خود به خود راهکارهای این روش نیز در زنجیره تولید شکل می‌گیرد.

از آنجا که اجرای متقارن و کامل اخذ مالیات بر ارزش افزوده خواسته مشترک هم سازمان مالیاتی و هم تولیدکنندگان فولاد می‌باشد، اتخاذ راهکارهای بنیادی و پایدار جهت نیل به این هدف متضمن منافع تولیدکنندگان فولاد نیز می‌باشد و به این دلیل همکاری جهت دستیابی به این هدف جزو اهداف انجمن تولیدکنندگان فولاد نیز خواهد بود.

در این راستا یکی از کارآمدترین و کم‌خطاترین راهکارها بر اساس تجارب سایر کشورهای دارای نظام ارزش افزوده، «کنترل بیشتر پرداخت ارزش افزوده در محل مصرف» می‌باشد. تجربه نشان داده است که کنترل‌هایی با طراحی هوشمندانه و حداقل رفتارهای ایذایی قابلیت استمرار و موفقیت بیشتری در دستیابی به اهداف خود مخصوصا در تغییر رفتار مالیات دهندگان و ایجاد مقبولیت در اجرای قوانین داشته است. با توجه به آنچه در بالا مطرح شده است، بهترین راهکار «تمرکز بر مصرف کنندگان نهایی» می‌باشد.

در حال حاضر فعالیت ساخت و ساز مخصوصا در بخش خصوصی نیاز به ارائه اظهار نامه مالیاتی (ارزش افزوده) ندارد و این مساله به دلیل حجم گسترده فعالیت اقتصادی ساخت و ساز در ایران به عنوان یک حلقه مفقوده نیاز به تعیین تکلیف فوری دارد چراکه عدم الزام به شفاف سازی ارزش افزوده پرداختی تمایل به کاهش این هزینه را برای کلیه کالاها و خدمات مصرفی در سازندگان مسکن افزایش می‌دهد.

امید است با جلب توجه و ارائه راهکار مناسب توسط دولت شاهد حل این مشکل و ساماندهی این مشکل در آینده نزدیک باشیم.



رویداد

اخبار داخلی



در بازدید مدیر عامل هرکولس آلمان از فولاد مبارک عنوان شد:

اعلام آمادگی هرکولس آلمان برای سرمایه گذاری در پروژه های نورد فولاد مبارک

به گزارش چیلان به نقل از روابط عمومی فولاد مبارک اصفهان، مدیر عامل و مالک گروه هرکولس آلمان طی دیدار و مذاکره با معاونین اجرای توسعه، تکنولوژی، اقتصادی و مالی، خرید و بهره برداری فولاد مبارک زمینه های همکاری بین دو شرکت را مورد بررسی قرار دادند.

آمادگی کامل داریم. طوما در خصوص سابقه همکاری گروه هرکولس آلمان با فولاد مبارک گفت: از سال ۱۹۹۰ در بخش نورد با فولاد مبارک همکاری داشته ایم با خوشحالی باید بگویم که این همکاری پیش از تحریم ها و حتی در زمان تحریم ها نیز ادامه داشته است و در آینده نیز ادامه خواهد یافت.

مدیر عامل و مالک گروه هرکولس آلمان پس از بازدید از فولاد مبارک تصریح کرد: با دیدن فولاد مبارک در ایران بسیار شگفت زده شدم این شرکت از نظر مدیریت، روند سیستماتیک کار، انضباط، تمیزی خطوط تولید و کارگاهی در سطح یک جهانی است و ما برای سرمایه گذارهای مالی در پروژه های نورد فولاد مبارک



بازتاب وضع تعرفه ایران بر صادرات سنگ آهن در رسانه های خارجی

بسیاری از سایت های خارجی خبرمربوط به تصمیم ایران بر وضع تعرفه بر سنگ آهن را پوشش دادند.

این رسانه ها، از برنامه ریزی ایران برای توقف صادرات سنگ آهن از سال مالی آینده که از مارس ۲۰۱۷ آغاز می شود خبر دادند و اعلام داشتند، این کشور قصد دارد تعرفه ای بر صادرات سنگ آهن خام وضع کند هرچند که این موضوع هنوز در مرحله تصمیم گیری است. علاوه بر این، میزان تعرفه صادرات سنگ آهن خام هنوز مشخص نشده است اما تایید شده که این تعرفه ها بر کنسانتره و گندله اعمال نخواهد شد. در گزارش این رسانه ها آمده، ایران همچنین محدودیت های بیش تری را از طریق اعمال تعرفه، بر واردات فولاد اعمال می کند.



فولاد اسفراین در بالاترین سطح کیفی واگذاری

سید احسان احمدی، معاون تولید مجتمع فولاد اسفراین از بالاترین کیفیت این مجتمع و تقاضای خروج از لیست واگذاری خبر داد.

احمدی گفت: اگر قرار است واگذاری این مجتمع به غیر از شرکت خصوصی توانمند باشد، قطعاً اجرای عملیات این شرکت با خلل مواجه خواهد شد. چه بسا به دلیل مطالبات وصول نشده و محدودیت های سرمایه در گردش، شاهد طولانی شدن طرح های توسعه این مجتمع می باشیم.

ریخته گری مداوم، ذوب مواد و ماشین کاری سنگین از جمله طرح های توسعه ای مجتمع فولاد اسفراین است که به گفته احمدی برخی از این طرح ها تکمیل و آماده بهره برداری است و برخی نظیر ریخته گری مداوم در مرحله فونداسیون قرار دارد.

افتتاح فولاد بردسیر تا نیمه اول سال ۹۶

راه اندازی شد و تولید را آغاز کرد.

مدیر مجتمع احیا و فولادسازی بردسیر بزرگترین مزیت مجتمع فولادسازی بردسیر و در مجموع هلدینگ خاورمیانه را داشتن زنجیره تولید از معدن تا شمش فولاد دانست و این موضوع را یک مزیت رقابتی عنوان کرد.

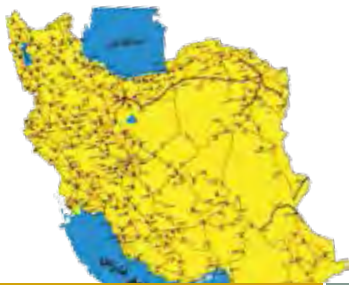
یک میلیون تن نیز وجود دارد.

فیض بخشیان خاطر نشان کرد: مجتمع بردسیر متعلق به فولاد سیرجان ایرانیان و یکی از شرکت های هلدینگ خاورمیانه در دو بخش احیا و فولادسازی تولید دارد که ظرفیت واحد احیاء نیز سالانه ۸۰۰ هزار تن در سال است که واحد احیا در سال ۹۲

پیش بینی می شود طرح فولادسازی بردسیر نیمه نخست سال ۹۶ به بهره برداری برسد.

به گزارش چیلان، مجید فیض بخشیان، مدیر مجتمع احیا و فولادسازی بردسیر با بیان این مطلب گفت: ظرفیت فولادسازی بردسیر که از سال ۹۰ آغاز شده سالانه ۸۰۰ هزار تن است و امکان توسعه آن تا





افتتاح واحد آهن اسفنجی نخستین طرح فولاد استانی

عنوان کرد و در ادامه توضیح داد: یکی از دلایل طولانی شدن این طرح تامین مالی و مشکلات فاینانس بود. علاوه بر آن مشکلات حقوقی و تامین زیرساخت‌ها نیز در اجرای این طرح مشکل آفرین شد.

شایان ذکر است که ایمیدرو و فولاد مبارکه در راه اندازی شرکت فولاد سفید دشت مشارکت نمودند و این طرح استانی با حمایت‌های فولاد مبارکه اصفهان به مرحله تولید رسید.

حدود ۹ سال انتظار، فولاد سفید دشت به عنوان اولین کارخانه فولاد استانی به مرحله تولید رسید. ارباب زاده عنوان کرد: ظرفیت تولید واحد احیا مستقیم فولاد سفید دشت چهارمحل و بختیاری سالانه ۸۰۰ هزار تن آهن اسفنجی است که قابلیت تولید تا یک میلیون تن را نیز دارد. نعیم‌امامی، رئیس سازمان صنعت، معدن و تجارت استان چهارمحل و بختیاری سرمایه‌گذاری انجام شده در این طرح را ۶ هزار و ۵۰۰ میلیارد ریال

آهن اسفنجی فولاد سفید دشت چهارمحل و بختیاری به عنوان نخستین طرح فولادهای استانی آبان ماه سال جاری با حضور معاون اول رئیس جمهور به بهره برداری رسید و اولین محموله آهن اسفنجی این شرکت نیز وارد بازار شد.

محمود ارباب زاده، مدیرعامل فولاد سفید دشت به خبرنگار چیلان گفت: با تولید نخستین محصول آهن اسفنجی سفید دشت، پس از



بهره برداری از طرح گندله سازی شماره ۲ گل گهر

پروژه گندله سازی شماره ۲ گل گهر به ظرفیت ۵ میلیون تن در سال با حضور اسحاق جهانگیری، معاون اول رئیس جمهور افتتاح و به بهره برداری رسید.

به گزارش چیلان، در این طرح سرمایه گذاری ۴۴۰ میلیارد تومانی و ۱۰۳ میلیون یوروی صورت گرفته و با افتتاح آن ۵۰۰ نفر به صورت مستقیم و دو هزار نفر به طور غیر مستقیم مشغول به کار می‌شوند.

از جمله دستاوردهای این پروژه علاوه بر اشتغال و استفاده از ظرفیت‌های انسانی، منطقه ای و ملی، رونق بخشی به اقتصاد داخلی و ایجاد ارزش افزوده و جلوگیری از خام فروشی و فروش محصولات پایین دستی صنعت فولاد است.

سنگان با تکمیل زنجیره ارزش فولاد، عسلویه دوم ایران می‌شود

دکتر مهدی کرباسیان، رئیس هیئت عامل ایمیدرو با بیان اینکه بخشی از آب مورد نیاز مجتمع سنگان از طریق دشت زوزن انجام می‌شود گفت: سنگان با دارا بودن ۱,۲ میلیارد تن ذخیره سنگ آهن و ۹ کارخانه در دست ساخت، عسلویه دوم ایران است که می‌تواند کمک شایانی به تکمیل زنجیره ارزش فولاد و جلوگیری از خام فروشی کند.

وی افزود: مشکل گاز این منطقه تا پایان امسال حل می‌شود و در حوزه آب با همکاری وزارت نیرو، ۳ میلیون مترمکعب آب از دشت زوزن برداشت خواهد شد. امیدواریم اجازه برداشت تا ۷ میلیون مترمکعب داده شود تا مابقی آب مورد نیاز را از طریق سبب شهرهای تربت حیدریه و خاف تامین کنیم.



ریل ملی در ذوب آهن اصفهان به بهره برداری رسید

ذوب آهن با شمش مورد نظر راه آهن انجام می‌گیرد و در همین خط تولید، تیرآهن‌های بال پهن نیز که از کمپوذهای کشور است تولید خواهد شد. قطعا راه آهن جمهوری اسلامی ایران از این پس تمام نیازهای خود را از ذوب آهن تامین می‌کند و ذوب آهن نیز با توجه به این که ظرفیت تولید ریل بیش از نیاز داخل است، به فکر شناسایی بازارهای خارجی و صادرات ریل باشد.

اما در این مدت قادر به تولید ریل نشدیم. علی ربیعی وزیر تعاون، کار و رفاه اجتماعی نیز در این آیین با اشاره به جایگاه ذوب آهن اصفهان در کشور گفت: این ریل ملی امروز تنها یک قطعه فولادی نیست که افتتاح شد بلکه تحقق یک آرزوی بزرگ و نشان دهنده کارآمدی و دانش‌افزایی در دوران رکود است. محمد رضا نعمت زاده وزیر صنعت، معدن و تجارت نیز در این خصوص افزود: ریل تولیدی

بزرگترین کارخانه ریل خاورمیانه به همراه چند پروژه تولیدی و زیست محیطی دیگر با حضور معاون اول رئیس جمهور و وزرای دولت در نیمه آبان ماه سال جاری در ذوب آهن اصفهان به بهره برداری رسید.

اسحاق جهانگیری معاون اول رئیس جمهور در این مراسم گفت: نزدیک به یک قرن است که در کشور راه آهن داریم و نیم قرن است که در کشور ذوب آهن احداث شده است



تأمیل به اجاره‌ی بزرگترین شرکت فولاد پاکستان به ایران یا چین

◀ پاکستان در نظر دارد با هدف جلوگیری از ادامه زبان دهی بزرگ‌ترین مجتمع تولید فولاد این کشور که دولتی است، اداره آن را به بخش خصوصی ایران یا چین واگذار کند.

به گزارش چیلان، محمد زبیر رئیس کمیته خصوصی سازی پاکستان اعلام کرد: در صورتی که بخش خصوصی پاکستان تمایلی به خرید مجتمع تولید فولاد پاکستان (Pakistan steel Mills) نداشته باشند، گزینه دیگر این است که این مجتمع بزرگ به شرکت‌های ایرانی یا چینی اجاره داده شود تا دولت بتواند از این طریق، درآمدی از این مجتمع بزرگ صنعتی کسب کند.

به گفته این مقام مسئول، ضرر این مجتمع که در کراچی واقع شده بیش از ۲ میلیارد دلار است. به گزارش ایرنا، ظرفیت تولید مجتمع فولاد پاکستان ۵ میلیون تن است و بیش از ۱۵ هزار نیرو در آن مشغول به کار هستند.



رشد قیمت فولاد در چین، کره جنوبی و ژاپن

◀ گروه آهن و فولاد ووهان چین (WISCO) قیمت‌های ماه دسامبر خود را منتشر کرد.

شرکت WISCO در قیمت‌های محصولات تحویلی در ماه دسامبر، افزایش نرخ را برای عرضه داخلی پیش بینی کرده است. این رشد قیمت برای محصولات مفتول، تولیدات ورق گرم و رنگی اتفاق خواهد افتاد.

همچنین شرکت بائوستیل چین نیز قیمت‌های فروش محصولات ورق خود را برای تحویل در دسامبر افزایشی اعلام کرده و گروه فولاد Shagang هم افزایشی را در قیمت میلگرد برای تحویل در اواسط نوامبر به ثبت رساند.

البته افزایش نرخ‌ها به چین محدود نشده و در کشورهای ژاپن و کره جنوبی هم این رشد قیمت‌ها به چشم خورد. به گزارش چیلان، این صعود قیمت‌ها به دلیل افزایش قیمت قراضه و زغال کک شو بوده است.



بدون فولاد، اروپایی باقی نخواهد ماند!

◀ به گزارش چیلان، بیش از ۱۵ هزار کارگر صنایع فولاد اروپایی در نهم نوامبر از کشورهای مختلف این قاره به بروکسل آمدند و به نشانه اعتراض در سطح خیابان‌های این شهر راهپیمایی کردند.

این تظاهرات خیابانی زیر پلاکارد بزرگی با این عنوان انجام شد: بدون فولاد، اروپایی باقی نخواهد ماند.

این کارگران خواستار تامین امنیت شغلی و ضمانت آینده کارگران صنایع فولاد شدند. این کارگران می‌گویند بیش از ۳۳۰ هزار کارگر صنایع فولاد در اروپا مشغول بکار هستند و واردات بی‌رویه با قیمت‌های پایین، امنیت شغلی این حجم عظیم کارگران متخصص را نشانه گرفته است. شایان ذکر است که در هفت سال گذشته، بیش از ۸۰ هزار فرصت شغلی در صنعت فولاد اروپا از دست رفته است و این مساله باعث نگرانی اتحادیه‌های کارگری اروپایی شده است.



کنترل آفریقای جنوبی بر واردات محصولات فولادی با وضع تعرفه

◀ آفریقای جنوبی واردات نورد سرد و سایر محصولات فولادی را کنترل می‌کند.

اداره تجارت بین الملل آفریقای جنوبی (ITAC) از راه اندازی اقدامات کنترلی بر واردات نورد سرد فولاد و سایر محصولات فولادی خبر داد و گفت: واردات برخی محصولات فولادی می‌تواند آسیب جدی به صنعت این اتحادیه بزند.

به گزارش چیلان، این کمیته تصمیم دارد تعرفه موقتی را بر واردات این محصولات اتخاذ کند اما پیش از تصمیم گیری نظرات و جوانب این طرح را بررسی خواهد کرد.



بهبود صادرات افزایش قیمت شمش کشورهای CIS را به دنبال داشت

افزایش حجم صادرات شمش از کشورهای مستقل مشترک المنافع (CIS)، صعود قیمت‌ها را به همراه داشت.

به گزارش چین، از آغاز اکتبر، افزایش قیمت‌های جهانی مواد اولیه بر بازار شمش کشورهای CIS تاثیر گذاشت به گونه ای که رشد قیمت قراضه در بازار جهانی و چین، سبب شد این کشورها، قیمت‌های صادراتی خود را افزایش دهند؛ هرچند که فعالان بازار انتظار رشد دوباره قیمت مواد خام و فولاد را داشتند که چنین اتفاقی نیز رخ داد.



با درخواست شرکت Nucor و آرسلورمیتال آمریکا پرونده ضد دامپینگ آمریکا علیه شرکت های اروپایی به جریان افتاد

وزارت بازرگانی آمریکا در ۷ نوامبر با متهم کردن برخی شرکت های اروپایی به دامپینگ در بازار این کشور اعلام کرد، تعرفه واردات موقتی را بر این شرکت‌ها وضع خواهد کرد.

به گزارش چین، درخواست رسیدگی به دامپینگ شرکت‌های اروپایی توسط شرکت فولادی Nucor و آرسلورمیتال آمریکا ارائه و مطرح شده است. یکی از شرکت‌های اروپایی در لیست مورد بررسی شرکت فولاد اتریشی تحت عنوان Voestalpine و برای محصولات فولادی کربن دار و آلیاژی است که در صورت تایید دامپینگ این شرکت، بیشترین ضرر را خواهد برد.



اوکراین تعرفه ۵ درصدی واردات قراضه را لغو می کند

پارلمان اوکراین اعلام کرد، رئیس جمهور این کشور طی فرمانی تعرفه ۵ درصدی واردات قراضه را لغو خواهد کرد. به گزارش چین، این اقدام رئیس جمهور در راستای کاهش کسری موجودی قراضه در بازار داخلی است تا از این طریق صنایع دفاعی و بازسازی نیازهای زیربنایی را بهبود دهد.

افزایش قیمت محصولات فولادی در ترکیه

به واسطه افزایش بهای زغالسنگ، سنگ آهن، قراضه، شمش و نیز نوسانات لیر ترکیه، قیمت محصولات فولادی نظیر میلگرد و ورق در این کشور صعودی شد.

قیمت قراضه و افت ارزش لیر در ترکیه قیمت میلگرد و ورق گرم را باز هم بالا برده و رشد هزینه تولید باعث شده تولیدکنندگان قیمت را بالاتر ببرند تا نوسانات نرخ ارز را جبران کنند. البته در بازار ورق، عوامل زغالسنگ و رشد بهای جهانی فولاد نیز موثر بوده است.

بر اساس آمار گمرک چین:

صادرات فولاد چین برای سومین ماه متوالی کاهش شد

صادرات فولاد چین برای سومین ماه متوالی در اکتبر کاهش شد و دلیل آن افزایش تقاضا در بازار داخل این کشور است.

بر اساس آمار گمرک چین، این کشور در ماه اکتبر بالغ بر ۷,۷ میلیون تن فولاد صادر کرد که ۱,۱ میلیون تن کمتر از میزان صادرات ماه قبل یعنی سپتامبر بوده است.

به گزارش چین، صادرات فولاد چین در اکتبر ۱۴,۶ درصد افت نسبت به اکتبر سال ۲۰۱۵ داشته است. صادرات فولاد در ماه سپتامبر ۲۲ درصد و در آگوست ۷,۴ درصد

افت یافته بود.

اداره آمار گمرک چین میزان صادرات ۱۰ ماهه ابتدایی سال را نیز ۹۲ میلیون و ۷۴۰ هزار تن اعلام کرد که این عدد ۰,۷ درصد رشد نسبت به مدت مشابه داشت.

این کاهش صادرات درحالی اتفاق افتاده که شاهد طرح اتهاماتی از سوی اتحادیه اروپا، هند، آمریکا و برخی دیگر از کشورها در خصوص آسیب چین به صنعت فولادی داخلی این کشورها هستیم.

همزمان با طرح ادعای آمریکا در دامپینگ چین و وضع تعرفه‌هایی بر فولاد چین، چین این ادعا را رد کرد اما بازیگران اصلی صنعت فولاد جهان، دومین اقتصاد بزرگ دنیا را مجاب به کاهش ظرفیت تولید در سال جاری کردند.

تحلیلگران بر این باورند که موجودی فولاد چین کم است و باید پر شود چراکه رونق در قیمت املاک، مشوق‌های دولتی و توسعه زیرساخت‌ها سبب افزایش تقاضا در بخش فولاد خواهد شد.



۳ رکورد فولادی‌ها در سال ۹۵

بهبود قیمت‌ها در بازارهای جهانی است. روند رو به رشد قیمت‌ها در بازار جهانی و داخلی، جان تازه‌ای به فولادسازان داده و امیدواریم بتوانند از این فرصت که پیش بینی می‌شود بلند مدت هم نباشد، در جهت توسعه صادرات خود استفاده کنند. البته کار در حوزه صادرات فولاد کوتاه مدت نیست و نیاز به استراتژی‌های میان مدت و بلند مدت دارد اما ارزیابی ما این است که رقم صادرات فولادسازان تا پایان سال به ۶ میلیون تن برسد که این هم یک رکورد جدید است.

رکورد دیگر و مطلوب تر در حوزه فولاد، اضافه شدن ۲۵ میلیون تن ظرفیت به چرخه فولاد است که این طرح‌ها شامل حلقه‌های مختلف زنجیره فولاد به ویژه در گندله و آهن اسفنجی است که تا پایان سال به بهره برداری می‌رسد و باعث ایجاد توازن در زنجیره فولاد می‌شود.



دکتر جعفر سرقینی
معاون معدن و صنایع معدنی وزارت
صنعت، معدن و تجارت

عملکرد واحدهای فولادی کشور در ۷ ماهه امسال بهتر از سال گذشته بوده و پیش بینی ما این است که تولید فولاد کشور در سال ۹۵، به ۱۹ میلیون تن برسد که این یک رکورد برای فولادی‌ها پس از چند سال رکود است.

علاوه بر این، بهترین اتفاق برای فولادسازان تا ۷ ماهه سال جاری،

تولید اقتصادی در ذوب آهن اصفهان چگونه محقق می‌شود؟

اجبار باید برنامه‌های شرکت را از حجمی به اقتصادی تبدیل کنیم. در این راستا چندین طرح در دست اقدام است که مهمترین آنها تزریق پودر زغال به کوره بلند به منظور کاهش مصرف کک است که قرارداد آن امضا شده و برنامه‌های اجرایی آن نیز آغاز شده است. پروژه‌های دیگری در این زمینه مانند اصلاح کنورتورها و پایین آوردن نسبت مذاب به فلز جامد در کنورتور نیز در جریان است و امید است در سال جاری انجام گیرد. تولید گندله، افزایش ظرفیت آهن اسفنجی کارخانه و استفاده از این محصول به جای قراضه از جمله برنامه‌های اقتصادی نمودن کارخانه به شمار می‌رود.



احمد صادقی
مدیر عامل ذوب آهن اصفهان

برای ماندن در بازار داخلی و جهانی تولید اقتصادی باید مورد توجه قرار گیرد و ما هم در ذوب آهن به دنبال اقتصادی کردن تولیدات خود به عنوان هدف اصلی هستیم.

برای دستیابی به این هدف بسیار مهم و به دلیل زبان‌های شرکت در دوره‌های گذشته و حجم بدهی‌های سنگین در شرایط کنونی به

حذف رقابت منفی تولیدکنندگان از طریق فروش رسمی

این مسئله بارها شنیده شده اما هیچ گاه به طور شفاف اعلام نشده است. جای سوال دارد که دولت چگونه از حق خود می‌گذرد؟ و چطور اداره مالیاتی که مدعی است بر روی این موضوع حساسیت دارد تاکنون جلوی این موضوع را نگرفته است در حالی که دست یافتن به اعداد و ارقام تولید و فروش به راحتی قابل کشف است. امیدواریم سازمان امور مالیاتی و انجمن تولیدکنندگان فولاد با جدیت پیگیر این موضوع باشند چرا که اگر این مسئله حل شود رقابت منفی بین تولیدکنندگان حذف می‌شود و فروش عادلانه‌ای در شمش شکل خواهد گرفت. بنابراین راهکار قانونی مقابله با این معضل، فروش رسمی و با فاکتور و رعایت مقررات توسط تمامی تولیدکنندگان است.



بهمن تجلی زاده
معاون فروش و بازاریابی فولاد خوزستان

اختلاف قیمت فروش بین واحدهای تولیدکننده شمش با توجه به کیفیت و هزینه‌های حمل به طور منطقی بایستی یک تا ۱/۵ درصد باشد اما فروش غیررسمی و بدون فاکتور برخی شرکت‌ها اختلاف حداقل ۹ درصدی بین قیمت فروش این واحدها و سایر تولیدکنندگان را به وجود می‌آورد که این مسئله موجب آشفتگی بازار شمش شده و به حلقه‌های پیشین و پسین ذوب نیز سرایت می‌کند.

راهی جز هماهنگی با بازارهای جهانی نیست

خود را تعیین کنند چرا که در صورت بالاتر بودن هر یک از قیمت های داخلی یا جهانی، سعی می کنند فروش خود در بازاری که برایشان به صرفه تر است را افزایش دهند و بر آن مبنا سیاست گذاری فروش کنند. این مسئله بر تعادل عرضه و تقاضای داخلی هم اثرگذار است و باعث تغییر قیمت سایر تولیدکنندگان و تغییر جهت بازار هم می شود. اتفاقا به دلیل رکود فعلی تقاضای فولاد در کشور، تعداد این تولیدکنندگان در حال افزایش است و دیگر محدود به چند شرکت دولتی یا خصوصی نمی شود.

البته این به معنی لحاظ نکردن وضعیت عرضه و تقاضای داخلی در سیاست های فروش نیست و طبیعی است که علاوه بر رصد بازار جهانی، کوشش تقاضای داخلی هم باید در تصمیمات فروش مدنظر قرار گیرد اما مهم این است که تلاش کنیم با روند جهانی قیمت هماهنگ باشیم تا بتوانیم با کاهش هزینه های تمام شده تولید، در بازارهای به شدت رقابتی صادرات فولاد موفق عمل کنیم.



حمیدرضا طاهری زاده
نایب رئیس هیئت مدیره انجمن
تولیدکنندگان فولاد ایران

چند هفته ای است که روند افزایشی قیمت مواد اولیه و محصولات فولادی در بازارهای جهانی آغاز شده است و پیش بینی می شود حداقل تا حدود یک ماه دیگر هم ادامه پیدا کند. قیمت فولاد در بازار داخلی نیز به تبع قیمت های جهانی افزایش یافته است اما برخی معتقدند نباید با بازار جهانی همسو بود و تولیدکنندگان فولاد باید با توجه به شرایط بازار داخلی و عرضه و تقاضای داخل کشور تعیین قیمت کنند.

در این خصوص باید به یک نکته مهم توجه کنیم و آن اینکه تولیدکنندگانی که علاوه بر تامین نیاز داخلی صادرات هم انجام می دهند، نمی توانند بدون توجه به بازارهای جهانی قیمت محصول

هدفمان تولید و صادرات فولاد آلیاژی است

اما به طور کلی و با توجه به تکنولوژی بالایی که در خط تولید کارخانه به کار رفته، هدفمان تولید فولادهای آلیاژی در این شرکت و حضور در بازارهای اروپایی همچون ایتالیا، آلمان و اسپانیا به عنوان مقاصد صادراتی خواهد بود که با توجه به اینکه در مرحله خرید تجهیزات جهت تولید فولادهای آلیاژی هستیم، امیدواریم ظرف مدت کوتاهی به این تکنولوژی دست یابیم. اما در حال حاضر اولین محصول تولیدی کارخانه به جهت محک کیفیت تولیدات و استفاده از مزیت نزدیکی به بازارهای هدف به کشور اردن صادر شده است. همچنین به جهت مطلوب بودن بازار تایلند برای محصولات فولاد ایران، توانسته ایم محموله های صادراتی به این مقصد هم ارسال کنیم و به زودی به برزیل نیز صادرات خواهیم داشت.



تقی ممتازان
معاون بازرگانی شرکت فولاد کاوه جنوب
کیش

برنامه فولاد کاوه جنوب تمرکز بر صادرات است و قصد داریم ۶۰ درصد از تولیدات اسمی این کارخانه را صادر کنیم. در حال حاضر هم مشغول افزایش سهم خود در بازارهای صادراتی هستیم چرا که قیمت های صادراتی در شرایط فعلی از قیمت داخلی بالاتر و به صرفه تر است. البته بازار داخلی را هم مدنظر داریم و بخشی از تولیدات که الزامات یا صرفه صادراتی ندارند در بازار داخل عرضه می شوند

رابطه ضعف نظام بانکی و فروش تهاتری فولاد

به تهاتر روی بیاورند و این تهاتر چون پایبند بر اصول اقتصادی نبوده و فنی هم نیست، بازار را از دست عرضه کننده مستقیم خارج می سازد و سبب ضرردهی آن بنگاه و همچنین بی ثباتی و آشفتگی بازار می شود و کسب و کار سایر واحدهای تولیدی همکار را مختل می سازد.

بنابراین یکی از راهکارهای کنترل بازار فولاد و دورساختن تولیدکنندگان از سهم فروش تهاتری حمایت های دولتی از قبیل تعریف طرح های عمرانی، تزریق سرمایه در گردش و تسهیل در بازپرداخت بدهی شرکت ها است. همچنین خود بنگاه های تولیدکننده هم باید با کارایی در مدیریت نقدینگی، تامین سرمایه در گردش خود را تسهیل کند.

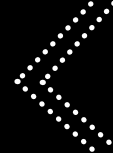


افشین کاتوزبان
مدیر فروش آهن و فولاد ارفع

در حال حاضر شاهد هستیم که عدم تعریف پروژه های عمرانی و سیاست های انقباضی حاکم بر نظام بانکی، گردش پول را کند کرده و حتی کاهش قیمت نفت و تامین بخشی از درآمدهای دولت از طریق درآمدهای مالیاتی، سیاست های انقباضی را تشدید کرده است و لذا این عوامل موجب می شود که برخی صنایع از جمله فولادی ها



بخش انعکاس چیلان، گزارشی کوتاه از مهمترین اقدامات و فعالیت‌های انجمن است که جهت اطلاع و همگرایی اعضای محترم انجمن در هر شماره از نشریه منتشر می‌شود. علاقه‌مندان می‌توانند برای کسب اطلاعات تکمیلی و اطلاع از سایر اقدامات انجام شده، با دفتر انجمن در تماس باشند.



طرح جامع فولاد پایش شد

تولیدی هم در طرح جامع لحاظ شود. ضمناً با توجه به تعدد واحدهای نورد و عدم تطابق زیاد اطلاعات در این حوزه قرار شد اطلاعات وزارت صنعت، معدن و تجارت در خصوص واحدهای فعال نوردی توسط انجمن و ایمیدرو و فولادتکنیک بررسی شود و در جلسه بعد مورد پایش قرار بگیرد. طرح‌های در حال احداث زنجیره فولاد نیز در جلسات بعدی پایش خواهند شد.

تکنیک به عنوان مشاور این طرح حضور داشتند، تعداد و ظرفیت اسمی واحدهای فعال زنجیره فولاد از کنسانتره تا ذوب بررسی و اطلاعات واحدهای فعال این حلقه‌ها از نظر ظرفیت اسمی یکسان سازی شد. همچنین برای اینکه بتوان نگاه واقع بینانه تری به چگونگی تحقق ۵۵ میلیون تن فولاد در افق ۱۴۰۴ داشت، به پیشنهاد انجمن قرار شد علاوه بر ظرفیت اسمی، حداکثر تولید محقق شده واحدهای

با توجه به ضرورت بررسی اطلاعات طرح جامع فولاد و به روز رسانی آن، جلسات پایش این طرح با حضور و میزبانی انجمن برگزار شد.

در این جلسات که مدیران و نمایندگان از شرکت ملی فولاد ایران (به نمایندگی از ایمیدرو)، معاونت‌های برنامه ریزی و معادن و صنایع معدنی وزارت صنعت، معدن و تجارت، انجمن تولیدکنندگان و صادرکنندگان سنگ آهن و شرکت فولاد



اسلب مورد نیاز واحدهای تولیدکننده ورق تامین می‌شود

تاکید شد و مقرر شد انجمن با همکاری وزارت صنعت، معدن و تجارت موضوع تامین اسلب دو واحد تولیدکننده ورق گرم در بخش خصوصی را رصد کند تا این شرکت‌ها بتوانند به برنامه تولید ورق گرم فولادی خود در سال ۹۵ و تامین نیاز صنایع پایین دستی عمل نمایند.

شد شرکت فولاد خوزستان در تامین اسلب شرکت نورد و لوله اهواز همکاری بیشتری کند و شرکت فولاد مبارکه اصفهان و فولاد هرمزگان نیز تعاملات خود برای تامین اسلب مجتمع فولاد گیلان را ارتقا دهند. همچنین از سوی دیگر بر پابندی شرکت‌های خریدار اسلب به تعهدات خود

در جلسه ای که به دعوت مدیر کل دفتر صنایع معدنی وزارت صنعت، معدن و تجارت و با حضور انجمن برگزار شد، مشکلات و راهکارهای تامین اسلب واحدهای تولیدکننده ورق گرم فولادی مورد بررسی قرار گرفت. در این جلسه مسائل مختلف این موضوع به ویژه مسائل مالی آن مطرح شد و مقرر



عبور قطار تولید داخلی مفتول‌های مورد نیاز پیچ و مهره از ایستگاه اول

جلسه دوم کارگروه مذکور نیز پس از تولید و تحویل شمش مربوطه توسط شرکت فولاد آلیاژی ایران به شرکت فولاد کویر مطابق با استاندارد توافق شده و به میزبانی شرکت فولاد آلیاژی ایران و به همراه بازدید از خط تولید این کارخانه برگزار شد و مسائل مختلف فرآیند تامین نیاز صنایع پیچ و مهره از جمله مسائل مالی آن مورد بحث و تبادل نظر قرار گرفت.

و مهره و شرکت‌های فولاد آلیاژی ایران، فولاد کویر و هرمس مفتول برگزار شد. در جلسه نخست و پس از تبادل نظر اعضای کارگروه استاندارد مشخصی برای تولید در چارچوب این استاندارد مورد توافق قرار گرفت و مقرر شد یک نمونه ۱۰ تنی از این مفتول از طریق شمش و میلگرد کلاف منطبق با همین استاندارد به انجمن پیچ و مهره تحویل شود.

پس از تشکیل کارگروه داخلی سازی مفتول‌های مورد نیاز صنایع پیچ و مهره کشور که گزارش آن در شماره‌های قبلی همین نشریه و سایت چیلان آنلاین به مخاطبان گرامی ارائه شد، دو جلسه این کارگروه در تهران و یزد با حضور اعضای آن متشکل از کارشناسان دفتر صنایع معدنی وزارت صنعت، معدن و تجارت، انجمن تولیدکنندگان فولاد و انجمن پیچ



شرقی‌های فولاد در انجمن



انجمن در دو ماه اخیر میزبان هیئت‌هایی از شرکت‌ها و انجمن‌های فولادی شرق آسیا بوده است.

پس از حضور هیئت فولادی ترکیه و روسیه در انجمن، این بار مدیران انجمن‌های آهن و فولاد چین و کره جنوبی و ژاپن به انجمن آمدند و با اعضای هیئت مدیره به گفتگو و تبادل نظر پرداختند. در نشست با انجمن آهن و فولاد کره جنوبی که مدیرانی از شرکت پوسکو نیز در آن حضور داشتند، تلاش شد تا پوسکو به سرمایه‌گذاری بلند مدت در صنعت فولاد ایران تشویق شود. حمیدرضا طاهری زاده، نایب رئیس هیئت مدیره انجمن ضمن بیان این مطلب به خبرنگار «چیلان» گفت: مسئولان شرکت کره ای پوسکو در نشست که داشتیم اعلام کردند که در حال برنامه ریزی

برای حضور و سرمایه‌گذاری در صنایع پایین دستی فولاد هستند. پوسکو در نظر دارد زنجیره فولاد را تا تولید انواع ورق شامل ورق‌های سرد و گالوانیزه در ایران گسترش دهد البته این سرمایه‌گذاری منوط به بررسی بازار ایران و تقاضا در این بازار است.

نشست با اعضای فدراسیون آهن و فولاد ژاپن هم به منظور بررسی بازار ایران برای توسعه سرمایه‌گذاری شرکت‌های فولادی ژاپنی و ارزیابی وضعیت صنعت فولاد ایران از لحاظ تولید و مصرف فولاد و برقراری ارتباط تنگاتنگ ژاپنی‌ها با فولادسازان داخلی و انجمن برگزار شد. سید رضا شهرستانی، عضو هیئت مدیره انجمن در گفت و گو با چیلان از دیگر دلایل حضور این هیئت ژاپنی را، بررسی زمینه همکاری

مشترک بین دو انجمن در زمینه فروش محصولات و انتقال تکنولوژی و در نهایت سرمایه‌گذاری مشترک به منظور ایجاد شرکت‌های جدید اعلام کرد.

در نشست مشترک انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران و انجمن آهن و فولاد چین هم مسئله گریبندی و رده بندی کیفی تامین کنندگان چینی مطرح شد که بهادر احرامیان عضو هیئت مدیره انجمن در این باره به خبرنگار چیلان گفت: در این جلسه متوجه شدیم در انجمن آهن و فولاد چین این رتبه بندی درباره شرکت‌های تامین کننده ماشین آلات و ملزومات مصرفی تولید صورت گرفته و در حال تکمیل است. بنابراین قرار شد تا ارتباطات دو انجمن در این حوزه گسترش یابد و این اطلاعات از سوی CISA در اختیار انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران قرار گیرد.

آخرین خبرها از جلسات هم‌اندیشی



رسته نورد مقاطع طویل و رسته ذوب و ریخته‌گری:

پس از برگزاری چهاردهمین نشست هم‌اندیشی تولیدکنندگان میلگرد در روز ۲۲ آبان ماه، مقرر شد با توجه به نوسانات شدید بازار افزایش قیمت‌های داخلی و جهانی شمش و میلگرد نشست مشترکی با واحدهای ذوبی برگزار شود.

این نشست پس از جلسه هم‌اندیشی تولیدکنندگان شمش و در ساعت مقرر برگزار شد که احمد خوروش، عضو هیئت مدیره انجمن تولیدکنندگان فولاد درباره نتایج آن به خبرنگار چیلان گفت: این نشست مشترک آغاز خوبی برای نزدیکی واحدهای ذوب و نورد به یکدیگر بود و با همکاری واحدهای نوردی و

سایر تولیدکنندگان شمش، عرضه فولاد خوزستان در بورس کالا رصد خواهد شد تا روند افزایشی قیمت، کمی کنترل شده اعمال شود در غیر این صورت باید منتظر عواقب آن یعنی افت شدید قیمت‌ها بود. همچنین در این جلسه مقرر شد در راستای بررسی دغدغه‌های مشابه در تمامی رسته‌ها و ارائه راهکاری جامع، از این پس هر ماه رسته نوردکاران، جلسه مشترکی با ذوبی‌ها داشته باشند.

رسته نورد مقاطع تخت:

چهارمین جلسه هم‌اندیشی تولیدکنندگان ورق‌های فولادی به اتخاذ تصمیماتی برای همکاری بیشتر واحدهای تولیدی منتج شد. در این نشست گزارش شرکت فولاد مبارکه اصفهان در خصوص وضعیت ظرفیت و ابعاد تولید شرکت‌های تولیدکننده ورق ارائه و مقرر شد هر یک از شرکتها این فایل را اصلاح و تکمیل کند تا زمینه همکاری و تقسیم تولید بین کارخانجات فراهم شود. همچنین قرار شد هر یک از شرکت‌ها

پیشنهادات خود در خصوص تناسب قیمتی زنجیره تولید ورق از تختال تا ورق‌های پوششدار را ارائه کنند تا در این خصوص تبادل نظر و توافق شود.

نشست هم‌اندیشی با تامین‌کنندگان قراضه فولادی:

در این جلسه که با حضور تعدادی از مدیران اتحادیه صنایع بازیافت برگزار شد، مسائل مرتبط با مصرف قراضه واحدهای ذوب از جمله مسائل مالیاتی، کیفیت قراضه‌های تحویلی، ایجاد نسبت قیمتی بین قراضه و شمش، مسائل واردات قراضه و مسائل مختلف دیگر مورد تبادل نظر قرار گرفت. همچنین قرار شد با تلاش بیشتر اتحادیه بازیافت و کمک و همکاری انجمن تولیدکنندگان فولاد، انجمن ملی بازیافت فلزی هرچه سریعتر تاسیس شود و در جهت جلب حمایت از واحدهای شناسنامه دار تامین و فرآوری قراضه و تلاش برای افزایش تعداد و گستردگی این واحدها و معرفی آنها به جامعه فولاد کشور فعالیت کند.



سید محمد رضا دانشگر
کارشناس صنعت فولاد

تحلیل صنعت و بازار فولاد ایران در یک ماه گذشته (آبان ماه ۹۵)

بازار مقاطع طویل فولادی در یک ماه گذشته

در آبان ماه قیمت میلگرد افزایش قابل توجهی داشت و میلگرد سایز متوسط ذوب آهن به حدود ۱۷۵۰ تومان (با احتساب مالیات بر ارزش افزوده) رسید.

نمودار روند قیمت میلگرد سایز ۱۶ ذوب آهن و همچنین روند قیمت ماهیانه این محصول را در زیر ملاحظه می‌فرمایید که میلگرد در حال بازگشت به قیمت‌های ابتدای سال است!



اما قیمت تیرآهن‌های تولید ذوب آهن اصفهان در یک ماه گذشته رو به صعود گذاشت و سایز ۱۸ به حدود ۴۲۰ هزار تومان در هر شاخه رسید. نمودارهای روند قیمت روزانه و ماهیانه تیرآهن ۱۸ ذوب آهن را در ادامه ملاحظه می‌فرمایید.



در همین حال قیمت میلگرد در مناطق مختلف دنیا نیز در اواسط نوامبر ۲۰۱۶ بین ۳۹۶ تا ۵۲۴ دلار بر تن در مناطق مختلف در نوسان بوده است.



بازار مقاطع تخت

اما در آبان ماه امسال قیمت انواع ورق فولادی در سایزهای مختلف افزایش قیمت را تجربه کرد.



یکی از شاخص‌های مهم برای فولادسازان به خصوص در بخش نورد، فاصله قیمت میلگرد با شمش است. در این خصوص نوردکاران معتقد به تفاوت حداقل ۱۵ درصد بین قیمت شمش و میلگرد هستند که با توجه به نمودار زیر و قیمت شمش و میلگرد در آبان ماه، این نسبت محقق شده است. در نمودار زیر چنانچه فاصله قیمت شمش و میلگرد به خط قرمز هزینه‌های تبدیل و یا کمتر برسد، نوردکاران در منطقه زیان قرار می‌گیرند. در اواخر آبان ماه امسال این شاخص افزایش داشت و حاشیه سود نورد کاران بهبود یافت.



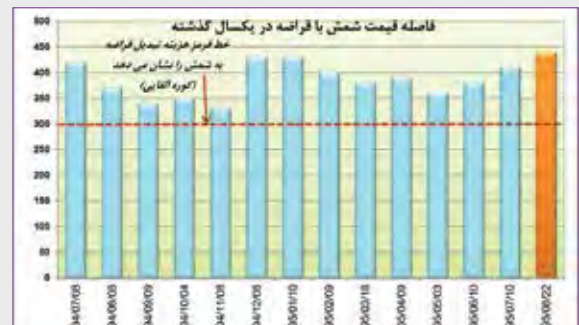
بازار شمش و قراضه در داخل کشور

شمش بیلت تولید داخل در ماه گذشته روندی افزایشی داشت و به حدود ۱۴۰۰ تومان رسید. در همین حال قیمت قراضه سنگین بار هم در چهار ماه گذشته بین ۸۷۰ تا ۹۰۰ تومان در نوسان بوده است.



نمودار بعدی نیز فاصله قیمت شمش با قراضه را نشان می‌دهد. در چند سال گذشته تعدادی زیادی واحد ذوب با کوره‌های القایی راه اندازی شدند و روند این نمودار برای این واحدها مهم است. هزینه‌های تبدیل قراضه به شمش (شامل افت وزنی قراضه، سربار ذوب، برق، دستمزد، فروآلیاژ، نسوز، تعمیرات و استهلاک و ...) ۳۰۰ تومان در نظر گرفته شده است. در ماه گذشته این شاخص کمی افزایش داشت.

نمودار بعدی نیز مقایسه قیمت انواع ورق گرم در نقاط مختلف جهان را نشان می‌دهد.



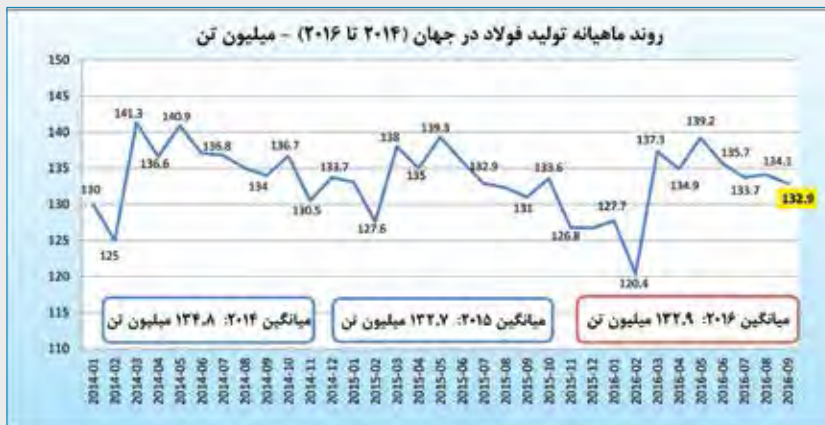


تحلیل بازار صنعت و بازار فولاد جهان در یک ماه گذشته

(سپتامبر ۲۰۱۶)

تولید جهانی فولاد در ماه سپتامبر ۲۰۱۶:

بنا بر آمار انجمن جهانی فولاد (WSA) تولید فولاد جهان در پایان ماه سپتامبر سال ۲۰۱۶ میلادی ۱۳۲/۹ میلیون تن بوده که نسبت به ماه مشابه سال گذشته میلادی تقریباً بدون تغییر بوده است.



در همین حال تولید ایران در ماه سپتامبر امسال ۱,۵۹ میلیون تن بوده که نسبت به ماه قبل افزایش داشته است.



قیمت‌ها و شاخص‌های جهانی بازار فولاد:

در ماه گذشته شاخص قیمت‌های جهانی کمی افزایش داشت. متوسط قیمت فولادهای کربنی شامل ورق گرم و سرد، مقاطع و میلگرد در بازارهای مختلف دنیا (شامل آمریکای شمالی، اروپا، شرق آسیا، CIS و خاور میانه) در ماه گذشته میلادی به ۵۸۰ دلار بر تن رسیده است.

ظرفیت استفاده شده واحدهای فولادی جهان:

ظرفیت استفاده شده واحدهای فولادی جهان مجدداً در حال افزایش است و در ماه گذشته میلادی به ۷۰ درصد رسید.





سنگ آهن وارداتی بنادر چین:

یکی از عوامل تاثیر گذار بر قیمت جهانی فولاد، نوسانات سنگ آهن جهانی است که ملاک اصلی قیمت گذاری آن، قیمت سی اف آر وارداتی به بنادر بزرگترین وارد کننده سنگ آهن دنیا یعنی چین است.

در اواسط ماه نوامبر قیمت این ماده معدنی به ۶۸ دلار رسید.



بیلت فوب دریای سیاه (CIS):

قیمت بیلت دریای سیاه در ۳ ماه گذشته افزایشی بوده و به ۳۷۰ دلار بر تن رسیده است.



میلگرد صادراتی ترکیه:

میلگرد صادراتی ترکیه نیز روندی مشابه بیلت داشت و در اواسط نوامبر حدود ۴۲۰ دلار بر تن می باشد.





دکتر اسلامیان در گفت و گو با چیلان:

رابطه تولید و نظام بانکی کشور اصلاح شود

• مریم رحیمی

چون بهره‌های بانکی و تغییر نرخ ارز همواره تولیدکنندگان را با مشکلات جدی مواجه کرده است. در صورتی که باید بسته حمایتی برای تولیدکنندگان در نظر گرفته شود چراکه ادامه این شرایط هر دو طرف را با مشکل مواجه خواهد کرد.

در واقع به اعتقاد من هر چه این ارتباط دیرتر در جهت توسعه اشتغال برقرار گردد، در مسیری قرار خواهیم گرفت که نه تولیدکننده و نه نظام بانکی یارای مقابله با آن را ندارند و شاهد بازی دو سر باخت خواهیم بود.

دین در حوزه واردات چطور؟ آیا صنعت فولاد کشور در این زمینه چالشی ندارد؟

بله، زمانی در حدود ۴ یا ۵ سال پیش ایران دومین واردکننده خالص فولاد دنیا بود اما اکنون واردات بسیار کاهش یافته و در شمش و اسلب به حدود صفر رسیده است. اما شرایط فعلی و وضعیت رکودی که در کل جهان ایجاد شده است، کشورها را وادار ساخته تا با نظام‌های تعرفه ای حمایت‌های جدی از این صنعت انجام دهند چرا که صنعت فولاد در کشورها با توجه به اهمیتی که در اشتغال و اشتغال زایی دارد، دارای ارزش نسبتاً بالایی است.

در ایران هم این حمایت‌ها از سوی دولت صورت گرفته و امیدوار هستیم این شیوه حمایت ادامه پیدا کند تا حداقل به سطح حمایت‌های تعرفه ای کشورهای منطقه برسیم. اکثر کشورهای دنیا قوانین ضد دامپینگ را اجرا می‌کنند و تعرفه‌های سنگین ضد دامپینگ وضع کرده اند و حتی آمریکا تعرفه ۵۲۲ درصدی بر روی ورق‌های سرد چین اعمال کرده است حال آنکه در ایران علی‌رغم اقدامات حمایتی دولت در دو سال گذشته، میزان تعرفه و البته حمایت‌های غیر تعرفه ای در مقابل واردات به اندازه کافی نیست تا بتواند واردات را مدیریت و ظرفیت‌های داخلی را فعال کند که امیدواریم با پیگیری‌هایی که انجام خواهیم داد بتوانیم دولت را متقاعد کنیم که حداقل هم سطح با کشورهای منطقه در زمینه تعرفه عمل کند.

دین دکتر محمود اسلامیان، رئیس هیئت مدیره انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران معتقد است حمایت‌های بانکی، مالیاتی و تعرفه ای از تولیدکنندگان فولاد در بازار رکودی فعلی ضرورت دارد حال آنکه فقط حمایت تعرفه ای آن هم نه به اندازه سایر کشورهای فولادساز دنیا انجام شده است.

دین آقای دکتر اسلامیان، آمارها نشان می‌دهد تولیدکنندگان فولاد با نصف ظرفیت خود و حتی کمتر در حال فعالیت هستند. به نظر شما چه چالش‌هایی بر سر راه تولیدکنندگان فولاد وجود دارد که موجب شده با حداکثر ظرفیت کار نکنند؟

ببینید مسئله اصلی برای پاسخ به سوال شما، تقاضا است. تقاضای فولاد در کشور طی چند سال گذشته کاهش پیدا کرده و دلیل آن هم کاهش ساخت و ساز و کاهش بودجه عمرانی دولت و البته رکود بازارهای جهانی است. طبیعی است که در شرایط کاهش تقاضا عرضه هم کاهش پیدا می‌کند و کارخانجات مجبورند با حداکثر ظرفیت خود کار نکنند که همین امر بهای تمام شده آنان را افزایش می‌دهد و مزیت رقابتی را از آنان سلب می‌کند.

چالش اصلی دیگر صنعت فولاد در این زمینه، رابطه تولید و نظام بانکی است که رابطه باخت باخت را ایجاد کرده و هرچه به جلو پیش می‌رویم این باخت عمیق تر و نمایان تر می‌شود. در شرایط رکودی که فعلاً وجود دارد، متأسفانه سیستم بانکی با میزان بهره و جرایمی که در نظر می‌گیرد همراهی لازم با بخش تولید کشور را ندارد و پویایی صنعت فولاد هم به دلیل سرمایه بری آن، ارتباط مستقیمی با کارایی نظام بانکی دارد.

خوشبختانه دولت در طول سه سال گذشته توانسته از طریق کنترل تورم، به نفع اقشار آسیب پذیر جامعه و حقوق بگیران گام بردارد اما نظام بانکی باید بتواند خود را با این تورم تنظیم کند



دکتر سبحانی در گفت و گو با چیلان:

هرگز صادرات فولاد مبارکه را متوقف نمی‌کنیم

• مانده صالح

چیلان محصولات و سید تولیدات فولاد مبارکه به طور صد در صد مورد نیاز داخل نیست و حتما باید بخشی صادرات شود. یکی از افتخارات فولاد مبارکه، بازاریابی و پیدا کردن بازارهای صادراتی حتی در دوره تحریم بوده است.

بازاریابی و پیدا کردن بازارهای صادراتی حتی در دوره تحریم بوده است.

مدیرعامل فولاد مبارکه، بازارهای صادراتی را سرمایه دانست و خاطرنشان کرد: نباید تحت هیچ شرایطی این بازارها را از دست داد و اگر کمبودی در داخل حس شد باید از طریق صادرات تامین شود. با این وجود فولاد مبارکه متناسب با نیاز داخل، بازار صادراتی خود را تنظیم می‌کند. برای مثال تقاضای بازار داخل در سال گذشته کم بود بنابراین حجم صادرات افزایش یافت اما اگر در سال جاری تقاضای داخل افزایش یابد، صادرات را کاهش خواهیم داد ولی هیچ‌گاه آنرا متوقف نمی‌کنیم.

دکتر بهرام سبحانی، مدیرعامل فولاد مبارکه اصفهان، همزمان با افتتاح واحد آهن اسفنجی فولاد سفید دشت در گفت و گو با خبرنگار چیلان گفت: محصولات واحد آهن اسفنجی این مجتمع به عنوان اولین طرح فولاد استانی که وارد مدار تولید شده، در بازار داخل و به واحدهای ذوبی عرضه می‌شود.

سبحانی در بخش دیگری از صحبت‌های خود به مشکلات بانکی و مالیاتی واحدهای تولیدی اشاره داشت و گفت: باید پذیرفت زمانی که صنایع ما دچار مشکل هستند تنها انتظار تولیدکنندگان درک متقابل دولت از مشکلات و کمک به آنها است. در سیستم مالیاتی که همان مالیات بر درآمد است، در ابتدا باید درآمدی ایجاد شود تا مالیات آن پرداخت شود. زمانی که بازار شرایط مطلوبی ندارد و قیمت‌ها کاهشی است، درآمد و سود حاصل از تولید کم می‌شود لذا سهم مالیات نیز باید کاهش یابد.

دکتر سبحانی در پاسخ به این سوال که آیا فولاد مبارکه توانسته نیاز واحدهای داخلی از قبیل خودروسازان، لوازم خانگی و لوله و پروفیل را تامین کند؟ اظهار داشت: فولاد مبارکه با تمام ظرفیت در حال کار است و در راستای حمایت از صنایع پایین دستی، محصولات تولیدی را بدون واسطه و به مصرف کنندگان نهایی می‌فروشد البته مصرف کنندگان خرد که قادر به ارائه سفارشات بزرگ نیستند از طریق شبکه‌های توزیع تامین نیاز می‌شوند.

سبحانی در ادامه به مشکل برخی واحدهای فولادی کشور پرداخت و گفت: نوسان قیمت‌های مواد اولیه و رکود در برخی بخش‌ها سبب شد واحدها در تامین نقدینگی برای خرید مواد اولیه و سرمایه در گردش دچار مشکل شوند. مشکلات این واحدها زمانی مضاعف شد که این واحدها بدهی بانکی داشتند و نتوانستند به تعهدات خود عمل کنند در نتیجه بانک‌ها از ارائه تسهیلات به این واحدها خودداری کردند که نتیجه آن توقف یا کاهش تولید بود.

وی در ادامه توضیح داد: هیچ‌گونه کم کاری در فولاد مبارکه وجود ندارد و این مجموعه با تمام ظرفیت و بالاتر از توان اسمی خود تولید می‌کند و حتی در حال توسعه ظرفیت‌های تولید در واحدهای مختلف است.

هیچ‌گونه کم کاری در فولاد مبارکه وجود ندارد و این مجموعه با تمام ظرفیت و بالاتر از توان اسمی خود تولید می‌کند و حتی در حال توسعه ظرفیت‌های تولید در واحدهای مختلف است

مدیرعامل فولاد مبارکه درباره دلایل صادرات محصولات فولاد مبارکه تشریح کرد: محصولات و سید تولیدات فولاد مبارکه به طور صد در صد مورد نیاز داخل نیست و حتما باید بخشی صادرات شود. یکی از افتخارات فولاد مبارکه،



ظرفیت فولاد خراسان در سند چشم انداز
در گفت و گو با مدیرعامل این مجتمع

۱۰ درصد ظرفیت فولاد کشور در اختیار فولاد خراسان خواهد بود

فولاد خراسان از جمله واحدهایی است که از نظر زیرساخت‌های آب، برق و گاز مشکلی ندارد. برای نمونه، برای تامین آب مورد نیاز واحدهای فولاد خراسان «سد بار نیشابور» را راه اندازی کرده ایم که ۳۰ درصد آب این سد متعلق به فولاد خراسان است.

۴۶

نشریه انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران



دیدن هدف از اجرای این طرح‌ها چیست و اجرای آن چه کمکی به افزایش توان رقابت پذیری و توسعه بازار فولاد خراسان می‌کند؟

با عملیاتی شدن دو طرح مذکور در فولاد خراسان، ظرفیت‌ها برای تولید ۲ میلیون تن فولاد خام در شرکت فراهم می‌شود به گونه ای که اشتراک گاز، آب، برق، ظرفیت تامین اکسیژن و در مجموع تمامی زیرساخت‌ها و زیربناها بیش از دو برابر می‌شود. در مجموع تمامی زیربناها برای تبدیل فولاد خراسان به قطب بزرگ فولادی در شرق کشور فراهم خواهد شد.

علاوه بر این با راه اندازی واحد گندله سازی، در راستای تعادل و توازن منطقه ای و تحقق مصادیق اقتصادی، تحولی در قیمت تمام شده ایجاد می‌شود چراکه هزینه حمل به یک سوم می‌رسد.

دیدن جنابعالی به توسعه زیرساخت‌ها در فولاد خراسان اشاره کردید، ممکن است توضیح دهید که با توجه به اقلیم استان خراسان، در خصوص تأمین آب چه طرحی اجرا کرده اید؟

سال گذشته با همکاری فولاد خراسان شاهد راه اندازی و افتتاح «سد بار نیشابور» در استان خراسان با حضور معاون اول رئیس جمهور بودیم این پروژه برای تامین آب مورد نیاز واحدها است. در واقع با مشارکتی که با وزارت نیرو در احداث سد در منطقه داشتیم ۳۰ درصد آب متعلق به فولاد خراسان است.

بنابراین، واحد فولاد خراسان از جمله واحدهایی است که از نظر زیرساخت‌های آب، برق و گاز مشکلی ندارد.

دیدن مجتمع فولاد خراسان با بهره برداری از کارخانجات نورد سبک فولاد ساختمانی، فولادسازی بیلت و واحدهای احیا مستقیم و پروژه‌های در دست اجرای خود شامل طرح گندله و کنسانتره سازی، فولادسازی شماره ۲ و نیز توسعه فولادسازی و نورد در مسیر پیشرفتی است که به گفته مدیرعامل این شرکت به قطب فولاد شرق کشور تبدیل شود.

سید حسین احمدی، مدیرعامل فولاد خراسان اجرای طرح‌های توسعه ای در این شرکت را که با توان نیروهای متخصص ایرانی به بهره برداری خواهند رسید جزو مصادیق اقتصاد مقاومتی می‌داند و در این خصوص و سایر موضوعات مرتبط با فولاد خراسان توضیحات مفیدی را به خبرنگار چیلان ارائه کرده است.

دیدن آقای مهندس احمدی، طرح‌های توسعه ای که تا پایان سال در فولاد خراسان به بهره برداری می‌رسند کدام پروژه‌ها هستند؟

امسال دو پروژه توسعه و سرمایه گذاری جمعا به مبلغ هزار و ۲۰۰ میلیارد تومان که جزو طرح‌های اقتصاد مقاومتی و ملی هستند به بهره برداری خواهند رسید.

توسعه فولادسازی شماره ۲ به ظرفیت ۷۰۰ هزار تن و سرمایه گذاری ۷۰۰ میلیارد تومان اولین طرح بوده که در مراحل انتهایی تست راه اندازی است و امیدواریم با گرفتن اولین ذوب در واحد، در آذر ماه به بهره برداری و افتتاح برسد.

دومین پروژه نیز طرح گندله سازی به ظرفیت ۲،۵ میلیون تن و سرمایه گذاری بالغ بر ۵۰۰ میلیارد تومان است که امیدوار هستیم تا پایان سال به مرحله بهره برداری برسد.

با عملیاتی شدن طرح‌های فولاد خراسان، ظرفیت برای تولید ۲ میلیون تن فولاد خام در شرکت فراهم می‌شود به گونه ای که اشتراک گاز، آب، برق، ظرفیت تامین اکسیژن و در مجموع تمامی زیرساخت‌ها و زیربناها بیش از دو برابر می‌شود.

دیرین آیا در اجرای این دو طرح از توان متخصصان و شرکت‌های داخلی استفاده شده است؟

این دو پروژه از این جهت از مصادیق اقتصاد مقاومتی است که تا پیش از این، چنین پروژه‌ی بزرگ مقیاسی توسط پیمانکاران خارجی احداث می‌شد برای مثال در فولاد خراسان واحد نورد و فولادسازی توسط شرکت دانیلی ایتالیا عملیاتی شده بود اما فولادسازی فعلی را شرکت ایریتک به صورت EPC احداث می‌کند.

واحد گندله سازی نیز توسط یکی از شرکت‌های ایرانی و با الگوبرداری از فولاد خوزستان و رعایت ساخت داخل اجرا می‌کند.

در این پروژه‌ها بالغ بر دو سوم تجهیزات ساخت داخل است و بخش خارجی آن هم از برندهای برتر اروپایی است. مدیریت مهندسی و مهندسی اجرای این طرح‌ها توسط متخصصین داخلی است.

دیرین آقای احمدی، در افق ۱۴۰۴ فولاد خراسان قرار است به چه ظرفیتی دست یابد؟

فکر می‌کنم رسیدن به عدد ۵۵ میلیون تن مطابق با طرح جامع فولاد در افق ۱۴۰۴ غیرممکن است و رسیدن به ۴۰ میلیون تن فولاد را در این افق محتمل تر می‌دانم. در این چشم انداز، قرار است ۱۰ درصد ظرفیت فولاد کشور یعنی حدود ۴ میلیون تن نیز در فولاد خراسان تولید شود.

دیرین به نظر شما، صنعت فولاد ایران توانسته در زمینه افزایش بهره وری عملکرد مناسبی داشته باشد؟

صنعت فولاد نظیر سایر صنایع اگرچه در سال‌های تحریم متوقف نشد اما از صنایع روز دنیا عقب ماند. پس‌اگرچه می‌تواند فرصت خوب و گام موثری برای ارتقا بهره وری باشد.

برای آنکه از لحاظ مصرف انرژی در فولاد خراسان به متوسط‌های جهانی نزدیک شویم، تفاهم نامه‌هایی را با شرکت دانیلی برای کاهش مصرف برق، افزایش ظرفیت و بالا بردن بهره وری داشتیم؛ از طرف دیگر در کوره‌های احیا توافقی را با شرکت کوبه استیل ژاپن امضا کردیم. در مجموع این اقدامات تماما در راستای کاهش قیمت تمام شده و رسیدن به بهره وری است.

ببینید، یک بنگاه اقتصادی باید بداند که چطور قیمت تمام شده را کاهش دهد. متأسفانه در برخی چرخه‌ها شاهد سیکل معیوبی هستیم که ناشی از عدم رعایت هزینه فایده است و لازم است نهادهای آموزشی و نظارتی و نیز انجمن تولیدکنندگان فولاد در جهت ارتقا بهره وری صنعت فولاد حرکت کنند.

برای آنکه از لحاظ مصرف انرژی در فولاد خراسان به متوسط‌های جهانی نزدیک شویم، تفاهم نامه‌هایی را با شرکت دانیلی برای کاهش مصرف برق، افزایش ظرفیت و بالا بردن بهره وری داشته ایم.

دیرین آیا فولاد خراسان توانسته در زمینه مسائل زیست محیطی هم موفق عمل کند؟

در دنیا شرکت‌هایی که در رتبه‌های نخست و برترین‌های صنایع و صنعت فولاد شناخته می‌شوند در بخش مسئولیت‌های اجتماعی که بخشی از آن همین رعایت مسائل HSE، استانداردهای ایمنی و زیست محیطی است

فعالیت می‌کنند.

صنعت فولاد، صنعتی است که در فرایند تامین مواد اولیه آن، در حوزه مسائل زیست محیطی مشکلاتی ایجاد می‌کند و باید به گونه‌ای عمل شود که خروجی آن متناسب با حساسیت‌های محیط زیستی باشد. قراضه به عنوان یکی از منابع و خوراک کارخانه‌ها با وجود گردش مالی بالا، مجموعه‌ای نظارت شده نیست و درصد قابل توجهی ضایعات در فرایند آن وجود دارد. ساماندهی صنعت قراضه برای تولید قراضه پاک و صنعتی و استفاده از این محصول باید از اولویت‌های انجمن‌ها و شرکت‌ها و سایر نهادها باشد.

دیرین آقای مهندس، وضعیت تولید و صادرات فولاد خراسان در ۶ ماهه اول سال و پیش بینی تا پایان سال چگونه است؟

پیش بینی شده است که فولاد خراسان با حداکثر توان خود کار کند و در سال ۹۵ حدود ۸۰۰ هزار تن فولاد خام تولید کند که ۷۰۰ هزار تن از واحد موجود و ۱۰۰ هزار تن از واحدی است که راه اندازی خواهد شد. همچنین قرار است ۶۰۰ هزار تن محصول نهایی میلگرد تولید شود. بررسی نشان می‌دهد در بخش تولید در ۶ ماهه اول سال ۵ درصد بالاتر از مدت مشابه سال قبل بودیم. برای صادرات در بخش نورد پیش بینی ۲۰ درصدی شده و می‌توان رقم آن را به بیش از ۱۰۰ هزار تن رساند. در کمتر از ۶ ماهه نخست امسال معادل کل صادرات سال قبل، صادرات داشتیم. اما برای تحقق هدف تعریف شده تا پایان سال، نیازمند مشوق‌هایی از سوی دولت هستیم.

دیرین به عنوان سوال پایانی، بازار فولاد تا پایان سال را چگونه ارزیابی می‌کنید؟

تولید در چند ماه اخیر به ثبات نسبی رسیده و نسبت به سال قبل بهبود را نشان می‌دهد. بخشی از آن مربوط به برجام و دسترسی تولیدکنندگان به سازندگان و تامین کنندگان اصلی است و بخش دیگر به اقدامات دولت در راستای کاهش نرخ تسهیلات باز می‌گردد که هزینه تامین مالی را برای شرکت‌ها کاهش داده است. اطلاعات واحدهای بورسی و فرابورسی هم این نکته را تصریح می‌کند که وضعیت بازار فولاد رو به بهبود است. فروش روند ثابتی نداشته است و در سه ماهه اول سال خوب بود اما در سه ماهه دوم ثباتی بر بازار حاکم شد و به تازگی نیز علائمی از بهبود را شاهد هستیم.



گفتگوی اختصاصی چیلان با
دبیر کل انجمن آهن و فولاد چین:

بیشتر از برنامه کاهش ظرفیت خواهیم داشت

• سید احمد عسکری

همچنین می‌خواهیم با همکاری‌های بین دو انجمن تامین کنندگان چینی سهم بیشتری از تامین قطعات و تجهیزات صنایع فولاد ایران را در اختیار بگیرند.

شایان ذکر است در نشست مشترک انجمن آهن و فولاد چین و انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران مقرر شده که تامین کنندگان چینی رده بندی کیفی شوند.

بهادر احرامیان عضو هیئت مدیره انجمن تولیدکنندگان فولاد در این رابطه به چیلان گفت: بعضا شاهد هستیم که اعضای انجمن و تولیدکنندگان فولاد ایران در زمان خرید ماشین آلات و ارقام مصرفی خود از بازار چین، با مشکلاتی مواجه هستند زیرا گریدبندی مناسبی در این زمینه وجود ندارد.

طیف شرکتهایی که در حوزه فولاد در چین فعالیت می‌کنند گسترده است و همین موضوع سبب شده از لحاظ کیفیت و اعتبار کاری تفاوت‌هایی با یکدیگر داشته باشند.

وی ادامه داد: در این جلسه متوجه شدیم در انجمن آهن و فولاد چین این رتبه بندی درباره شرکت‌های تامین کننده ماشین آلات و ملزومات مصرفی تولید صورت گرفته و در حال تکمیل است. بنابراین قرار شد تا ارتباطات دو انجمن در این حوزه گسترش یابد و این اطلاعات از سوی CISA در اختیار انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران قرار گیرد.

احرامیان در خصوص سایر مسائل مطرح شده در این نشست نیز به خبرنگار چیلان گفت: برنامه چین برای تولید و صادرات فولاد در سال جاری و سال آینده با توجه به تعرفه‌ها و عوارض آنتی دامپینگ علیه این کشور، پیش بینی چین از روند قیمت‌های جهانی فولاد و مواد اولیه، برنامه چین برای کاهش ظرفیت تولید فولاد و میزان تحقق این برنامه و افزایش تعاملات و تبادلات اطلاعاتی بین دو انجمن از موضوعاتی بود که در این نشست مطرح و قرار شد در ماه‌های آتی این جلسات مشترک ادامه پیدا کند.

چین از سوی اکثر کشورهای دنیا در خصوص کاهش ظرفیت تولید فولاد مانیتورینگ و رصد می‌شود ولی این اطمینان داده می‌شود که این موضوع در چین با جدیت در حال پیگیری است و به هدف خود خواهیم رسید.

لیو ژنگ جیانگ، دبیر کل انجمن آهن و فولاد چین در گفتگو با چیلان درخصوص برنامه کاهش ظرفیت فولاد چین گفت: طرح کلی چین کاهش ظرفیت تولید فولاد است و در این راستا تمامی سازمان‌ها و ارگان‌های مربوطه همکاری می‌کنند.

وی افزود: از ماه اول سال ۲۰۱۶ تا ماه آگوست که ماه هشتم میلادی است طبق برنامه ریزی‌ها پیش رفته ایم و بیش از ۸۰ درصد اهداف زمان بندی شده این طرح عملیاتی شده است. تا پایان امسال هم پیش بینی می‌شود بیش تر از آن چیزی که برنامه ریزی شده است کاهش در ظرفیت‌ها داشته باشیم.

ژنگ جیانگ اظهار داشت: برنامه کاهش ظرفیت در چین باعث بیکاری ۱۸۰ هزار نفر خواهد شد و از این رو برنامه داریم در ابتدا برای این افراد کار جدید پیدا کنیم و سپس طرح کلی کاهش ظرفیت تولید را با سرعت بالاتری پیگیری کنیم.

دبیر کل انجمن آهن و فولاد چین (CISA) خاطر نشان کرد: برای کاهش نهایی ظرفیت چین معیارهای زیادی از جمله شاخص‌های مربوط به بازار، قوانین کار و موارد قانونی مدیریت باید از سوی دولت در نظر گرفته شود.

ژنگ جیانگ که پس از نشست مشترک با اعضای هیئت مدیره انجمن تولیدکنندگان فولاد با چیلان گفتگو می‌کرد، در خصوص این نشست هم گفت: جلسه خوبی بود.

قصد داریم تعاملاتمان با انجمن فولاد ایران را گسترش دهیم و نگرانی فولادسازان ایرانی از صادرات چین را برطرف کنیم.

برای کاهش نهایی ظرفیت چین معیارهای زیادی از جمله شاخص‌های مربوط به بازار، قوانین کار و موارد قانونی مدیریت باید از سوی دولت در نظر گرفته شود



مدیر عامل پرشین فولاد در گفتگو
با چیلان

واحدهای فولادی کنسرسیوم تشکیل دهند

چیلان گروه صنعتی پرشین فولاد آریا یکی از تولیدکنندگان مطرح کشور در بازار میلگرد است که طی چند سال اخیر موفق شده با وضعیتی پایدار، سهم خود در بازار پررقیب میلگرد را حفظ کند. در این شماره با آیدین فتحی، مدیرعامل این شرکت به گفتگو نشستیم.

چیلان هم اندیشی انجمن هستید. به نظرتان آیا جلسات هم اندیشی بر مدیریت بازار میلگرد تاثیر داشته است؟

پیش بینی شما از وضعیت عرضه و تقاضای میلگرد تا پایان سال چیست؟

با نزدیک شدن به انتخابات دوازدهمین دوره ریاست جمهوری، به جهت رونقی که پیش از انتخابات در ماه‌های بهمن و اسفند اتفاق خواهد افتاد، بازار مطلوبی را در میلگرد شاهد خواهیم بود. در واقع تقاضای میلگرد با توجه به تورمی که در پایان سال پیش بینی می‌شود، به صورت کوتاه مدت تحریک خواهد شد که در نتیجه بر قیمت‌های بازار نیز تاثیرگذار خواهد بود. اما عرضه در فصل پاییز به دلیل تعمیر و نگهداری در واحدهای فولادی و توقف تولید در این واحدها، کاهش می‌یابد هرچند که در فصل زمستان مجددا شاهد روند رو به رشد عرضه هستیم. اگر روند قیمت جهانی هم بدین منوال و به صورت صعودی ادامه یابد، عرضه واحدهایی که تا به حال خاموش بوده و تولید را متوقف کرده بودند آغاز می‌شود که این مسئله سبب کنترل قیمت‌ها خواهد شد. در واقع بازار فولاد با توجه به مصرف کنونی که وجود دارد حداقل تا دو سال آینده افزایش چشم گیری را مشاهده نخواهد کرد البته به صورت موردی و کوتاه مدت ممکن است رشد قیمت‌ها دیده شود.

چیلان به نظر شما چه اهدافی باید در این جلسات دنبال شود؟

در حال حاضر در برخی بخش‌های زنجیره فولاد، سود کمتر و در بعضی دیگر سود بیشتر است. بنابراین یکی از نتایج جلسات هم‌اندیشی باید بررسی و کارشناسی این موضوع باشد و جمع‌رسته‌ها در راستای منفعت کل زنجیره و سود متناسب با سرمایه در هر رسته باشد. در این صورت درآینده نتایج خوبی از این جلسات حاصل خواهد شد و قیمت‌ها نیز قابل کنترل خواهد بود.

چیلان پس تولیدکنندگان میلگرد چه راه‌حلی برای مدیریت نوساناتی که اشاره می‌فرمایید در نظر دارند؟

همچنین برخی شرکت‌ها به دلیل نبود نظارت قوی استاندارد، دارای محصولات با کیفیت مطلوب نیستند و نیاز است انجمن فولاد در این زمینه فعال تر شود و بتواند سازمان استاندارد را مجاب کند تا بر روی این واحدها بازرسی‌ها و کنترل‌های لازم و موردی را انجام دهد.

هر صنعت دارای سرمایه گذاری ثابت، متغیر و سرمایه در گردش است و برای آنکه تضادی در بخش‌های مختلف هر صنعت اتفاق نیفتد باید شاهد تحقق سود متناسب با میزان سرمایه گذاری در آن حوزه بود.



به فردی در تامین منابع مالی، ارائه خدمات بازرگانی و انجام امور بازاریابی در داخل و خارج کشور می باشد.

شرکت مجتمع صنایع قائم رضا علاوه بر دارا بودن نیروی انسانی زبده، با تامین محیط کاری ایده آل، بهترین فارغ التحصیلان دانشگاه های معتبر کشور را جهت همکاری جذب کرده است. همچنین این شرکت ضمن دسترسی به اطلاعات علمی و فنی و همکاری با منابع قابل اطمینان و به روز بین المللی، سابقه طولانی در جهت بهینه سازی عملکرد صنایع کشور را دارد.

برای دستیابی به کیفیت که والاترین هدف قائم رضا است، در حال حاضر مدیریت تضمین کیفیت بر اساس ISO9001:2008، سیستم پیشنهادات، روش های HSE و 5S اجرا می گردد. همچنین این شرکت در تلاش است تا در آینده نزدیک مدل تعالی سازمانی (EFQM)، روش آنالیز خطا (FMEA) و مدیریت زنجیره ای تامین (SCM) را در شرکت اجرا نماید.

دستیابی به کیفیت، والاترین هدف
شرکت قائم رضا می باشد و هر روز
گام های بیشتری در این راه بر می دارد

اجرای پروژه های صنعتی به روش های:

EPCF, EP, EPC, BOO, BOT

- ارزیابی پروژه ها از منظر استانداردهای محیط زیست و مصرف انرژی
- تامین منابع مالی پروژه ها
- مدیریت اجرای پروژه
- طراحی و مهندسی پایه و تفصیلی
- اجرای عملیات ساختمانی
- ساخت و تامین اسکلت فلزی، تجهیزات مکانیکی و برقی و ابزار دقیق
- بازرسی، کنترل کیفی و نظارت
- نصب و راه اندازی
- آموزش
- بهره برداری

مزیت رقابتی

شرکت مجتمع صنایع قائم رضا به عنوان یکی از پیمانکاران عمومی کشور، افتخار اجرای بسیاری از پروژه های بزرگ ملی در صنایع فولاد، سیمان، نفت، گاز و پتروشیمی را دارد. این شرکت با استفاده از استعداد های دوازده شرکت گروه، توانمندی عظیمی در زمینه های مهندسی، مدیریت، ساخت، تامین، اجرای کارهای ساختمانی، نصب، راه اندازی، آموزش و نظارت کلیه پروژه های زیر بنایی کشور به صورت کلید در دست را داراست.

علاوه بر سالها تجربیات ملی، این مجتمع دارای توانمندی منحصر

برنامه های شرکت برای سال های آینده

شناخته شدن به عنوان معتبرترین پیمانکار عمومی (GC) کشور در صنعت فولاد و توسعه فعالیت در سطح بین المللی، با تاکید بر نوآوری و انتقال فناوریهای روز، هدایت سرمایه گذاری ها در طرح های صنعتی و عمرانی با بازده اقتصادی مطلوب.

همچنین ورود به صنعت نفت و گاز و پتروشیمی و صنایع نیروگاهی به عنوان یک شرکت پیمانکار عمومی از طریق همکاری با شرکای قابل اعتماد خارجی و داخلی





تعدادی از شرکت‌های هم‌گروه عبارتند از:

شرکت‌های پیمانکار عمومی: شرکت مجتمع صنایع قائم رضا، شرکت مهندسی بین‌المللی فولاد تکنیک

شرکت‌های مهندسی و ساخت: شرکت میلاد سپاهان، شرکت مهندسی ساخت تجهیزات صنعتی (متک)، شرکت ساخت تجهیزات

برق و سیالات فولاد (ساتها)

شرکت‌های بازرگانی - خدماتی: شرکت تیم صفا، شرکت قائم تراز، شرکت آئین رایانه

شرکت‌های اجرایی: شرکت نصب تجهیزات صنایع قائم، شرکت بهسازان نوآوران اصفهان (بنا)

پروژه‌های فولادی و معدنی اجراشده

۱- کوره بلند شماره ۳ طرح توازن

کارفرما: شرکت سهامی ذوب آهن اصفهان
 محمول نهایی: چدن مذاب
 ظرفیت تولید: ۱/۴۰۰/۰۰۰ تن در سال
 همکار: شرکت پوسکو (کره جنوبی)
 مشاور: شرکت مهندسی بین‌المللی فولاد تکنیک
 موقعیت جغرافیایی: ذوب آهن اصفهان

هدف از اجرای پروژه: احداث کارخانه تولید چدن به روش کوره بلند
 تعهدات شرکت قائم رضا: مهندسی، ساخت و تامین سازه های فلزی،
 تجهیزات مکانیکی و برقی و همچنین نظارت بر نصب و راه اندازی (EP)



۲- طرح ریخته گری و نورد پیوسته سبا

کارفرما: شرکت سهامی ذوب آهن اصفهان
 محمول نهایی: ورق با ضخامت کم
 ظرفیت تولید: ۷۰۰/۰۰۰ تن در سال
 همکار خارجی: شرکت دانیلی ایتالیا
 همکار داخلی: شرکت مهندسی ساخت میلاد سپاهان
 مشاور: شرکت مهندسی بین‌المللی فولاد تکنیک
 موقعیت جغرافیایی: جنوب شرقی منطقه صنعتی ذوب آهن اصفهان

هدف از اجرای پروژه: احداث کارخانه تولید ورق به روش مینی-میل
 (ریخته گری و نورد پیوسته)
 تعهدات شرکت قائم رضا: مهندسی، ساخت و تامین سازه های فلزی و
 بخشی از تجهیزات مکانیکی و الکتریکی و نیز تامین بخشی از تجهیزات
 بخش آرزی به سفارش شرکت دانیلی





۳- فولاد خراسان

کار فرما: شرکت ملی فولاد ایران
محصول نهایی: تولید مقاطع سبک فولادی ساختمانی
ظرفیت تولید: ۵۵۰ / ۰۰۰ تن در سال
همکار خارجی: شرکت دانیلی ایتالیا
همکار داخلی: شرکت مهندسی ساخت متک
مشاور: شرکت بین المللی مهندسی ایران (ایریتک)
موقعیت جغرافیایی: حوالی شهر نیشابور

هدف از اجرای پروژه: احداث کارخانه تولید میلگرد و پروفیل های سبک با استفاده از DRI و فراضه
تعهدات شرکت قائم رضا: طراحی، تامین، ساخت اسکلت فلزی و تامین بخشی از تجهیزات مکانیکی و الکتریکی



۴- کک سازی طرح نوازن

کار فرما: شرکت سهامی ذوب آهن اصفهان
محصول نهایی: کک متالورژی
ظرفیت تولید: ۹۰۰ / ۰۰۰ تن کک در سال
همکار: CMEC (چین) و AZOVIMPEX اوکراین
مشاور: شرکت مهندسی بین المللی فولاد تکنیک
موقعیت جغرافیایی: ذوب آهن اصفهان

هدف از اجرای پروژه: احداث کارخانه کک سازی شماره ۳ ذوب آهن جهت تامین کک کوره بلند شماره ۳
تعهدات شرکت قائم رضا بعنوان پیمانکار اصلی: مهندسی پایه و تفصیلی، ساخت و تامین سازه های فلزی، تجهیزات مکانیکی و برقی و همچنین نظارت بر نصب و راه اندازی و آموزش (EP)



۵- آکلومراسیون طرح نوازن

کار فرما: شرکت سهامی ذوب آهن اصفهان
محصول نهایی: آکلومره
ظرفیت تولید: ۲ / ۴ میلیون تن در سال
همکار: شرکت پوسکو (کره جنوبی)
مشاور: شرکت مهندسی بین المللی فولاد تکنیک
موقعیت جغرافیایی: ذوب آهن اصفهان

هدف از اجرای پروژه: احداث واحد آکلومراسیون شماره ۴ و بازسازی آکلومشین های شماره ۱، ۲ و ۳ موجود
تعهدات شرکت قائم رضا: مهندسی، ساخت و تامین سازه های فلزی، تجهیزات مکانیکی و برقی و همچنین نظارت بر نصب و راه اندازی (EP)

پروژه های فولادی و معدنی در حال اجرا

۱- فولاد سازی مجتمع فولاد زرنند

کارفرما: شرکت فولاد زرنند ایران
ظرفیت: ۱/۵۰۰/۰۰۰ تن در سال
همکار: شرکت ساینواستیل (چین)
مشاور: مشارکت شرکت مهندسی بین المللی فولاد تکنیک و شرکت معیار صنعت
موقعیت جغرافیایی: کرمان- زرنند
تجهیزات شرکت قائم رضا: کلیه فعالیت های اجرایی شامل ساختمانی، نصب و راه اندازی



۲- کوره بلند مجتمع فولاد زرنند

کارفرما: شرکت فولاد زرنند ایران
ظرفیت: ۱/۵۰۰/۰۰۰ تن در سال
همکار: شرکت ساینواستیل (چین)
مشاور: مشارکت شرکت مهندسی بین المللی فولاد تکنیک و شرکت معیار صنعت
موقعیت جغرافیایی: کرمان- زرنند
تجهیزات شرکت قائم رضا: کلیه فعالیت های اجرایی شامل ساختمانی و نصب تجهیزات





۳- آگلومراسیون مجتمع فولاد زرنند

کارفرما: شرکت فولاد زرنند ایرانیان
ظرفیت: ۲/۵۵۵/۵۵۵ تن در سال
همکار: شرکت ساینواستیل (چین)
مشاور: مشارکت شرکت مهندسی بین المللی فولاد تکنیک و شرکت معیار صنعت
موقعیت جغرافیایی: کرمان - زرنند
تجهيزات شرکت قائم رضا: کلیه فعالیت های اجرایی شامل ساختمانی، نصب و راه اندازی



۴- متریال هندلینگ مجتمع فولاد زرنند

کارفرما: شرکت فولاد زرنند ایرانیان
ظرفیت: ۳/۷۷۷/۵۵۵ تن در سال
همکار: شرکت ساینواستیل (چین)
مشاور: مشارکت شرکت مهندسی بین المللی فولاد تکنیک و شرکت معیار صنعت
موقعیت جغرافیایی: کرمان- زرنند
تجهيزات شرکت قائم رضا: بخشی از فعالیت های مهندسی، تامین، و کل فعالیت های اجرا (ساختمانی، نصب و راه اندازی)



۵- آگزیلاری مجتمع فولاد زرنند

WTP, Waste Water Treatment, Ware House, Fire Fighting, Storage, Lab, ...
کارفرما: شرکت فولاد زرنند ایرانیان
همکار: شرکت ساینواستیل (چین)
مشاور: مشارکت شرکت مهندسی بین المللی فولاد تکنیک و شرکت معیار صنعت
موقعیت جغرافیایی: کرمان- زرنند
تجهيزات شرکت قائم رضا: بخشی از فعالیت های مهندسی، تامین، و کل فعالیت های اجرا (ساختمانی، نصب و راه اندازی)



دفتر مرکزی: اصفهان، بلوار دانشگاه، شماره ۴۹

کدپستی ۸۱۷۳۹۳۹۵۸۱

تلفن: ۳۰-۲۰-۲۸۱۰۳۶-۳۱+۹۸- فکس: ۳۶۲۴۵۵۶۸-۳۱+۹۸

دفتر تهران: بزرگراه کردستان، خیابان ۲۷ آزادگان، پلاک ۳۵

تلفن: ۸۷۰۱۱۴-۸۸-۲۱+۹۸

دفتر زرنند کرمان: کرمان، زرنند، مجتمع فولاد زرنند

تلفن: ۹-۸۸۷۸۸۴۷-۳۳-۳۴+۹۸

پست الکترونیک: info@ghaemreza.com

وب سایت: www.ghaemreza.com



افتتاح خط تولید جدید کاتالیست های شرکت نفت و گاز سرو

• پیمان مرادی

شیفت دما بالا، کاتالیست پیش ریفرمینگ و کاتالیست متانیشن را راه اندازی نمود. این محصولات در فرآیندهای تولید گاز هیدروژن صنایع پالایشی و تولید متانول و آمونیاک صنایع پتروشیمی استفاده می شوند. با اضافه شدن این محصولات به تولیدات ملی، سبد محصولات کاتالیستی شرکت نفت و گاز سرو به ۱۹ محصول افزایش یافت؛ محصولاتی که در صنایع فولاد، عملیات حرارتی، پتروشیمی و پالایشی مورد استفاده قرار می گیرند.

گفتنی است که با راه اندازی این خط تولید نیاز ۸۵۰ تنی صنایع کشور از کاتالیست های فوق برطرف شده و از خروج بیش از ۱۷ میلیون دلار ارز از کشور جلوگیری خواهد شد.

شرکت نفت و گاز سرو به پشتوانه تجارب ارزنده کسب شده از تولید و بارگذاری بیش از ۱۵۰۰ تن انواع کاتالیست های صنایع فولاد، پتروشیمی و پالایشی، در ماه اخیر توانست از محصولات جدید خود رونمایی نماید. نخستین خط تولید کاتالیست های هم رسوبی کشور توسط دکتر سورنا ستاری، معاون علمی و فناوری ریاست جمهوری، و با حضور تنی چند از مسئولین کشور افتتاح گردید.

شرکت دانش بنیان نفت و گاز سرو در راستای مأموریت خود در جهت اجرای سیاست های اقتصاد دانش بنیان کشور، ضرورت توجه بیشتر به تحقیق و توسعه (R&D) نخستین خط تولید کاتالیست های هم رسوبی کشور شامل کاتالیست سنتز متانول، کاتالیست

۵۶

نشریه انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران

پیر





کاتالیست خنثی



کاتالیست نیمه فعال



کاتالیست فعال
برای واحد های فولادی
MIDREX با لایسنس



کاتالیست فعال
برای واحد های فولادی
PERED با لایسنس

تداوم اعتماد فولادسازان کشور به کاتالیست‌های تولیدی شرکت نفت و گاز سرو

پس از بارگذاری نخستین ریفرمر فولادی کشور با کاتالیست‌های ایرانی تولید شرکت نفت و گاز سرو در سال ۱۳۹۲ که به پشتوانه یک دهه تحقیق مستمر محققین شرکت نفت و گاز سرو بدست آمد، تاکنون بیش از ۱۱۰۰ تن از انواع کاتالیست‌های احیا مستقیم آهن تولیدی شرکت نفت و گاز سرو برای مجتمع‌های فولادی کشور و در مجموع بیش از ۱۵۰۰ تن کاتالیست برای تمام صنایع کشور تولید و بارگذاری شده است.

این اعتماد به جهت اهمیت فراوانی است که شرکت نفت و گاز سرو در طی این مدت به مقوله تحقیق و توسعه (R&D) داشته است به گونه ای که در سال جاری از سوی معاونت علمی و فناوری ریاست جمهوری آزمایشگاه‌ها و مرکز تحقیقات شرکت نفت و گاز سرو بعنوان برترین مراکز تحقیقاتی کشور و بالاتر از پژوهشگاه‌های دولتی منصوب به وزارت نفت نیز انتخاب گردید.

از آخرین پروژه‌های این شرکت در حوزه صنعت فولاد می‌توان به تولید کاتالیست‌های احیا مستقیم آهن برای طرح مگا مادول کوثر متعلق به شرکت توسعه آهن و فولاد گل گهر، به عنوان بزرگترین ریفرمر فولادی منطقه اشاره نمود.

طرح ویژه ای که موفقیت در آن، سربلندی صنعت فولاد کشور در جهت خودکفایی کامل را به همراه خواهد داشت.

مسیر صحیح بومی‌سازی و استفاده از کاتالیست‌های شرکت نفت و گاز سرو توسط شرکت‌های فولاد مبارکه اصفهان و فولاد خوزستان

ارزش جایگزینی تامین کننده در نزد شرکت‌های فولاد مبارکه اصفهان و فولاد خوزستان از اهمیت بالایی برخوردار است به طوری که کمترین عدم توجه به مهم ترین پارامترهای دخیل در کالاهای استراتژیکی مانند کاتالیست، عواقب شدیدی مانند کاهش نرخ تولید و درصد خلوص آهن و ... رامی تواند به همراه داشته باشد؛ اما استمرار کیفیت بالای محصولات تولیدی شرکت نفت و گاز سرو موجب شده است که در شرایط برابر بتوانند به خوبی جایگزین کالاهای خارجی شود.

بومی‌سازی کاتالیست‌های صنعت احیا مستقیم آهن کشور که با همکاری مشترک شرکت نفت و گاز سرو و دو شرکت بزرگ فولادی کشور یعنی مجتمع فولاد مبارکه اصفهان و مجتمع فولاد خوزستان از یک دهه گذشته آغاز گردیده است.

این اقدام ملی با پشتکار و تلاش‌های مستمر کارشناسان و مدیران هر سه شرکت تحت یک فعالیت مشترک در طی یک بازه زمانی ۵ ساله انجام گردید. یعنی بین سال‌های ۱۳۸۵ که نخستین اقدامات در این زمینه آغاز گردید تا سال ۱۳۹۲ که نخستین ریفرمر فولادی کشور با کاتالیست‌های ایرانی بارگذاری شد، که پس از آن شاهد استفاده‌های مجدد از کاتالیست‌های داخلی در سایر ریفرمرهای کشور بودیم. به طوری که صنعت فولاد کشور هم اکنون به نقطه‌ای رسیده است که می‌تواند از وجود شرکتی توانمند در حوزه کاتالیست‌های احیا مستقیم آهن اطمینان خاطر داشته باشد.





مشتریان شرکت نفت و گاز سرو



بهرام سبحانی، مدیرعامل شرکت فولاد مبارکه اصفهان

این محصول را به عنوان یک کار ملی و در راستای قطع وابستگی به خارج انجام داد. اگر شرکت سرو فقط به دنبال اهداف اقتصادی بود می توانست محصولاتی را تولید کند که هم ریسک کمتری داشته باشند ولی وجود عزم و اراده ملی و نیت خیر در پشت این قضیه باعث شد تا این حرکت به نتیجه برسد.

در طول این فرآیند -از سال ۸۸ به بعد- تست‌های مختلفی انجام شد و فولاد مبارکه هم به استناد نتایجی که بدست آورده بود، اطمینان حاصل کرد که می‌تواند ادامه بدهد و تعداد بیشتری از ریغورمرها را با این نوع کاتالیست بارگذاری کند. البته که اینجا انتهای خط همکاری مبارکه با سرو نیست و حتما شرکت نفت و گاز سرو این همکاری را ادامه خواهند داد که به جایی برسیم که شاهد آن باشیم در کشور کاتالیستی با کارایی و عمر بالاتر از کاتالیست‌های دیگر کشورها تولید شود.

کاتالیست کالایی حیاتی است، نه تنها برای فولاد مبارکه که برای صنعت فولادی در هر ججا، بخصوص ایران. از همه مهم‌تر اینکه این کالا دو یا سه تولید کننده بیشتر ندارد و اگر این تولیدکننده‌ها به هردلیلی ایران را تحریم کنند، صنعت فولاد ایران دچار مشکل خواهد شد.

به همین دلیل در فرآیند تامین کاتالیست، شرکت نفت و گاز سرو با عزم ملی پیش قدم شد و در ابتدا بصورت آزمایشی این محصول را تولید کرد. پس از انجام آزمایشات اولیه و اعلام آمادگی این شرکت برای تامین کاتالیست فولاد مبارکه؛ شرکت نفت و گاز سرو توانست کاتالیست تولیدی خود را با اندکی تغییر نسبت به کاتالیست خارجی تولید کند.

مسئله مهم اراده ای است که شرکت سرو در این راستا داشت و صرفا نگاه تجاری و اقتصادی به این محصول نداشت بلکه ساخت



معتمد رسیدن به آن نقطه خیلی دور نیست و با روندی که در مسیر تولید و اصلاح این کاتالیست‌ها اتفاق افتاده است. به جایی خواهیم رسید که کاتالیست داخلی انتخاب اول صنعت فولاد باشد.

سید کمال مدیحی، معاون خرید فولاد خوزستان

فولاد خوزستان دارای ماموریتی است که آن تلاش برای توسعه صنعتی و اقتصادی کشور است. بر همین اساس در فولاد خوزستان ادعا می‌کنیم که سردمدار بومی سازی هستیم و نگاهمان معطوف به توانایی داخل کشور است.

با توجه به سبقه تاریخی فولاد خوزستان که در زمان جنگ توانست با تکیه بر نیروهای داخلی پایه‌های خود را بنا کند، این نگرش وجود داشته و خواهد داشت.

بومی سازی به روش‌های مختلفی قابل انجام است، یکی از این شیوه‌ها مهندسی معکوس تولید قطعات و تجهیز و تهیه دفترچه QCPN یا روش ساخت است که توسط واحد خودی انجام می‌گیرد و با شناسایی یک پیمانکار مناسب ادامه کار به آن تعلق می‌گیرد.

روش دیگر نیز شرکت‌های دانش بنیانی هستند که به تولید محصولاتی خاص با استفاده از نیروی داخلی می‌پردازند.

در بحث استفاده از کاتالیست‌های شرکت نفت و گاز سرو هم سعی فولاد خوزستان بر آن بوده تا با استفاده از این محصولات بومی سازی شده هم هزینه‌های تولید را پایین بیاورد و هم به تولیدکنندگان داخلی بها بدهد.

شرکت دانش بنیان نفت و گاز سرو توانسته طی این سال‌ها و در زمان تحریم‌ها با کسب دانش فنی ساخت به تولید کاتالیست‌های داخلی پرداخته که باعث شده تا تهدیدات عدم تامین این محصول رفع شود و همچنین کاهش هزینه تامین و تکمیل زنجیره اقلام استراتژیک در صنعت فولاد ایجاد شود.

جالب اینجاست که کاتالیست نفت و گاز سرو چه از لحاظ قیمتی و چه از منظر پایداری در تولید در شرایط بهتری نسبت به نمونه مشابه خارجی به سر می‌برد.



بارگذاری های صنعتی کاتالیست های نفت و گاز سرو در مجتمع های فولادی

بارگذاری واحد B
مجتمع فولاد مبارکه اصفهان
بهمن ماه ۱۳۹۲



بارگذاری واحد احیا ۳
مجتمع فولاد خوزستان
مهر ماه ۱۳۹۴



بارگذاری واحد A
مجتمع فولاد مبارکه اصفهان
بهمن ماه ۱۳۹۴



بارگذاری واحد D
مجتمع فولاد مبارکه اصفهان
مرداد ماه ۱۳۹۵



نفت و گاز سرو
استقرارم در کاتالیست مبارکه فولاد مبارکه اصفهان و ۲۹۰ تن



گپ و گفتی صمیمی با پیشکسوت بخش خصوصی صنعت فولاد ایران جرقه در ترکیه، احداث در ایران

۶۰

مفتول مورد نیاز شرکت در همان سال های ۶۰ از کارخانه تیک تاک قزوین به قیمت ۱۰ تومان و ۵ ریال در هر کیلو خریداری می شد. در دوره جنگ و پس از پذیرش قطعنامه ۵۹۸ شورای امنیت، قیمت ها به یکباره به ۲۰۰ تومان افزایش یافت و جالب است که حتی با این نرخ ها نیز مفتول در کشور پیدا نمی شد.

آقای مصیب زاده می گوید: سفر به ترکیه ایده ای را به ذهنم انداخت که باعث شد ایده استفاده از روکش های پلاستیکی به جای آبکاری و روکش های گالوانیزه بر روی لوازم خانگی را در ایران اجرایی کنم. در آن زمان بود که توانستم از تسمه های بازیافتی و ضایعات ارسال شده از واحد لوله سازی که در گاراژهای شوش موجود بود استفاده کنم و با بکارگیری تکنولوژی روکش های پلاستیکی در جهت تامین مواد اولیه کارخانه گام بردارم و باعث تداوم اشتغال ۱۰۰ نفر نیروی شاغل در مجموعه شوم.

سفر به ترکیه مزیت دیگری نیز داشت، این سفر جرجه احداث واحد نورد فولادی توسط بخش خصوصی در ایران را به ذهنم خطور داد و چون در تامین مواد اولیه مورد نیاز کارخانه مفتول هنوز هم مشکلاتی وجود داشت نامه ای به آقای مهندس محلوچی، وزیر محترم وزارت معادن و فلزات وقت نوشتم و درخواست مجوز تولید ۲۰۰ هزار تن میلگرد دادم اما در زیر این نامه نوشته شد: این صنعت در اختیار دولت است و بایگانی شود!

بعد از گذشت ۴ سال از نامه نگاری، نامه دیگری نوشتم و چون هر بار همین عبارت در زیر نامه ها قید می شد درخواست جلسه با وزیر محترم معادن و فلزات کردم. همزمان با این قضایا، طی سفری به ترکیه، قراردادی با یک شرکت ترکیه ای منعقد کردم تا نقشه هایی را همراه با مهندسی برای احداث واحد نورد به ایران بفرستند. ۲۶ دی ماه ۶۹ بود که از دفتر وزیر با ما تماس گرفتند تا قرار جلسه ای با وزیر را اعلام کنند و این جلسه از آن جهت اهمیت دارد که مقدمه راه اندازی اولین کارخانه نورد بخش خصوصی شد.

نشریه چیلان در راستای پاسداشت و تکریم از اولین سرمایه گذاران صنعت فولاد کشور و آشنایی با فضای اقتصادی و شرایط خرد و کلانی که منجر به سرمایه گذاری در بخش صنعت فولاد شد، به دنبال پیشکسوتان صنعت فولاد کشور رفته است و خاطراتی از زندگی اقتصادی و شرایط سرمایه گذاری صنعتی در آن دوران را بازگو می کند. در این شماره با آقای حسن مصیب زاده، مدیرعامل مجتمع ذوب آهن گمبرون به گپ و گفت نشستیم.

آقای مصیب زاده در گپ و گفتی صمیمی با سردبیر و خبرنگاران چیلان به مرور خاطراتش از اولین جرجه های تولید میلگرد توسط بخش خصوصی در ایران پرداخت و البته ما از ایشان خواهش کردیم که زندگی نامه اقتصادی خودشان هم برای ما بازگو کنند که چکیده آن در ادامه از نظر می گذرد:

اما آقای مصیب زاده فعالیت اقتصادی خود را از کجا شروع کرد؟ جالب است بدانید که ایشان در ابتدا از صنعت مرغداری آغاز کرد و سپس وارد کوره های آجرپزی شد و در نهایت وارد صنعت مفتول شد و جهت تامین مواد اولیه مورد نیاز واحد خود، به راه اندازی واحد نورد و سپس ذوب روی آورد و اولین کارخانه نورد فولاد بخش خصوصی را راه اندازی کرد.

مصیب زاده می گوید: قبل از انقلاب کوره آجرپزی داشتیم و بعد از انقلاب در شرکت پیوند فلز در صنعت مفتول فعال شدم. واحد صنعتی پیوند فلز در ۲۶ سال قبل فعالیت خود را آغاز نمود که این مجموعه با هدف تولید مفتول و توری های صنعتی دارای پوشش های ویژه جهت استفاده در صنایع لوازم خانگی و صنایع سبک احداث گردید.





پیشگامان صنعت فولاد ایران

گذاران دیگری نیز از بخش خصوصی به صنایع نوردی روی آوردند و خدا را شکر در حال حاضر شرکت‌های نوردی بسیاری فعال شده اند و مجوز تأسیس نورد بسیاری نیز در بخش خصوصی صادر شده است.

بعد از فولاد تاکستان، در تاریخ ۲۶ مهر ۱۳۸۰ فولاد البرز راه اندازی و به یکی از برندهای معروف تبدیل شد سپس چون نیاز به شمش احساس شد، درخواست احداث یک واحد ذوب آهن (واحد گمبرون) با ظرفیت تولید ۱.۵ میلیون

تن شمش در سال داده شد.

آقای حسن مصیب زاده پا از عرصه تلاش و فعالیت در حوزه فولاد کنار نکشید و هم اکنون طرح گمبرون در بندرعباس را در زمینی به مساحت ۳۰۰ هکتار دنبال می‌کند. این طرح در حال اجراست و ساختمان‌های اداری، رفاهی، آب، برق و کارهای مقدماتی انجام شده و در انتظار فاینانس است. ۸۵ درصد از تامین سرمایه این طرح از طریق فاینانس خارجی صورت خواهد گرفته است و دو شرکت دانیلی و SMS در آن پیشنهاد داده اند.

پیشکسوت صنعت فولاد کشور در بخش خصوصی دو عامل را جزو عوامل ورشکستگی و تعطیلی واحدها در طول سال‌های اخیر می‌داند و می‌گوید، رکود و مالیات بر ارزش افزوده مهم ترین عوامل تعطیلی و ورشکستگی واحدهای تولیدی هستند.

در مراسم افتتاحیه اولین نورد میلگرد فولادی بخش خصوصی که در دهه مبارک فجر سال ۱۳۷۷ با حضور اکثر مدیران محترم فولادی کشور افتتاح گردید؛ مهندس جهانگیری وزیر محترم معادن و فلزات وقت در سخنرانی افتتاحیه فرمودند: من به شما تبریک می‌گویم که جرأت کردید و در این صنعت وارد شدید.

در جلسه با وزیر محترم معادن و فلزات مطرح کردم: "فولاد صنعتی نیست که تنها در اختیار دولت باشد و اگر مجوز ورود تجهیزات و ماشین آلات به کشور داده شود این واحد را بدون کمک و درخواست دلار و ریالی راه اندازی خواهم کرد."

وزیر محترم معادن و فلزات، نامه اینجانب را به آقای مهندس اشرف سمنانی محول و دستور اعطای مجوز به اینجانب را صادر کرد. آقای اشرفی سمنانی نیز در نامه خود نوشت با ارائه طرح فنی

و اقتصادی موافقت می‌شود. در نهایت طرح نوشته و مجوز احداث واحد داده شد. در تاریخ ۱۲ بهمن ۱۳۷۷ با حضور آقای مهندس جهانگیری که ایشان در آن دوره وزیر معادن و فلزات شده بودند اولین طرح فولاد بخش خصوصی با نام فولاد تاکستان افتتاح و راه اندازی شد.

سه روز بعد پیام افتتاح اولین واحد فولاد بخش خصوصی در ایران را اطلاع رسانی می‌کرد. آقای مهندس جهانگیری نیز طی سخنرانی افتتاحیه فرمودند: "تبریک می‌گویم که جرأت کردید به این صنعت وارد شدید".

آقای مصیب زاده در ادامه صحبت گفتند با نگاهی که به عظمت ذوب آهن اصفهان می‌شد، بخش خصوصی جرأت ورود به عرصه تولید فولاد پیدا نمی‌کرد، در آن شرایط پیشنهاد احداث واحد نورد در ایران دادیم و موفق شدیم اولین واحد نورد بخش خصوصی را در کشور احداث کنیم که پس از راه اندازی شرکت فولاد تاکستان، سرمایه





مدیرعامل ورق خودرو چهارمحال بختیاری
در گفتگو با چیلان:

هدف مان خودکفایی در تولید ورق خودرو است

ورق خودرو در بازارهای بین المللی معرفی شود و این شرکت بتواند با کیفیت محصولاتش حضوری قوی در بازارهای جهانی داشته باشد.

مزیت رقابتی نسبت به رقبای دیگر

کارخانه ورق خودرو چهارمحال بختیاری به خاطر استفاده از مواد اولیه با کیفیت و بهره مندی از دستگاه‌های مدرن و تجهیزات به روز؛ از لحاظ کیفیت محصولات در بازار شاخص و پیشتاز است.

این شرکت براساس برنامه‌های مدون و منسجم، موفق به تولید محصولاتی با کیفیت‌های متنوع در سبد محصولات خود شده و همچنین توجه به موضوع مهم و اساسی بازاریابی خارجی را سرلوحه خود قرار داده و برای تحقق این مهم، همه تلاش خود را معطوف به ارتقاء سطح کیفی محصولات و جوابگویی به نیاز مشتریان خود کرده است.

همچنین برخورداری این شرکت از امتیاز منحصر به فرد تولید ورق گالوانیزه برای استفاده در صنعت خودروسازی، سهمی بزرگ در خودکفایی صنعت خودرو سازی کشور ایفا خواهد کرد.

در مورد افتخارات کسب شده توسط این شرکت می‌توان به دریافت گواهینامه مخصوص صادرات محصولات فولادی COC از موسسه SGS سوئیس اشاره کرد.

دریافت ارزنده‌ترین گواهینامه صنعت خودرو سازی ISO/ ۱۶۹۴۹، TS گواهینامه استاندارد ملی و همچنین گواهینامه اهتمام به کیفیت از موسسه ملی استاندارد و تحقیقات صنعتی ایران از دیگر افتخارات این مجموعه است.

استراتژی‌های شرکت

برنامه‌ها و سیاست‌های ترسیم شده شرکت در راستای افزایش سبد محصولات در حوزه خودروپی و رسیدن به کیفیت‌های مناسب برای تولید محصولات موردنیاز بدنه نمایان خودرو می‌باشد.

در این خصوص گریدهای استحکام بالای پیشرفته AHSS در برنامه

مجموع ورق خودرو چهارمحال بختیاری به عنوان اولین و تنها تولید کننده ورق برای استفاده در صنعت خودروسازی در منطقه سفید دشت از توابع شهرستان بروجن در استان چهارمحال بختیاری با تولید دو نوع ورق خودروپی و صنعتی؛ تنها کارخانه تولید ورق گالوانیزه خودروپی در خاورمیانه با قابلیت تولید ورق گالوانیزه با ضخامت ۴ دهم میلی متر تا ۲ میلی متر و عرض ۸۰۰ تا ۱۸۸۰ میلی متر است. در ادامه شرکت ورق خودروی چهارمحال بختیاری معرفی خواهد شد و مصاحبه‌ای با مهندس اسماعیلی، مدیر عامل این شرکت از نظر تان خواهد گذشت:

نوع خدمات، محصولات و تولیدات

ورق‌های مورد نیاز خودروسازان شامل گریدهای کششی-فوق کششی (DX53,DX54,DX56) و گریدهای استحکام بالای میکروآلیاژی (E275,E335) است که هم اکنون بدون هیچ محدودیتی در شرکت ورق خودرو تولید و برای خودرو سازان ارسال می‌شود.

همچنین در راستای تنوع سبد محصولات شرکت ورق خودرو، تولید ورق‌های با کاربرد رویه (کیفیت سطح خیلی بالا) و باگریدهای BH (Bake hardening) و همچنین دو فازی DP (Dual phase) در دست اقدام می‌باشد.

در بحث صادرات با توجه به چشم انداز بلند مدت تعریف شده از سوی مجموعه مدیریتی این شرکت و با توجه به برخورداری از تکنولوژی روز دنیا در حوزه تولید محصولات گالوانیزه و نیز با توجه به دریافت گواهینامه‌های معتبر بین المللی نگاهی ویژه به بازارهای خارجی وجود دارد.

در حقیقت وصل شدن به بازارهای جهانی برای هر مجموعه تولیدی نشانه تلاش و افتخاری بزرگ است و کسب جایگاه در بازارهای جهانی توسط مجموعه‌های صنعتی باعث خواهد شد تا آن شرکت از ایمنی بیشتری در مقابل نوسانات و مشکلات غیر مترقبه بازارهای داخلی برخوردار شود.

بر همین اساس سعی مجتمع ورق خودرو چهارمحال بر آن است تا برند



تست و تولید قرار گرفته است.

هدف اصلی شرکت ورق خودرو در ابتدا تأمین نیاز داخلی صنعت خودرو سازی کشور و صنایع لوازم خانگی و سپس صادرات محصولات کیفی به خارج از کشور است.

بر همین اساس این اهداف استراتژی اصلی شرکت شمرده می شود چراکه تحقق آن ارزش افزوده بالایی را در پی خواهد داشت.

سوابق همکاری

مجموعه ورق خودرو چهارمحال بختیاری صادرات محصولات کیفی را به عنوان هدفی بلندمدت ترسیم کرده و در کنار آن به منظور ارتقاء دانش فنی نیروی انسانی و بهبود تکنولوژی و تجهیزات خود همواره ارتباط خود را با شرکت های بین المللی حوزه فولاد حفظ کرده است.

اقدامات اصلاحی در راستای ارتقاء کیفیت و افزایش تنوع محصولات سبب تولید از جمله این همکاری هاست که باعث شده تا با شرکت های معتبری هم چون FIVES فرانسه و CMI بلژیک همکاری داشته باشد.

معرفی مدیر عامل

مدیریت مجموعه ورق خودرو چهارمحال بختیاری را مهندس اصغر اسماعیلی برعهده دارد، ایشان فارغ التحصیل رشته برق دانشگاه صنعتی اصفهان بوده و از سال ۱۳۶۴ جذب مجتمع در حال ساخت فولاد مبارکه شده است.

در آغاز کار با مشارکت سایر مدیران در تدوین سیستم های بهره برداری شرکت فعالیت داشته و سپس در سال ۱۳۷۰ کار خود را در ناحیه نورد سرد یکی از چهار ناحیه اصلی تولیدی ادامه داده و از سال ۱۳۷۹ هم به عنوان مدیر ناحیه نورد این مجموعه منصوب شده است.

در دوران تحت مدیریت ایشان با توجه به روند اجرای طرح های توسعه ناحیه نورد سرد تعداد خطوط تولیدی این مجموعه به دو برابر افزایش می یابد.

به موازات فعالیت های مدیریتی و اجرایی در فولاد مبارکه در سالهای ۸۳ تا ۸۹ عضو هیئت مدیره شرکت ورق خودرو چهارمحال بختیاری بوده و با توجه به تجربیات کاری در تدوین قرارداد، انتخاب ماشین آلات و سازندگان برتر اروپایی نقش مهمی را ایفا نموده و پس از خرید سهام ۶۶٪ شرکت سایپا توسط فولاد مبارکه به عنوان مدیرعامل این مجتمع فعالیت جدید خود را آغاز می کند و در مدت بیشتر از دو سال با تکیه بر تجربیات، سوابق مدیریتی و فنی ایشان و سایر همکاران این مجموعه توانسته در زمینه تولید انواع ورق های گالوانیزه خودرویی و افزایش کیفیت محصولات تولیدی به موفقیت های قابل توجهی دست پیدا کند.

گفتگو با اصغر اسماعیلی
مدیرعامل مجموعه ورق خودرو
چهارمحال بختیاری

اولویت اصلی تأمین نیاز داخلی است

"صنایع فولاد به عنوان صنایع مادر همواره در پیشرفت و توسعه اقتصادی کشور تأثیر بسزایی داشته اند. با توجه به اینکه شرکت ورق خودرو تنها تولید کننده ورق گالوانیزه مخصوص استفاده در صنایع خودرویی در کشور است لذا، رسالت اصلی ما قطع وابستگی کامل کشور از واردات این نوع محصول و به دنبال آن ایفای نقش حمایتی از صنایع خودروسازی کشور در راستای بومی سازی کامل این صنعت می باشد. مجموعه مدیریتی و کارکنان پرتلاش این شرکت مطابق با چشم انداز و برنامه های بلند مدت شرکت سعی دارند تا به عنوان تنها تولید کننده ورق گالوانیزه خودرویی و دوشادوش با خودروسازان کشور جایگاه قابل اتکایی ایجاد کنند تا صنایع فوق با اطمینان کامل به این مجموعه و بدون هیچ نگرانی مسیر تعالی خود را طی کنند.

هدف ما در آینده ای نه چندان دور جواب گویی کامل به نیازهای داخلی و کسب جایگاه صادر کننده برتر ورق های گالوانیزه خودرویی در منطقه و هم زمان دستیابی به ظرفیت نامی تولید خواهد بود."

مجموعه ورق خودرو چهارمحال بختیاری صادرات محصولات کیفی را به عنوان هدفی بلندمدت ترسیم کرده و در کنار آن به منظور ارتقاء دانش فنی نیروی انسانی و بهبود تکنولوژی و تجهیزات خود همواره از تباط خود را با شرکت های بین المللی حوزه فولاد حفظ کرده است





گفت و گویی با رئیس اتحادیه آهن و فولاد عرب

ترمز و تردید عرب‌ها برای افزایش تولید فولاد

■ ریحانه سرلک

به آن به عنوان یک فرصت برای حمایت از کارخانه‌های فولاد در این منطقه نگاه کرد. این یک اقدام مشترک است که منجر به ایجاد کسب و کارهای پایدار، رشد اقتصادی منطقه و ایجاد شغل خواهد شد.

در ابتدای سخنرانی خود اشاره داشتید که در حال حاضر بازار فولاد بازار عرضه است نه تقاضا. ما در سال جاری میلادی شاهد ورود تولیدکنندگان جدیدی به بازار در این منطقه بودیم. نظر شما درباره برنامه‌های افزایش ظرفیت تولید فولاد در منطقه خلیج فارس چیست؟

همه متوجه شده ایم که صنعت جهانی فولاد در حال گذر از یک دوره دگرگونی است و حجم زیادی مازاد عرضه در بازار وجود دارد و کشورهای عرب حاشیه خلیج فارس هم از این قاعده مستثنی نیستند. من عقیده دارم زمان مناسبی نیست که افزایش تولید داشته باشیم و یا پروژه جدیدی احداث کنیم. در واقع اگر چنین کنیم خلاف جریان حاکم بر بازار عمل کرده ایم و برای همه ما بهتر است که کارخانه‌های فولاد از ظرفیت تولید خود بکاهند. تعداد زیادی از تولیدکنندگان عرب هم اینک با ظرفیت ۵۵ تا ۶۵ درصد تولید می‌کنند. بنابراین هرگونه توسعه فعالیت‌ها حداقل در ۳ تا ۵ سال آینده از نظر اقتصادی هم توجیهی برای آنها ندارد.

در اساساً اصلاح یارانه چگونه بر رقابت پذیری کارخانه‌های فولاد کشورهای عرب حاشیه خلیج فارس تأثیر دارد؟

این موضوع قطعاً اهمیت زیادی دارد زیرا افزایش قیمت گاز، برق، آب و سوخت زمانی اتفاق افتاد که بازار در رکود به سر می‌برد و چشم انداز مثبتی برای تقاضا و قیمت‌ها وجود نداشت. پس وقتی میزان تقاضا و قیمت‌ها کاهش یافت، هزینه‌ها افزایش پیدا کرد و فشار مضاعفی به تولیدکنندگان منطقه وارد آورد و ادامه فعالیت آنها را غیر اقتصادی نمود.

توجه به کاهش قیمت نفت و کاهش فعالیت‌های ساخت و ساز در این منطقه، پیش بینی شما در رابطه با مصرف فولاد تا پایان سال ۲۰۱۶ و البته سال ۲۰۱۷ چگونه است؟

میزان تقاضا برای فولاد به دلایلی چون تأخیر در پروژه‌ها، کنسل شدن برخی این پروژه‌ها و همچنین اقدامات کند دولت‌های عرب منطقه و البته افزایش هزینه‌های بخش خصوصی تحت فشار است. در مجموع علاقه بخش خصوصی برای سرمایه گذاری در حال حاضر در پایین ترین سطح قرار دارد.

منبع: Metal Expert

درین «تشریح چیلان» در این شماره، مصاحبه ای که خالد عبدالله البسام، رئیس اتحادیه آهن و فولاد عرب و رئیس شرکت فولاد بحرین با متال اکسپرت در حاشیه کنفرانس فولاد عرب (۱۷ تا ۱۹ اکتبر ۲۰۱۶ در دبی) داشته است را به اطلاع مخاطبان خود می‌رساند. رئیس اتحادیه آهن و فولاد عرب در این مصاحبه ابراز عقیده کرده است: زمان مناسبی برای افزایش تولید و احداث پروژه جدید نیست. برای همه ما بهتر است که کارخانه‌های فولاد از ظرفیت تولید خود بکاهند. هرگونه توسعه فعالیت‌ها حداقل در ۳ تا ۵ سال آینده از نظر اقتصادی توجیهی برای ما ندارد.

درین شما در سخنرانی خودتان در کنفرانس فولاد عرب به مشکل واردات ارزان قیمت و دامپینگ به بازارهای کشورهای عرب حاشیه خلیج فارس اشاره کردید. به نظر شما چه عاملی می‌تواند حجم واردات ارزان قیمت به این منطقه را کاهش دهد؟

من فکر می‌کنم این مهمترین مسئله‌ای است که در حال حاضر با آن روبرو هستیم و باید از بازارهای خودمان در مقابل بازارهای خارجی مخصوصاً چین، کره جنوبی و ترکیه حفاظت کنیم. منطقه خلیج فارس در جایی قرار دارد که بازارهای آزاد کمی وجود دارد؛ در کشورهای این منطقه عوارض واردات خیلی پائین است؛ در واقع عوارض واردات ۵ درصد است و این باعث شده همه جای دنیا تولیدات خود را برای فروش به راحتی روانه کشورهای عرب حاشیه خلیج فارس کنند. ما در این زمینه نیاز به اقدامات آموزشی داریم و نیاز است عوارض آنتی دامپینگ وضع کنیم و باید عوارض وارداتی خود را به منظور حمایت از صنایع فولاد داخلی افزایش دهیم. ما قبلاً طرح‌ها و بحث‌هایی در این زمینه داشته ایم و امیدواریم هرچه زودتر اقداماتی انجام شود زیرا بدون چنین اقدامات دفاعی حیات تولیدکنندگان این منطقه به خطر می‌افتد و همچنین توانایی رقابت با تولیدکنندگان بین المللی را نخواهیم داشت. قیمت‌های انرژی در این منطقه بالا رفته و این برای بخش‌های صنعتی گران تمام می‌شود و چالش بزرگی برای همه ما است و قیمت‌های محصولات فولادی وارداتی بسیار ارزانتر از قیمت‌های واقعی تولیدکنندگان در این منطقه است.

درین اگر عوارض واردات به ۱۵ درصد افزایش یابد تولیدکنندگان عرب خلیج فارس چگونه کمبود محصولات نیمه تمام وارداتی را برطرف خواهند کرد؟

این موضوع باید در قالب یک طرح جامع بررسی شود. حتی می‌شود





در شرایط رکود استمهال مالیاتی بهترین گزینه است

• سید محمود نوابی
معاون وزیر صنعت، معدن و تجارت
و رئیس سازمان حمایت از تولیدکنندگان و
مصرف کنندگان



اکنون هدف و سیاست دولت حرکت از اقتصاد تک محصولی نفتی به سمت صادرات صنایع غیر نفتی و مالیات است اما باید توجه داشت که مالیات باید بجا و در زمان و مقدار مناسب باشد. سیستم مالیاتی باید ملاحظات تولید را داشته باشد و زمانی که تولید در رکود به سر می برد از طریق استمهال دریافت های مالیاتی و تامین اجتماعی حمایت های لازم را از تولید انجام دهد. استمهال به معنای عدم وصول مالیات نیست بلکه تنفسی به تولیدکننده از طرف دولت است که سبب خواهد شد تا درک درستی از بخش تولید ایجاد شود و تولیدکننده توان تولید و کسب درآمد و پرداخت مالیات را داشته باشد.



مالیات بر ارزش افزوده از واحدهای ذوبی برای قراضه را منطقی نمی دانم

• احمد سعدی
مدیرعامل مجتمع فولاد البرز غرب



در خصوص مسائل مالیاتی تولیدکنندگان فولاد صحبت بسیار است اما شاید برای واحدهای ذوب فولاد مهمترین مسئله، مالیات بر ارزش افزوده قراضه است. بنده دریافت مالیات بر ارزش افزوده از واحدهای ذوبی برای قراضه را منطقی نمی دانم چراکه ارزش افزوده ۹ درصدی این بخش بارها پرداخت شده است. این مسئله به واحدهای ذوبی محدود نشده و با توجه به شرایط رکودی موجود، سایر واحدها نیز توان پرداخت مالیات را ندارند و به جهت حاشیه سود منفی، این شرکتها با مشکلاتی مواجه هستند. واقعیت این است که شرکتها حتی در تامین هزینه های جاری خود به مشکل خورده اند پس چطور برای آنها مقدور است که مالیات آن هم به این شکل پرداخت کنند؟
به نظرم بهترین راه حل جلسه مدیران کل مالیاتی با مدیران شرکتها چه در سطح منطقه ای و چه کشوری است تا هماهنگ تر عمل کنند و مشکلات مالیاتی واحدها کاهش یابد.

اعتراض به سیستم مالیاتی به خاطر نبود سامانه های اطلاعاتی است

• فریدون احمدی
نایب رئیس کمیسیون صنایع و معادن
مجلس شورای اسلامی



امروز مسئله اصلی کشور اقتصاد بوده و شاه بیت اقتصاد، تولید و اصلی ترین مطلب تولید هم اشتغال است. بنابراین مادامی که نگاهها و نگرشها به تولید درست نشود ما در اقتصاد کلان و ایجاد اشتغال نیز نتیجه نخواهیم گرفت.

سیاست گذاری ها، تدوین قوانین و اجرا باید در کشور با محوریت تولید باشد کما اینکه در اقتصاد مقاومتی و سیاست های ابلاغ شده آن هم اصل بر تولید با نگاه داخل، با نیروی کار ایرانی، صادرات محور و رقابتی است.

اما یکی از حوزه هایی که با ارزیابی آن می توان فهمید که چقدر در حال حاضر از تولید حمایت می شود، حوزه مالیات است. متأسفانه تولیدکنندگان اعتراضات زیادی به سیستم مالیاتی کشور دارند. اعتراضها معمولاً بر حول این محور است که چون زیرساختها فراهم نیست، ممیزها در مقام تشخیص با نگاه بدبینانه وارد بررسی مالیاتها می شوند و این موضوع تولیدکنندگان به ویژه فولادیها را اذیت می کند. در واقع چون هنوز سامانه های اطلاعاتی در کشور به خوبی پیاده سازی نشده اند و شفافیت وجود ندارد، در تشخیص ممیزی مالیات تولیدکنندگان دچار مشکل می شوند.

سیستم در آمد مالیاتی برای اداره بهتر کشور مناسب است و بخشی از مالیاتها صرف توسعه زیرساختها می شود اما هنوز بستر مناسب برای تعامل یکپارچه دستگاهها ایجاد نشده است و اگر ایجاد شود قطعاً این مشکلات رفع می گردد. روش های ارزیابی و ممیزی فعلی مالیاتی روش های درستی نیستند و مسئولین اقتصادی باید کاری کنند که سیستم های اطلاعاتی در کشور برقرار شود چرا که اگر براساس اطلاعات واقعی از افراد مالیات اخذ شود سیستم شفاف شده و قطعاً اعتراضی هم نخواهد بود.

مجلس هم در شرایط فعلی محوریت تولید را هدف قرار داده است و هر زمان نیاز باشد حمایتی در جهت تولید صورت گیرد، قوانین جدید تصویب کرده یا در مقام اجرا نظارتها را دقیق تر انجام می دهد. در زمینه مالیات تولیدکنندگان هم اگر نیاز باشد در جهت حمایت از تولید تصمیمات مالیاتی گرفته شود یا سیاست هایی اتخاذ شود نباید مضایقه کرد و اصلاح قوانین فعلی یا تصویب قوانین جدید به نفع تولید را باید در دستور کار قرار داد.





مهمترین مسائل مالیاتی تولیدکنندگان فولاد کد آمد؟



• سید رسول خلیفه سلطانی
دبیر انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران

۱۰. عدم امکان خرید رسمی از برخی فروشندگان قراضه به دلیل فقدان کد اقتصادی و سایر الزامات مالیاتی و اجبار به پرداخت ۹ درصد مالیات بر ارزش افزوده از منابع شرکت.

توضیح این مسائل هم در این نوشتار نمی‌گنجد و هم از حوصله مخاطبان خارج است.

فقط در خصوص مورد آخر و عدم گردن نهادن الزام قانونی مالیات بر ارزش افزوده توسط برخی از فروشندگان قراضه باید گفت که این مسئله سبب ایجاد آشفتگی در کل زنجیره فولاد می‌شود چرا که واحدهای ذوب فولادی که برای بقا و حفظ تولید و جلوگیری از تعطیلی کارخانه خود مجبور به خریدن قراضه بدون فاکتور ایمنی از فروشندگان محلی قراضه و عدم دریافت مالیات بر ارزش افزوده آن می‌شوند ناگزیرند شمش تولیدی خود را نیز بدون فاکتور رسمی و بدون مالیات بر ارزش افزوده به واحدهای نوردی بفروشند و این زنجیره معیوب تا مصرف کننده نهایی ادامه می‌یابد به طوری که واحدهای نورد نیز ناچارند محصول تولیدی خود را بدون فاکتور رسمی به خریدار بفروشند و این داستان همین طور ادامه پیدا می‌کند.

در این زنجیره معیوب که وصف آن رفت، واحدهای تولیدی هم که به ناچار به دلیل کمبود نقدینگی و الزام به تأمین مواد اولیه در این چرخه گرفتار شده‌اند، مشمول جرائم سنگین مالیاتی و ضرر و زیان‌هایی از این بابت می‌شوند.

بنابراین انتظار می‌رود سازمان امور مالیاتی و سایر نهادهای ذریبط از یک سو با نظارت بیشتر بر فروش‌های غیر رسمی در بازار فولاد، از تضييع حقوق تولیدکنندگانی که به طور شفاف و قانونمند فعالیت دارند، جلوگیری کنند و از سوی دیگر با ارائه مشوق‌های مالیاتی موثر به واحدهای فرآوری قراضه و کارخانجاتی که از این واحدها خرید می‌نمایند، زمینه ایجاد شفافیت در بازار فولاد را مهیا سازند.



توسعه هر چه بیشتر و هدفمندتر درآمدهای مالیاتی و افزایش سهم آن در بودجه کشور در برابر کاهش درآمدهای نفتی امری است که مورد پذیرش همه اقتصاددانان و فعالان صنعتی قرار دارد اما مسائل مورد مناقشه روش ممیزی مالیاتی، لزوم تفاوت بین استراتژی‌های اخذ مالیات در دوران رونق و رکود، حمایت‌های مالیاتی موثر از صادرکنندگان به ویژه در صنایع معدنی و فولاد و مسائل عدیده مالیات بر ارزش افزوده است.

در استعلامات بعمل آمده انجمن از تولیدکنندگان فولاد کشور مسائل زیر به عنوان مهمترین مسائل و مشکلات مالیاتی آنان مطرح شده است که انجمن بنا دارد پیگیری برای رفع این مسائل را در اولویت اقدامات خود قرار دهد:

۱. عدم تایید معاملات با شرکت‌هایی که در زمان معامله دارای اعتبار بوده اند اما در سالهای بعد در لیست سیاه سازمان امور مالیاتی قرار گرفته اند.
۲. عدم تناسب زمانی برای موازنه مالیات بر ارزش افزوده فروش و خرید به دلیل فروش نسبی (اعتباری) که تشدید مشکلات نقدینگی و سرمایه در گردش را بدنبال دارد.
۳. عدم امکان تسویه تهاتری مالیات‌های دوره‌های بدهکار و بستانکار.
۴. عدم تمایز بین تولیدکنندگان و سایر شرکتهای در خصوص زمان اعتبار گواهینامه مالیات بر ارزش افزوده.
۵. عدم همزمانی رسیدگی به مالیات بر ارزش افزوده و مالیات عملکرد شرکتهای و منوط نمودن رسیدگی دفاتر مالیات بر ارزش افزوده به تایید مالیات عملکرد.
۶. عدم بخشودگی جرائم مالیات بر ارزش افزوده و عملکرد واحدهای تولیدی.
۷. عدم قبول گزارش حسابرس موضوع ماده ۲۷۲ توسط ادارات مالیاتی.
۸. عدم تقسیم بدهی‌های معوق مالیاتی تولیدکنندگان فولاد.
۹. عدم تناسب ضریب تشخیص درآمد مشمول مالیات تولیدکنندگان فولاد (ضریب علی‌الراس) با حاشیه سود آنان (این رقم در حال حاضر ۱۰ درصد است)



در زمینه مالیات از کشورهای پیشرفته الگو برداری کنیم

• سیدرضا شهرستانی
عضو هیئت مدیره انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران
و رئیس هیئت مدیره کلاچ



در سال‌های قبل وابستگی دولت به فروش نفت و درآمدهای نفتی بسیار زیاد بود و البته درآمدهای قابل توجهی هم از فروش نفت حاصل شد. مسائل زیست محیطی و بهره‌گیری از تکنولوژی‌های جدید سبب جایگزینی این تکنولوژی‌های نو با نفت و سوخت‌های فسیلی شد که همین موضوع قیمت سوخت‌های فسیلی را به شدت در دنیا کاهش داد.

این اتفاق در کنار مشکلاتی که تحریم‌ها بر بازار ایران ایجاد و آن را تشدید کرد باعث شد سیاست دولت از درآمدهای نفتی به درآمدهای مالیاتی تغییر یابد. به طور طبیعی این تغییر احتیاج به زمان داشت تا علاوه بر تعلیم به کل سیستم مالیاتی شامل مالیات دهندگان و مالیات گیرندگان، فشاری بر روی تولیدکننده ایجاد نشود. همچنین این قانون بایستی به صورت تدریجی اعمال می‌شد تا بخش تولید احساس خطر نکرده و فشاری بر مالیات دهندگان ایجاد نشود اما به دلیل کمبود شدید منابع دولت، سختگیری در این زمینه شدت گرفت و این تصمیم در زمان بحران و رکود اقتصادی اخذ شد.

اما در هر صورت دولت باید از لحاظ زمان و مقدار دریافتی مالیات، تا زمان رسیدن به رونق و خروج از بحران این فشارها را کاهش دهد تا به وضعیت بازارها کمک شود و سپس می‌تواند مالیات را به صورت تصاعدی اضافه کند.

الگوبرداری از کشورهای اروپایی و آمریکا در زمینه مالیات و انطباق آن با شرایط اقتصاد ایران، قطعاً موفقیت‌های خوبی را به همراه خواهد داشت. هم‌زمان با رکود اقتصادی جهان در سال ۲۰۰۷ شاهد بودیم کشورهای اروپایی و آمریکا به منظور حمایت از صنایع خود که به مرز ورشکستگی رسیده بودند، مالیات بر ارزش افزوده را به صفر رساندند. یک سال این مالیات صفر ماند و سپس اقدام به افزایش آن کردند.

مثال دیگر صنعت خودروسازی در آمریکا است که این صنعت در دوره رکود به ورشکستگی نزدیک شد اما دولت با صفر کردن مالیات و تزریق نقدینگی به شرکت‌های فعال این صنعت، آنها را به روزهای خوش بازگرداند. دولت جدید منتخب آمریکا هم در اقدام اخیر خود جهت جذب سرمایه‌های جدید، اعلام کرده چنانچه سرمایه‌هایی که به خارج از این کشور سوق پیدا کرده، بازگردد تنها یک بار و به میزان ۱۰ درصد مالیات از آنها اخذ شده و بعد از آن مالیاتی از آنها گرفته نمی‌شود!

تقاضای ما از دولت این است که برای بقا و حیات شرکت‌های داخلی و رهایی از اقتصاد تک محصولی و سوخت فسیلی و حرکت به سمت اداره کشور از طریق اخذ مالیات، در ابتدا درصد مالیات را به حداقل ممکن رسانده و سپس به صورت پلکانی در سال‌های مختلف آن را اضافه کند. آن زمان می‌تواند موضوع مالیات را به طور جدی دنبال کرده و حتی با افرادی که قصد فرار مالیاتی دارند برخورد کند. اما در حال حاضر که بهره‌های بالای بانکی سود شرکت‌های تولیدی را هدف قرار داده و عامل مضاعفی بر بحران این شرکت‌ها بوده است، چنانچه این فشارها تداوم یابد سیاست دولت در بخش مالیات با شکست مواجه خواهد شد.

حمایت مالیاتی بهتر است یا حمایت بانکی؟

• جهاندار شکری
عضو هیئت مدیره جهان
فولاد غرب



راهکارهای حمایت از تولید در شرایط رکود فعلی بجای تمرکز بر

اعطای تسهیلات بانکی با بهره‌های بالا، باید به سمت حمایت‌های مالیاتی از سوی دولت هدایت شود.

به عبارت دیگر در شرایط فعلی که صنعت دچار رکود است اعطای تسهیلات بانکی با بهره‌های بالا به تولیدکنندگانی که توان بازپرداخت را ندارند، واحدها را وارد چالش جدید دیگری می‌کند و دولت می‌تواند از طریق کاهش نرخ‌ها یا بخشودگی مالیاتی، به واحدها کمک کند و بعضاً از طریق معافیت‌های مالیاتی، سبب توسعه مناطق محروم شود. همچنین با توجه به رکود بازار داخلی فولاد و به صرفه بودن صادرات با قیمت‌های کنونی، می‌توان مشوق‌های مالیاتی برای صادرکنندگان در نظر گرفت و حمایت از صادرات غیر نفتی را از شعار به عمل تبدیل کرد.

کاهش نرخ مالیات یا معافیت مالیاتی در شرایط کنونی می‌تواند صنعت فولاد را نجات دهد اما در این مسیر باید همه یکپارچه شده و جلوی فرارهای مالیاتی برخی واحدها گرفته شود. واحدهای بزرگ فاکتور رسمی کالا ارائه می‌دهند و بر روی واحدهای خرد و کوچک که برخی از آنها تاکنون فروش بدون فاکتور انجام می‌دادند، کنترل و نظارت دقیق تری صورت گیرد تا قانون برای همه به یک شکل اعمال گردد.





مشکلات مالیاتی فولادی‌ها،
از قانون تا اجرا



• سیداحمد رضوی نیک
مدیر عامل و رئیس هیئت مدیره مجتمع فولادی نیک صدراي توس

مالیات از جمله مسائلی است که گریبان گیر بخش فولاد شده و اشتباهی که در این بین رخ داده، تعیین مبلغ مالیات با توجه به میزان خرید و فروش فولاد است. مبلغ تجارت فولاد و گردش مالی حاصل از این بخش بعد از نفت در اولویت دوم قرار دارد. از طرفی اکثر کارخانجات فولادی متأسفانه در ایران دفتر واحد ندارند. این مسئله دلیلی بر کتمان درآمد این شرکت‌ها نیست بلکه به این علت است که بعضی از شرکت‌های فولادی متأسفانه چاره ای ندارند جز این که کالا را با فاکتور غیررسمی بفروشند در حالی که اداره دارایی با کوچکترین تناقض و کوچکترین عدم تطابق در دفاتر این شرکت‌ها، دفاتر و اسناد آن‌ها را رد کرده و اعلام علی‌الراس می‌کند. در این زمان دست اداره مالیات و دارایی کاملاً باز است و نهایتاً براساس درآمد واحدهای مشابه مالیات آن واحد را محاسبه می‌کند. مسئله بسیار مهم دیگر در حوزه مالیات، ضریب مالیاتی واحدهای فولادی است که برای امسال ۱۲ درصد در نظر گرفته شده است! این در حالی است که حداکثر تفاوت بین قیمت شمش و میلگرد، ۱۵ درصد است که این رقم شامل هزینه‌های تبدیل، هزینه‌های مالی، پرسنلی و غیره نیز می‌شود. در واقع یک نوردکار حدود ۵ برابر سود خود باید مالیات بدهد! ادارات دارایی براساس اعداد و ارقام مالیات می‌گیرند در حالی که اعداد و ارقام با آن چیزی که عملیاتی انجام می‌شود تفاوت زیادی دارد. مسئله مهم دیگر که چندین سال است پیگیر حل آن هستیم، مربوط به فروش‌های نسیه و مالیات بر ارزش افزوده آن است. چطور می‌شود مالیات بر ارزش افزوده کالایی که هنوز مبلغ فروش آن دریافت نشده را به دارایی نقداً پرداخت کرد؟ ۹ درصد مبلغ فروش عدد کمی برای یک شرکت فولادی نیست و روی نقدینگی شرکت تأثیر زیادی دارد.

مالیات بر ارزش افزوده یا مالیات بر ارزش؟



• امین سعدی
رئیس هیئت مدیره مجتمع فولاد البرز غرب

اگرچه قرار است مالیات بر ارزش افزوده دریافت شود، اما شاهد هستیم که مالیات از کل کالا اخذ می‌شود و باید نام مالیات بر ارزش را بر آن گذاشت که در شرایط فعلی در اقتصاد ایران، تولید و صنعت ایران توان پرداخت این ۹ درصد مالیات بر ارزش را ندارد و شاید فقط توان پرداخت حداکثر ۵ درصد مالیات بر ارزش افزوده را داشته باشند. یکی از دلایل تعطیلی واحدهای تولیدی نیز همین تعریف بوده است که برای مثال باعث شده در بخش آهن فروشان، از ۴۵۰۰ واحد فعال در تهران بیش از ۴ هزار واحد تعطیل شدند. قانون گذار اخذ مالیات را بر مصرف گذاشته و مصرف کننده موظف به پرداخت آن است اما هیچ گاه چنین چیزی اتفاق نیفتاده و عملاً مالیاتی از سوی مصرف کننده پرداخت نشده و این تولیدکنندگان بودند که آن را پرداخت کرده اند. این مسئله عامل خروج نقدینگی از سیستم تولید، بروز رکود و زمین گیر شدن صنعت و تولید کشور است. مالیات بر ارزش افزوده در کنار سود تسهیلات بانکی و مشکلات تامین اجتماعی فشار مضاعفی را بر تولید و تولیدکننده اعمال کرده به گونه ای که تولیدکننده قدرت رقابت را از دست داده و به تعطیلی واحد یا کاهش ظرفیت راضی می‌شود. حتی راهکارهای ایجاد رونق بازار فولاد که مشروط به توسعه و رشد صنعت ساختمان می‌باشند هم با وجود این شیوه اخذ مالیات به نتیجه نمی‌رسند چرا که بزرگترین مشکل این حوزه نیز اخذ مالیات‌های بی حد و حصر هست در حالی که با راه اندازی و رونق صنعت ساختمان بسیاری از صنایع نیز به راه می‌افتند و نه تنها در فولاد بلکه در بسیاری از بخش‌ها بازار رونق می‌گیرد و مالیات بیشتری هم وصول خواهد شد.

مالیات و نگرانی فولاد مردان



• سعید رئوفی
رئیس هیئت مدیره صبا فولاد زاگرس

یکی از چالش‌های اصلی سرمایه گذاران صنعتی، تامین مالی و حاشیه سود پایین سرمایه گذاری در صنایع است که سبب عدم جذابیت برای هلدینگ‌ها و سرمایه گذاران شده است تا آنجا که حاشیه سود پایین در صنعت فولاد و منفی بودن وضعیت سهام شرکت‌های فولادی سبب شده هیچ انگیزه ای برای شرکت‌های سرمایه گذار و سهامداران آنها در افزایش سرمایه وجود نداشته باشد. از طرفی رونق بازار فولاد به توسعه و رشد صنعت ساختمان وابسته است که بزرگترین مشکل این حوزه نیز اخذ مالیات‌های سنگین می‌باشد. بنابراین به نظر می‌رسد که چالش مالیات‌های تکلیفی و مالیات بر ارزش افزوده یک چالش اصلی نه تنها در خود صنعت فولاد بلکه در صنایع پیشران آن مثل صنعت ساختمان باشد و تا زمانی که این مسئله مرتفع نشود و راهکار جامعی برای آن در نظر گرفته نشود، نمی‌توان به رونق صنعت ساختمان و پس از آن صنعت فولاد امید زیادی داشت. می‌بایست دولتمردان با اعمال مشوق‌های ویژه مالیاتی شرایطی را فراهم کنند که سبب نجات صنعت فولاد شوند و در این راستا یکپارچگی و کنترل و نظارت نقش مهمی در پیاده سازی و موفقیت این امر دارد.

بورس



Exchange Exchange

بورس

• مزایای معاملات فولاد در بورس کالای ایران

مصطفی معظمی (کارشناس آموزش و ترویج شرکت بورس کالای ایران)



مزایای معاملات فولاد در بورس کالای ایران

مصطفی معظمی

کارشناس آموزش و ترویج شرکت بورس کالای ایران

رفته و به دلیل پیوندی که با بخش مسکن و فعالیت‌های عمرانی دارد، همواره در کانون توجه فعالان اقتصادی و نهادهای حاکمیتی و نظارتی کشور قرار دارد.

معاملات محصولات فولادی در بورس کالای ایران و پیش از آن در سازمان کارگزاران بورس فلزات تهران مزایایی بیشماری برای این صنعت و فعالان آن داشته است که از آن جمله می‌توان به تشکیل یک بازار ملی، رقابتی و شفاف برای محصولات فولادی و همچنین تسهیل تأمین مالی فعالان این صنعت اشاره نمود که در نهایت به افزایش سطح تولیدات این محصول در کشور منجر گردیده است. شفافیت و رقابت در معاملات بورس کالای ایران باعث حذف رانت و فساد در این بازار گردیده و تضمین حسن انجام معاملات، اطمینان خاطر فعالان بازار را نسبت به امنیت معاملات جلب کرده است.

بورس کالای ایران در راستای کمک به تولید ملی و فعالان بازار برنامه‌های مدونی را برای این بخش در نظر گرفته است که در این نوشتار به اهم مزایا و کارکردهای بورس کالا اشاره شده است.

۱) معافیت مالیاتی

طبق ماده (۶) قانون توسعه ابزارها و نهادهای مالی جدید، معادل ده درصد (۱۰٪) از مالیات بر درآمد حاصل از فروش کالاهایی که در بورس‌های کالایی پذیرفته شده و به فروش می‌رسد و ده درصد (۱۰٪) از مالیات بر درآمد شرکت‌هایی که سهام آن‌ها برای معامله در بورس‌های داخلی یا خارجی پذیرفته می‌شود و پنج درصد (۵٪) از مالیات بر درآمد شرکت‌هایی که سهام آن‌ها برای معامله در بازار خارج از بورس داخلی یا خارجی پذیرفته می‌شود، از سال پذیرش تا سالی که از فهرست شرکت‌های پذیرفته شده در این بورس‌ها و یا بازارها حذف نشده‌اند با تأیید سازمان بورس و اوراق بهادار بخشوده می‌شود. شرکت‌هایی که سهام آن‌ها برای معامله در بورس‌های داخلی یا خارجی یا بازارهای خارج از بورس داخلی یا خارجی پذیرفته می‌شود در صورتی که در پایان دوره مالی به تأیید سازمان بورس و اوراق بهادار حداقل بیست درصد (۲۰٪) سهام شناور آزاد داشته باشند معادل دو برابر معافیت‌های فوق از بخشودگی مالیاتی برخوردار می‌شوند.

بر اساس تبصره ۱ ماده (۷) قانون توسعه ابزارها و نهادهای مالی جدید، تمامی درآمدهای صندوق سرمایه‌گذاری در چهارچوب این

بورس کالای ایران بازاری متشکل و سازمان یافته است که در آن به طور منظم کالا یا کالاهای معینی با روش‌هایی مشخص مورد معامله قرار می‌گیرند. معمولاً در این بازار تعداد زیادی از عرضه‌کنندگان، کالاهای خود را به خریداران عرضه می‌نمایند.

به طور کلی با آنکه زمان زیادی از آغاز به کار بورس کالای ایران و توسعه تالارهای معاملاتی آن نمی‌گذرد، اما این بورس به‌عنوان یکی از مهم‌ترین ارکان بازار سرمایه به‌خوبی توانسته است نقش پررنگ و اثرگذاری در اقتصاد کشور به‌خصوص در زمینه برآورده کردن نیاز صنایع و بخش‌های مختلف اقتصاد از قبیل صنایع فولاد و پتروشیمی، معدن و کشاورزی ایفا کند. کشف قیمت بر مبنای عرضه و تقاضا، کاهش هزینه‌های مبادلات به‌واسطه دسترسی به اطلاعات بازار، افزایش نقدشوندگی بر پایه ایجاد بازار ثانویه برای معاملات، ایجاد سازوکار تأمین مالی و سوق دادن آن به سمت صنایع توجیه‌پذیر و همچنین ایجاد امکان پوشش ریسک از جمله کارکردهای بازار فیزیکی و مشتقه بورس کالای ایران هستند که می‌توانند رونق اقتصاد ملی را در پی داشته باشند. در دوران کنونی، بورس کالای ایران می‌تواند یکی از شریان‌های اصلی جریان سرمایه‌های بین‌المللی به داخل مرزهای ایران باشد که تحقق این هدف مستلزم توسعه زیرساخت‌های لازم است. در بورس-های کالایی، در کنار بازار نقد بازار اوراق بهادار مبتنی بر کالا وجود دارد که تمامی فعالان بازار سرمایه از آن استفاده می‌کنند. حضور فعالان بازار و صنعت در کنار فعالان بخش مالی، فرصت بسیار مناسبی برای این دو بخش ایجاد می‌نماید. زمانی که ارتباط بین بخش واقعی اقتصاد و بخش مالی ایجاد شود زمینه رشد در اقتصاد ایجاد شده و بورس کالای ایران عرصه‌ای برای پیوند مذکور است. در بورس کالا، کیفیت و کمیت کالا و مبلغ معامله و مدت معامله تضمین شده است و کشف قیمت در بورس کالا از طریق حراج حضوری و به صورت شفاف صورت گرفته و با حذف رانت باعث فسادزایی از بازار معاملات می‌گردد. در مقایسه با تشریفات مناقصات و مزایادات سرعت انجام معاملات در بورس کالا بسیار بالاتر بوده و جریان معاملات از امنیت کامل برخوردار است. در حال حاضر بورس کالا در ایران در چند حوزه فعالیت دارد که البته در حال گسترش در حوزه‌های دیگر نیز است.

یکی از قدیمی‌ترین کالاهای مورد معامله در بورس کالای ایران فولاد و محصولات وابسته به آن می‌باشد که قبل از شکل‌گیری بورس کالا نیز در سازمان کارگزاران بورس فلزات تهران از سال ۱۳۸۲ مورد داد و ستد قرار می‌گرفت. این کالا از محصولات استراتژیک کشور به شمار



قانون و تمامی درآمدهای حاصل از سرمایه‌گذاری در اوراق بهادار ماده یک قانون بازار اوراق بهادار جمهوری اسلامی ایران مصوب ۱۳۸۴ و درآمدهای حاصل از نقل و انتقال این اوراق یا درآمدهای حاصل از صدور و ابطال آن‌ها از پرداخت مالیات بر درآمد و مالیات بر ارزش افزوده مصوب ۲/۳/۱۳۸۷ معاف می‌باشد و از بابت نقل و انتقال آن‌ها و صدور و ابطال اوراق بهادار یاد شده مالیاتی مطالبه نخواهد شد. (بنابر اعلام معاونت حقوقی سازمان بورس و اوراق بهادار از آنجا که شورای عالی بورس و اوراق بهادار، قراردادهای آتی و اوراق سلف استاندارد را به عنوان ابزار مالی جدید مورد تصویب قرار داده و ابزارهای مالی نیز اوراق بهادار موضوع بند ۲۴ ماده یک قانون بازار اوراق بهادار هستند، به تصریح تبصره یک ماده (۷) قانون توسعه ابزارها و نهادهای مالی جدید، معاملات قراردادهای آتی و اوراق سلف استاندارد نیز از پرداخت مالیات معاف می‌باشد).

با توجه به معافیت اوراق بهادار مبتنی بر کالا از پرداخت مالیات، معاملات کالاها بر پایه ابزارهای مالی نوین و معاملات اوراق بهادار مبتنی بر کالاها از جمله گواهی سپرده کالایی (در صورت ورود کالا به انبارهای تحت نظارت بورس کالای ایران و فراهم کردن شرایط لازم جهت ایجاد گواهی سپرده فولاد) در مقایسه با معاملات فیزیکی سبب می‌شود تولیدکنندگان، مصرف‌کنندگان و حتی سرمایه‌گذارانی که با قصد سفته‌بازی وارد معاملات می‌شوند بتوانند ورای محدودیت‌ها و هزینه‌های معاملات فیزیکی، به دادوستد کالای مورد نظر بپردازند.

بر اساس تبصره ۲ ماده (۷) قانون توسعه ابزارها و نهادهای مالی جدید، سود و کارمزد پرداختی یا تخصیصی اوراق بهادار موضوع تبصره ۱ این ماده به استثنا سود سهام و سهم الشرکه شرکت‌ها و سود گواهی‌های سرمایه‌گذاری صندوق‌ها، مشروط به ثبت اوراق بهادار یاد شده نزد سازمان بورس و اوراق بهادار جزء هزینه‌های قابل قبول برای تشخیص درآمد مشمول مالیات ناشر این اوراق بهادار محسوب می‌شود.

بر اساس ماده (۱۷) قانون توسعه ابزارها و نهادهای مالی جدید، خرید و فروش کالاها پذیرفته شده در بورس‌های کالایی که با رعایت مقررات حاکم بر آن بورس‌ها مورد داد و ستد قرار می‌گیرند توسط وزارتخانه‌ها و دستگاه‌های دولتی و عمومی و دستگاه‌های اجرایی نیاز به برگزاری مناقصه یا مزایده و تشریفات مربوط به آن‌ها ندارد.

بر اساس ماده (۱۸) قانون توسعه ابزارها و نهادهای مالی جدید، دولت مکلف است کالای پذیرفته شده در بورس را از نظام قیمت‌گذاری خارج نماید.

۲) ایجاد اطمینان در بین طرفین معامله

یکی مهم‌ترین مزایای بورس کالای ایران ایجاد اطمینان در بین طرفین معامله است، هیچ معامله‌ای بدون اطمینان فی‌مابین طرفین یا صورت نمی‌گیرد یا دارای ریسک بالایی است، اما به این نکته باید توجه کرد که عنصر اطمینان به این دلیل به دست می‌آید که اولاً کالایی که در بورس در معرض عرضه قرار می‌گیرد مراحل طی می‌کند که حاکی از اصالت کالا است ثانیاً فروشنده یا عرضه‌کننده کالا نیز از نظر اصالت مورد تأیید قرار می‌گیرد. به همین دلیل است که عامل انجام و سازمان

یافتگی در این بازار وجود دارد. ثالثاً پرداخت وجه و تسویه کالای مورد معامله بدون هیچ نگرانی برای خریدار و فروشنده از طریق اتاق پایاپای انجام می‌شود. پس ریسک پرداخت و تسویه وجه نیز وجود نخواهد داشت. از این رو بورس کالا با ایجاد اعتماد و اطمینان زمینه ورود فعالان را به بازار فراهم می‌کند.

۳) کشف عادلانه قیمت

از جمله مزیت‌های دیگر بورس کالای ایران می‌توان به کشف عادلانه قیمت اشاره کرد، کشف عادلانه قیمت (کشف نرخ) یکی از مهمترین کارکردها و محاسن بورس‌های کالایی در سراسر جهان می‌باشد، در بورس کالا کشف قیمت (کشف نرخ) بر اساس عرضه و تقاضا صورت می‌گیرد، بورس باعث می‌شود بازارهای ناکارا کارآمد شده و کشف نرخ بر اساس رقابت بین تعداد زیادی عرضه‌کننده و خریدار صورت پذیرد. اگر هر عاملی بر نرخ کالا مؤثر باشد در این بازار تأثیر خود را در قالب قیمت و به طور شفاف نشان خواهد داد.

۴) شفافیت معاملات

حرکت به سوی کشف عادلانه قیمت زمینه ساز ایجاد شفافیت در معاملات می‌شود در این بازار تعداد خریداران و فروشندگان و نرخ‌های پیشنهادی هر یک و نرخ‌های مورد معامله به طور شفاف در معرض دید همگان قرار می‌گیرد و اسناد و مدارک صادره مبنی بر خرید و فروش از اصالت برخوردار است. بنابراین عنصر شفافیت برای استفاده‌کننده مهم و اطمینان آنان را جلب می‌کند در همین راستا اطلاعات مربوط به معاملات از طریق سایت شرکت انتشار پیدا می‌کند.

۵) جبران خسارت خریدار یا فروشنده در صورت عدم انجام تعهد توسط طرف مقابل

جبران خسارت خریدار یا فروشنده در صورت عدم انجام به تعهد خود است از مهم‌ترین کارکردهای اصلی بورس کالای ایران می‌باشد که این امر در بازارهای خارج در بورس کالا وجود ندارد. جبران خسارت در تحویل کالا یا در تسویه کالا از محل تضامین عرضه‌کننده یا خریدار یا کارگزاران و از طریق اتاق پایاپای انجام می‌شود و نیازی به اقامه دعوی در مراجع قضایی و طی مراحل طولانی را ندارد. بنابراین عنصر ریسک معاملات از طریق تضامین طرفین به شدت کاهش می‌یابد. از طرف دیگر در صورت بروز اختلاف میان طرفین معامله، بورس کالا دارای مراجع اختصاصی بررسی و رسیدگی به دعاوی بوده و سرعت رسیدگی به دعاوی مطرح شده در مقایسه با دادگاه‌های عادی بالاتر است.

۶) تامین مالی

یکی از دغدغه‌های بزرگ تولیدکنندگان و بنگاه‌های اقتصادی در شرایط رکودی، تامین مالی و سرمایه در گردش برای متوقف نشدن

چرخه تولید و همچنین تکمیل طرح‌های توسعه‌ای است. در این راستا شرکت بورس کالای ایران که از ابتدای فعالیت خود از طریق معاملات سلف کالاهای مختلف همچون محصولات فولاد، فلزات غیر آهنی و انواع مواد پتروشیمی و فرآورده‌های نفتی به تامین مالی کوتاه‌مدت و چندماهه تولیدکنندگان پرداخته است، با رویکردی جدید به سمت تامین مالی بلندمدت‌تر صنایع روی آورده است. این شیوه تامین مالی با کمترین بوروکراسی اداری، امکان تامین مالی مبتنی بر توان تولیدی عرضه‌کننده را براساس قراردادهای اسلامی به وجود

کشف عادلانه قیمت (کشف نرخ) یکی از مهمترین کارکردها و محاسن بورس‌های کالایی در سراسر جهان می‌باشد

گیری‌های مهم در حوزه کالایی می‌باشد که بورس کالای ایران با انتشار و ارائه اطلاعات مربوط به معاملات بستر لازم را فراهم می‌آورد، لازم به توضیح می‌باشد که انتشار و ارائه اطلاعات معاملات زمینه بهبود سیاست‌گذاری در حوزه بازارهای کالایی را بر تصمیم‌گیران و سیاست‌گذاران فراهم می‌آورد و قبل از به وجود آمدن بحران در عرضه و تقاضای کالاهای اساسی از آن جلوگیری کنند.

می‌آورد. تشکیل بازار ثانویه برای معاملات قراردادهای سلف، استفاده از نقدینگی موجود در بازارهای مالی، تسهیل تامین مالی بلندمدت طرح‌های توسعه‌ای، تسهیل تامین مالی سرمایه در گردش، معافیت مالیاتی و امکان برنامه‌ریزی بلندمدت تولید، از مهم‌ترین ویژگی‌های قراردادهای سلف موازی استاندارد هستند. اوراق سلف می‌تواند جایگزین مسیر پُر پیچ‌وخم اخذ تسهیلات از سیستم بانکی شود تا تامین مالی صنایع اقتصادی تسهیل گردد. از سوی دیگر با استفاده از ابزارهای مالی مانند قراردادهای سلف و سلف استاندارد و سازوکار اوراق بهادار مبتنی بر کالا، امکان تامین مالی بنگاه‌ها فراهم خواهد شد.

۸) معرفی عرضه‌کننده به تعداد زیادی خریدار داخلی و خارجی

معامله یا عرضه از طریق بورس کالا شرایط لازم را در جهت معرفی عرضه‌کننده به تعداد زیادی خریدار داخلی و خارجی فراهم می‌آورد که این عمل در حالت عادی احتیاج به تبلیغات گسترده دارد. وجود کارگزاری‌های فعال در حوزه بورس کالا باعث ایجاد شبکه بازاریابی برای عرضه‌کنندگان در بورس کالای ایران می‌شوند که این خود به تنهایی به عرضه‌کنندگان کمک می‌کند تا قسمت اعظمی از مسیر بازاریابی را طی کنند و بخش زیادی از هزینه‌های مرتبط با فروش و بازاریابی با توجه به وجود بازار مستقیم و بدون واسطه در بورس کالا حذف خواهد شد.

۷) ارائه اطلاعات از روند نرخ‌ها و معاملات و انجام تحلیل‌های اقتصادی

ارائه اطلاعات از روند نرخ‌ها و معاملات و انجام تحلیل‌های اقتصادی است که فعالان را در برنامه‌ریزی و انتخاب استراتژی بهینه‌ی تولید و معاملات یاری می‌کند، باید به این نکته توجه داشت که دستیابی به اطلاعات یکی از قوی‌ترین ابزارهای پیش‌بینی آینده و تصمیم

۹) بیان وضعیت اقتصادی کشور در قالب قیمت‌های مورد معامله

مزیت دیگر بورس کالا بیان وضعیت اقتصادی کشور در قالب قیمت‌های مورد معامله است. بر اساس روند معاملات و مشاهده قیمت‌ها تصمیم‌گیری برای فعالان اقتصادی براساس اطلاعات و مستندات صحیح صورت می‌گیرد.



۱۱) راه اندازی ابزارهای پوشش ریسک قیمت

ایجاد شرایط لازم در جهت راه اندازی قراردادهای آتی میلگرد یکی دیگر از مزایای بورس کالای ایران می‌باشد، قراردادهای آتی یکی از ابزارهای پوشش ریسک نوسانات قیمتی کالاها می‌باشد که امکان برنامه ریزی بلندمدت را برای فعالان بازار فراهم می‌آورد. در این قراردادها فعالان بازار می‌توانند بدون نگرانی در خصوص هزینه‌های حمل کالا و یا هزینه‌های انبارداری، نوسانات قیمت در آینده را مدیریت نمایند. علاوه بر این قراردادهای آتی از خاصیت اهرمی برخوردارند بدین مفهوم که برای خرید قراردادهای آتی لزومی به پرداخت کل ارزش قرارداد وجود ندارد و خریداران فقط درصدی از ارزش قرارداد را می‌پردازند و بنابراین به نوعی تأمین مالی برای آنها به شمار می‌آید.

ایجاد شرایط لازم در جهت راه اندازی قراردادهای آتی میلگرد یکی دیگر از مزایای بورس کالای ایران می‌باشد

۱۰) انجام معاملات مکانیزه و الکترونیکی

ایجاد سامانه‌های الکترونیکی برای دسترسی همه فعالان بازار به معاملات کالاها در اقصی نقاط کشور از محاسن عمده بورس کالای ایران می‌باشد که علاوه بر تالارهای داخلی و صادراتی بورس کالا، با طراحی سامانه الکترونیکی، فعالان بازار می‌توانند از هر نقطه از کشور با مراجعه به دفاتر کارگزاران نسبت به معامله در بورس اقدام کنند.

ضمن آنکه امکان معاملات برخط قراردادهای آتی سکه طلا که از پرطرفدارترین محصولات بورس کالا است، برای عموم مردم در سراسر کشور فراهم شده است. در واقع ما از بازارهای سنتی به بازارهای مکانیزه و پیشرفته حرکت می‌کنیم. امکان انجام معاملات از راه دور و معاملات برخط از نکات برجسته این بازار مکانیزه است.





مدیرعامل چادرملو در گفت و گو با چیلان:

با قیمت گذاری دستوری محصولات فولادی و سنگ آهن مخالفیم

نوریان در ادامه توضیح داد: شاید برخی از تولید کنندگان سنگ آهن مایل باشند محصول خود را در بورس کالا عرضه کنند که بسیار خوب است اما همان طور که اشاره کردم نباید اجبار و تحمیلی در کار باشد. بورس کالا می تواند زمینه صادرات مازاد بر نیاز داخل را نیز برای عرضه کنندگان فراهم کند تا توان بخش خصوصی تقویت شود و از طرفی درآمد ارزی برای کشور حاصل شود.

وی تصریح کرد: همان گونه که پیشتر گفته ام، متأسفانه در کشور ما خصوصی سازی معادن صحیح انجام نشده است و دولت حاضر نیست معادن را به بخش خصوصی واگذار کند تا با استفاده از تجربه و تخصص موجود در بخش خصوصی بتوان شرایط بحرانی برخی معادن را برطرف کرد، بنابراین چون به معنی واقعی این امر محقق نشده است، بیم آن می رود روند عرضه محصولات سنگ آهن در بورس کالا نیز به همین سرنوشت مواجه شود و شرایط فعلی عرضه سنگ آهن را نیز مختل کند.

مدیرعامل شرکت معدنی و صنعتی چادرملو در مورد شرایط سرمایه گذاری خارجی در مجموعه شرکت چادرملو به خبرنگار چیلان گفت: در زمینه توسعه تکنولوژی به دنبال همکاری با کشورهای دیگر هستیم. البته هدف اول ما بومی سازی دانش فنی و تکنولوژی است، نباید فراموش کرد که کشور ما به دلیل وضع تحریم ها سال ها از فناوری های روز دنیا عقب مانده است، بنابراین ما فقط تمایل به بهره گیری از تکنولوژی داریم و نیازی هم به سرمایه گذاری شرکت های خارجی در مجموعه های خودمان نمی بینیم، ولی با شرکت هایی که قبلاً با ما همکاری داشتند و به علت تحریم ها روابط مان ضعیف شده بود، در حال مذاکره ایم تا برای رفع نیازهای خود، بدون اتکا به واسطه ها تصمیم گیری کنیم تا انشا الله بتوانیم در زمانی کوتاه با تکمیل کردن زنجیره تولید، محصولات نهایی خود را صادر کنیم.

بیم آن داریم که روند عرضه محصولات سنگ آهن در بورس کالا نیز به سرنوشت خصوصی سازی معادن مواجه شود و شرایط فعلی عرضه سنگ آهن را نیز مختل کند.

مهندس محمود نوریان، مدیرعامل شرکت معدنی و صنعتی چادرملو با تأکید بر اینکه حضور و یا عدم حضور شرکت های تولید کننده سنگ آهن در بورس کالا برای عرضه محصولات خود باید اختیاری باشد به خبرنگار چیلان گفت: اجبار در شیوه عرضه هر نوع تولیداتی موجب اختلال در بازار عرضه و تقاضا می شود.

مدیرعامل شرکت معدنی و صنعتی چادرملو خاطر نشان کرد: بورس کالا به عنوان یک مرکز انسجام دهنده بازار عرضه و تقاضا خوب است اما مشروط به اینکه از تولید کننده و مصرف کننده سلب اختیار نکند بلکه راهکاری باشد در کنار سایر روش های خرید و فروش کالا یا محصول.

نوریان یادآوری کرد: گروهی معتقدند عرضه سنگ آهن در بورس کالا مکانیزم مطمئنی برای کشف قیمت این محصول و تضمینی مطمئن برای فروش است در حالی که تولید کننده و خریداران داخلی سنگ آهن مشکلی برای کشف قیمت و خرید و فروش این محصول ندارند و از گذشته در تعامل با یکدیگر در فضای دوستانه و حرفه ای به توافق رسیده اند.

وی توضیح داد: سنگ آهن محصولی خاص و دارای مشتری خاص است که در بازار داخل ارتباط تنگاتنگ و شناخته شده ای بین تولید کنندگان و مصرف کنندگان این محصول وجود دارد. بنابراین خرید و فروش سنگ آهن در داخل کشور خیلی مکانیزم پیچیده و معادله چند مجهولی نیست که به دنبال راه حل باشیم.

نوریان با اشاره تلویحی به امکان افزایش قیمت سنگ آهن با ورود به بورس کالا گفت: وقتی محصولی در بورس کشف قیمت شود بدیهی است خریدار و فروشنده بر پایه همان قیمت معامله می کنند و این اتفاق اگر برای سنگ آهنی بیافتد اثر مثبت خواهد داشت، چرا که در حال حاضر قیمت سنگ آهن در داخل کشور برای تولید کنندگان فولاد کمتر از قیمت جهانی است و بعید می دانم این گروه موافق خرید سنگ آهن از بورس کالا باشند.

مدیرعامل شرکت معدنی و صنعتی چادرملو همچنین با اشاره به میلیاردها ریال مطالبات معوقه چادرملو از شرکت های فولادی افزود: معاملات در بورس کالا شفاف و نقدی انجام می شود و این حرکت نیز برای سنگ آهنی ها بسیار اثرات مثبت دارد و استقبال می کنیم اما بهتر است کمی واقع بینانه به این موضوع نگاه کنیم که آیا این توان و ظرفیت در بین واحدهای فولادی وجود دارد که خرید نقدی داشته باشند؟

نوریان افزود: در همه جای جهان ارتباط متقابل تولید کنندگان مواد اولیه و خریداران سنگ آهن در بخش خصوصی همواره بر پایه منافع مشترک بوده و چالش سختی وجود ندارد، این تعامل تا جایی وجود دارد که دولت ها مداخله نکنند. بهتر است دولت از نقش نظارتی و حمایتی خود خارج نشود و در مقام تصمیم گیری و تعیین تکلیف برای فعالان این حوزه صنعتی قرار نگیرد.



جعفری طهرانی روند قیمتی بازار را تشریح کرد روند مثبت قیمت در بازار فولاد و مواد اولیه



متغیرهای موجود در بازار، به گونه ای است که روند قیمتی را غیرقابل پیش بینی کرده اما در مجموع در ماه های آینده افزایش قیمت سنگ آهن و فولاد پیش بینی می شود.

دکتر کیوان جعفری طهرانی، تحلیلگر بازار در گفت و گو با خبرنگار چیلان اظهار داشت: در

کنفرانس دالیان چین که ۲۱ تا ۲۳ سپتامبر برگزار شد به جرات اعلام کردم که قیمت ها بعد از تعطیلات یک هفته ای چین (هفته نخست اکتبر ۲۰۱۶) تا ۵۶ دلار افزایش خواهد یافت و همین طور نیز شد.

وی افزود: در هفته دوم بعد از تعطیلات نیز قیمت ها تا ۵۹ نیز بالا رفت و حتی از این ارقام نیز فراتر رفت و به ۶۰ دلار رسید. اما بسیاری معتقدند عدد ۶۰ ماندگار نبوده و به طور طولانی تداوم نخواهد داشت. چراکه سقف قیمت پیش بینی شده برای سنگ آهن همان محدوده قیمتی ۶۰ دلار در هر تن است.

جعفری طهرانی با تاکید دوباره بر این موضوع که متغیرها در بازار فراتر از پیش بینی عمل می کند گفت: برای مثال کارشناسان افزایش قیمت زغالسنگ تا این اندازه را پیش بینی نمی کردند در حالی که قیمت زغال در طول ماه های اخیر و ظرف مدت یک ماه بیش از ۲۰ دلار رشد یافت.

این تحلیلگر بازار فولاد خاطر نشان کرد: اگر قیمت ها در بازار افزایشی باشد، تقاضا برای سنگ آهن به ویژه سنگ آهن پرعیار افزایش می یابد و به همان نسبت قیمت فولاد نیز افزایشی خواهد بود. بنابراین می توان گفت، اصلی ترین دلیل افزایش قیمت ها در بازار سنگ آهن و فولاد همین رشد هیجانی بهای زغالسنگ است که از مرداد ماه آغاز شد و از کمتر از ۱۰۰ دلار به بیش از ۲۰۰ دلار رسید. تا پیش از این رشد بی سابقه قیمت زغالسنگ، هیچ پیش بینی از افزایش قیمت سنگ آهن نمی شد و محدوده قیمتی ۵۳ دلار برای آن تصور می شد.

جعفری طهرانی در ادامه به پیش بینی قیمت سنگ آهن در ۳ ماهه چهارم سال ۲۰۱۶ پرداخت و بیان داشت: پیش بینی قیمت ها برای سه ماهه پایانی امسال یعنی تا نیمه اول دی ماه این است که روند کاهشی نخواهد بود و بهای هر تن سنگ آهن پرعیار در محدوده ۶۰ دلار خواهد بود.

رئیس امور بین الملل انجمن سنگ آهن به این موضوع هم اشاره کرد که در پروسه فولادسازی اگر بخواهیم در مصرف زغالسنگ که اکنون گران نیز شده است صرفه جویی کنیم باید سنگ آهن پرعیار استفاده شود از

اینرو پیش بینی ها حول محور افزایش قیمت سنگ آهن پرعیار است. وی در ادامه به پیش بینی قیمت سنگ آهن برای سه ماهه اول ۲۰۱۷ پرداخت و اظهار داشت: در مورد سه ماهه اول سال ۲۰۱۷ که از نیمه نخست دی ۹۵ تا اواسط فروردین ۹۶ گفتنی است، به جهت تعطیلات عید شکوفه های چین در این برهه ۹ تا ۲۳ بهمن ماه (۲۸ ژانویه تا ۱۵ فوریه)، روند رو به رشد قیمتی تا یک هفته قبل از تعطیلات ادامه یافته اما یک هفته قبل از تعطیلات قیمت به کف خود که پیش بینی ها آن را ۵۵ دلار در هر تن و با تیرانس یک دلار تخمین می زنند، خواهد رسید. پس از تعطیلات به جهت شروع ساخت و سازها در چین و تعریف پروژه های جدید در این کشور، قیمت ها مجدداً مثبت خواهد شد.

جعفری طهرانی در پایان اینگونه مطالب خود را جمع بندی کرد: بهای سنگ آهن ظرف ۵ ماه آینده افزایشی است و در محدوده ۵۵ تا ۶۰ دلار پیش بینی می شود.

گلایه رئیس انجمن سنگ آهن از حذف معافیت مالیاتی صادرات مواد معدنی



به گزارش چیلان، قدیر قیافه، رئیس انجمن تولیدکنندگان و صادرکنندگان سنگ آهن ایران رویکرد صادراتی سازمان های تصمیم گیرنده درباره معادن سنگ آهن را مورد نقد قرار داده و می گوید: با وجود تلاش هایی که وجود داشت تا سنگ آهن دانه بندی به عنوان ماده خام معدنی معرفی نشود اما اراده قوی در زمینه حذف معافیت مالیاتی صادرات مواد معدنی وجود دارد.

وی افزود: بسیاری از کشورها حذف معافیت های مالیاتی یا تنبیهات تعرفه ای و ... را در دوران رونق بازار اعمال می کنند اما متأسفانه این سیاست در کشور ما در دوران رکود اجرا می شود در حالی که این سیاست، تعطیلی واحدهای کوچک و متوسط را به همراه دارد که به اعتقاد من در اقتصاد نیز تاثیرگذار است.

قیافه این را نیز گفت که اگرچه خروج از بحران بازار سنگ آهن دشوار است اما باید برای دوران رونق برنامه ریزی کرد چه بسا شاهد هستیم معادن بزرگ دنیا در حال اجرای برنامه های اکتشافی در دوران رکودی هستند تا در دوره رونق، با قدرت بیشتری در بازار ورود پیدا کنند.

نایب رئیس اتحادیه بازیافت در گفتگو با چیلان خواستار شد:

فولادسازان برنامه مصرف قراضه ارائه دهند



◀ حمیدرضا ملکی، نایب رئیس اتحادیه صنایع بازیافت ایران به خبرنگار چیلان گفت: یکی از مشکلات اصلی صنعت قراضه نبود اطلاعات مستند و کافی است و اطلاعات نیز باید توسط مصرف کنندگان که همان واحدهای فولادی هستند ارائه شود اما متاسفانه فولادسازان برنامه ای برای مصرف سالیانه خود نداشته یا ارائه نمی‌دهند.

وی درباره کیفیت قراضه تحویلی به فولادسازان هم گفت: کیفیت قراضه نیز از آن دست موضوعاتی است که راهکار ارتقا کیفیت آن باید توسط فولادسازان به واحدهای بازیافت داده شود.

مصرف کنندگان الگوی مصرف و روش خرید خود را اصلاح کنند

ملکی با بیان اینکه روش و الگوی خرید قراضه از سوی فولادسازان اشتباه است گفت: مصرف کنندگان بدون توجه به سایت فرآوری قراضه، قراضه را به طور مستقیم خریداری می‌کنند. در حالی که بهترین روش خرید در بین فولادی‌ها متعلق به فولاد مبارکه است که با ایجاد سایت‌های فرآوری اقدام به خرید قراضه می‌کند.

وی با تصریح این نکته که معیاری برای کنترل کیفیت قراضه وجود ندارد، اظهار داشت: با توجه به گردش بالای صنعت قراضه، ممکن است بارهای ناخالص در اثر قصور و کوتاهی وارد کارخانه شود که انجمن تازه تاسیس بازیافت قراضه آمادگی دارد تا از طریق کارشناسان و تجهیزات جدیدی که وارد این عرصه شده در این راستا فولادسازان را همراهی کند.

بسیاری از واحدهای بازیافت قراضه تعطیل شده اند

نایب رئیس اتحادیه صنایع بازیافت در ادامه به موضوع عدم حمایت‌های لازم از صنعت بازیافت پرداخت و اظهار داشت: در چند سال اخیر به دلیل عدم حمایت فولادسازان و عدم حمایت‌های قانونی توسط دولت و مجلس، متاسفانه بسیاری از واحدهای بازیافت قراضه رو به تعطیلی رفته اند و این در حالی است که نقش قراضه در بخش فولادسازی از لحاظ کاهش انرژی، محیط زیست و کیفیت فولاد تولیدی قابل قبول و قابل توجه است.

وی در پاسخ به این سوال که برخی کارشناسان صنعت فولاد معتقدند شروع مشکلات مالیاتی فولادسازان از قراضه است، گفت: برای دریافت مالیات، زیرساخت‌ها باید توسط دولت و سازمان امور مالیاتی فراهم شود.

درحالی که در شرایط فعلی، بدون آماده کردن زیرساخت‌ها می‌خواهیم مالیات اخذ کنیم. قانون هزینه‌هایی را برای آموزش

پیش بینی کرده درحالی که این موضوع رعایت نمی‌شود. می‌توان با سیستم‌های آموزشی و برنامه‌های نظام مند و مدون مالیات اخذ کرد.

اما چرا با وجود آنکه در برخی کشورها برای حمایت از صنعت بازیافت، قانون‌های تشویقی وجود دارد در ایران نه تنها یک بار بلکه چندین بار از حوزه قراضه مالیات اخذ می‌شود؟ چرا موارد قانونی موجود در مدیریت پسماند نظیر تخصیص ۵/۰ درصد از تولید و واردات صنایع به صندوق محیط زیست و در نتیجه کمک به فعالان حوزه بازیافت رعایت نمی‌شود و حتی صندوق مذکور مطابق قانون تشکیل نشده است؟

ملکی با بیان این نکته که سازمان امور مالیاتی هنوز نمی‌داند بر روی هر کیلو قراضه چقدر مالیات باید وضع کند گفت: اختلاف بین کارشناسان درباره تعیین میزان مالیات نیز معضل دیگری است اما اگر اخذ مالیات از حوزه بازیافت قانون مند شده و در کنار آن زیرساخت‌ها فراهم شود، آمادگی از سوی فعالان این حوزه برای پرداخت مالیات وجود دارد.





کارشناس حوزه بازیافت فلزات:

تأثیر جایگزینی قراضه با آهن اسفنجی در کوره‌های ذوب چیست؟



سید تقی مرتضویان (کارشناس حوزه بازیافت فلزات)

وضعیت فعلی صنعت فولاد ایران، سنگ آهن محور است و قراضه در آن جایگاه ویژه‌ای ندارد در حالی که استفاده از قراضه در صنعت ذوب، تأثیر قابل توجهی در کاهش مصرف انرژی، زمان ذوب، مصرف نسوز و فروآلیاژ داشته و تولید را بالا می‌برد.

در صنعت ذوب، با دو نوع کوره مواجه هستیم: اول کوره‌های قوس الکتریکی که ۷۰ تا ۷۵ درصد تولید فولاد کشور از طریق این روش انجام می‌شود و دیگری هم کوره‌های القایی.

در کوره‌های القایی با استفاده از قراضه، حدوداً ۴۰۰ تا ۵۰۰ کیلووات ساعت انرژی الکتریکی مصرف می‌شود و اگر ۵۰ درصد آهن اسفنجی در کوره تزریق شود، نه تنها مصرف انرژی ۲۰۰ کیلووات ساعت بر تن افزایش می‌یابد بلکه زمان ذوب گیری نیز زیاد می‌شود.

حال فرض کنید میزان آهن اسفنجی را تا ۸۰ درصد افزایش دهیم که در این صورت ممکن است مصرف انرژی ۱۱۰۰ کیلووات ساعت بر تن انرژی افزایش یابد!

کوره قوس در شرایط استفاده از قراضه، ۴۰۰ تا ۴۳۵ کیلووات ساعت بر تن انرژی مصرف می‌کند اما اگر آهن اسفنجی مبنای ذوب و تزریق در کوره باشد، این عدد به ۶۰۰ تا ۶۳۵ کیلووات ساعت بر تن می‌رسد.

لذا می‌توان درک کرد که در هر دو نوع کوره استفاده از آهن اسفنجی در مقایسه با قراضه، مصرف انرژی بیشتری خواهد داشت. پس معقول و منطقی است که قراضه پایه ذوب در کوره‌های فولادی باشد.

همان گونه که گفته شد، عمده تولید فولاد کشور از کوره‌های قوس الکتریکی است که به جهت ارزان بودن قیمت انرژی در کشور، آهن اسفنجی ماده اولیه کوره‌ها محسوب می‌شود و انگیزه استفاده از آهن قراضه در بین تولیدکنندگان کاهش یافته است.

البته موضوع دیگری که علاوه بر ارزان بودن انرژی در کشور، سبب تمایل تولیدکنندگان به سمت آهن اسفنجی شده است، نبود قراضه کافی است.

صنعت فولاد در شرایط فعلی حدود ۳ میلیون تن قراضه نیاز دارد اما ۱/۵ میلیون تن موجودی قراضه سالیانه کشور است. لذا نیاز به واردات دیده می‌شود اما آیا واردات در این شرایط منطقی است؟ فقدان زیرساخت‌های لازم جهت واردات قراضه نظیر اسکله‌های تخصصی و وجود هزینه‌های جانبی انبارداری و تخلیه و ... موجب شده فعالان بازار فولاد و تولیدکنندگان راغب به واردات و مصرف قراضه نباشند و گرایش به سمت مصرف آهن اسفنجی باشد.

لذا راهایی از این معضل، همت مسئولان کشور در تامین زیرساخت‌ها

و کاهش هزینه‌های واردات قراضه را می‌طلبد که در این صورت ورود به بازارهای جهانی راحت تر بوده و با توجه به صرفه اقتصادی ایجاد شده، نه تنها واردات انجام می‌شود بلکه شاهد صرفه جویی قابل توجهی در کشور هم در بحث انرژی و هم مواد مصرفی خواهیم بود.

با این حال یک اقدام دیگر لازم و ضروری به نظر می‌رسد و آن اینکه راهکاری برای فرآوری قراضه ارائه و حمایت از واحدهای صنعتی این حوزه صورت گیرد و بر روی بازار مصرف قراضه کارشناسی انجام شود.

همچنین باید تفاوتی در قیمت گذاری خرید قراضه سنتی و فرآوری شده صنعتی قائل شد چراکه علی‌رغم پرت کمتر قراضه خام مصرفی در حالت صنعتی نسبت به روش سنتی، مصرف نسوز و فروآلیاژ پایین آمده، زمان ذوب ۳۵ درصد افت پیدا می‌کند و میزان تولید افزایش می‌یابد.

راهکاری برای زنجیره تامین و توازن

پذیری شرکت‌ها را در بازارهای جهانی فراهم آوردند.

راهکارها

شرکت‌های معدنی و صنایع معدنی ایران اکنون در شرایطی هستند که سهامداران خود را دارند و در برابر آن‌ها پاسخگو هستند. دولت می‌تواند با ابزار مالیاتی، مسیر ادغام شرکت‌ها را تسهیل کند به طوری که ادغام‌های زنجیره ارزش را مشمول معافیت مالیاتی کند. این ادغام‌ها می‌تواند عمودی یا افقی باشد.

در کشورهای معدنی همچون برزیل تنها یک شرکت بزرگ در سنگ آهن فعالیت دارد و در استرالیا سه شرکت! همچنین در آلمان دو فولادساز قدرتمند هست.

ژاپن و کره جنوبی هم همین سیاست را دارند و به دنبال بزرگ شدن شرکت‌ها در مقیاس جهانی هستند تا توان ماندن در بازار رقابتی را داشته باشند. اما در ایران ما بیش از ۱۰ شرکت سنگ آهن داریم. تعدادی هم فولادساز.

بنابراین در شرایط فعلی، برای رقابت پذیر شدن شرکت‌ها نیاز به مدیریت این زنجیره داریم. سیاستگذاران دولت باید از بزرگ شدن شرکت‌ها حمایت کند.

در این میان سازمان خصوصی سازی اولویت واگذاری را به واحدهای بزرگ دهد تا زمینه افزایش ظرفیت‌ها برای فروش محصول رقابت پذیر، ارزش افزوده بالا و صادرات فراهم شود.

از سوی دیگر زمانی که ادغام صورت می‌گیرد خود به خود شرکت‌ها قادر به دسترسی و تامین زنجیره ارزش خواهند شد و برنامه‌های توسعه ای خود را «متوازن» پیش خواهند برد.

دولت نیز همزمان برنامه‌های توسعه بخش معدن و صنایع معدنی را در قالب طرح جامع (فولاد، مس، آلومینیوم، طلا، روی و ...) طراحی و تدوین کند.

این برنامه‌های جامع باید هر ۳ ماه یکبار با ملاحظات جهانی و داخلی پایش شود و اثرات اجرای طرح‌ها و چالش‌های پایش روی آن‌ها مورد بررسی قرار گیرد تا راهکارها مشخص شود و اقدامات لازم برای به روزآوری و بهبود فرایندها صورت گیرد.

■ دکتر مهدی کرباسیان (معاون وزیر و رئیس هیئت عامل ایمیدرو)

پیش از واگذاری شرکت‌های معدنی و صنایع معدنی، سهام اغلب شرکت‌های بزرگ این حوزه در اختیار ایمیدرو بود. در همان زمان مدیریت زنجیره ارزش در بالادستی و پایین دستی در یک مجموعه طراحی، تدوین و اجرایی می‌شد. همچنین به دلیل آنکه قیمت گذاری از سوی این سازمان صورت می‌گرفت، دریافت‌ها و پرداخت‌ها مدیریت می‌شد و در عین حال رقابت چندانی مطرح نبود.

پس از آنکه اصلاحیه اصل ۴۴ قانون اساسی، خصوصی سازی را به وزارتخانه‌های دولتی -به عنوان یک تکلیف- مطرح کرد، واگذاری شرکت‌های تحت پوشش، سرعت گرفت و پیش بینی می‌شد اقتصاد، مسیر مترقی را پیش رو دارد که منافع آن نصیب کشور می‌شود.

اما نقطه عطفی برای این اصل مهم قانون اساسی ایجاد شد که واگذاری‌های ایران، برخلاف حرکت کشورهای دارای تجربه واگذاری، در مسیر دیگری قرار گرفت. به این صورت که به جای ایجاد هلدینگ‌های قوی و بخش خصوصی قدرتمند، تکه‌های جدا شده از بدنه دولت، عمدتاً به صورت شرکت‌های کم بنیه درآمدند و از همان لحظه نخست، زنجیره ارزش بخش معدن دچار گسست شد.

پس از مشکلاتی که در زنجیره تامین ایجاد شد، سنگ آهنی‌ها به دنبال احداث کارخانه فولاد و شرکت‌های فولادی به دنبال در اختیار گرفتن معادن سنگ آهن افتادند.

از طرف دیگر زغالسنگ در وضعیت مشکل تری قرار گرفت به گونه ای که تمامی تولیدکنندگان این بخش تنها با یک خریدار در داخل مواجه شدند. این در شرایطی است که در کشورهای دیگر همچون عربستان، سهام شرکتی به بزرگی ایمیدرو را در بورس عرضه کردند.

چین هم ابتدا ادغام انجام داد و سپس اقدام به واگذاری کرد. کشورهایی که از شرایط دولتی به سمت خصوصی پا گذاشتند نه تنها مانع کوچک شدن شرکت‌ها شدند که با ادغام‌ها، شرایط رقابت

شرکت‌های معدن و صنایع معدنی ایران اکنون در شرایطی هستند که سهامداران خود را دارند و در برابر آن‌ها پاسخگو هستند. دولت می‌تواند با ابزار مالیاتی، مسیر ادغام شرکت‌ها را تسهیل کند به طوری که ادغام‌های زنجیره ارزش را مشمول معافیت مالیاتی کند. این ادغام‌ها می‌تواند عمودی یا افقی باشد.



مصرف انرژی در صنعت فولاد

ENERGY USE IN THE STEEL INDUSTRY



■ ترجمه:

امید آقامیری

معاون بازرگانی خیم سپهر
فولاد نیشابور

صنعت فولاد فعالانه مصرف انرژی را مدیریت می‌کند. حفاظت از انرژی در فولادسازی از بُعد رقابت پذیری و همچنین کاهش مخاطرات زیست محیطی مانند انتشار گازهای گلخانه‌ای بسیار حیاتی است. همچنین فولاد علاوه بر تولید و انتقال انرژی، موجب صرفه جویی در انرژی به دلیل قابلیت صددرصدی تجدیدپذیری و پایداری می‌شود.

ورودی‌های انرژی و هزینه‌های مرتبط

← انرژی به منزله‌ی بخش قابل توجهی از هزینه تولید فولاد از ۲۰ الی ۴۰ درصد در برخی کشورهاست. بنابراین نتیجه بهبود بهره‌وری مصرف انرژی، کاهش هزینه‌های تولید و نهایتاً بهبود شرایط رقابت است.

← بهره‌وری انرژی از امکانات تولید فولاد وابسته است به مسیر تولید، نوع سنگ معدن آهن و ذغال سنگ مورد استفاده، فناوری کنترل عملیات و بهره‌وری مواد.

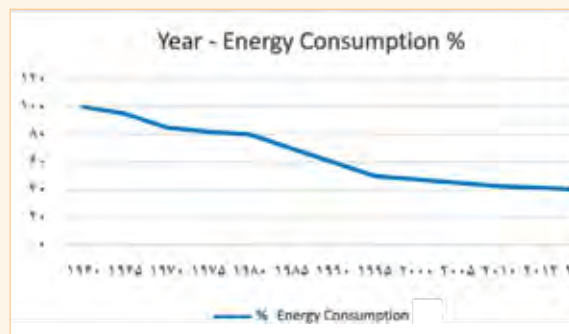
← انرژی همچنین به صورت غیرمستقیم جهت معدنکاری، تهیه و حمل موادخام (حدود ۸ درصد از کل انرژی مورد استفاده در تولید فولاد است) شامل استخراج موادخام و فرایندهای تولید فولاد (فولاد) مورد استفاده قرار می‌گیرد.

← حدود ۵۰ درصد از ورودی انرژی مجموعه یکپارچه، از ذغال سنگ، ۳۵ درصد از الکتریسیته، ۵ درصد از گازهای طبیعی و ۵ درصد از دیگر گازها تامین می‌شود.

مصرف انرژی در فولادسازی

اگرچه تولید فولاد، انرژی بر است اما سیستم‌های پیچیده مدیریت انرژی مطمئن و مصمم در استفاده کارآمد و مجدد از انرژی در فرایند فولادسازی در هر زمان ممکن می‌باشد.

پیشرفت‌های حاصل شده در بخش بهره‌وری انرژی باعث کاهش ۶۰ درصدی مصرف انرژی مورد نیاز جهت هر تن فولادخام از سال ۱۹۶۰ گردیده که در جدول زیر مشخص گردیده است.



انرژی ورودی به عنوان عامل کاهنده

- تولید فولاد اولیه نسبت به تولید فولاد ثانویه به دلیل انرژی شیمیایی مورد نیاز جهت کاهش سنگ آهن به آهن با استفاده از عوامل کاهنده، مصرف انرژی بیشتری را می‌طلبد.
- چون کاهش در اتاق حرارتی اتفاق نمی‌افتد لذا عوامل کاهنده از قبیل ذغال سنگ، کک و گازهای طبیعی تامین حرارت می‌کنند.
- کک، ساخته شده بوسیله کربوریزه شدن ذغال سنگ (به طورمثال گرمایش در نبود اکسیژن در درجه حرارت بالا) اولین عامل کاهنده سنگ آهن است و دیگر سوخت‌ها جهت جایگزینی بخشی از کک هستند. اگر کارخانه‌ای امکان تولید کک ویا الکتریسیته خود را نداشته باشد ناچار به خرید آن از بیرون کارخانه خواهد بود.
- تا حد ۷۵٪ از محتوای انرژی ذغال سنگ در یک سیستم

انجمن جهانی فولاد با کمک اعضای خود «سیستم جامع تعیین معیار انرژی» را توسعه داده و در دسترس اعضای خود قرار داده است.

این اطلاعات در سیستم اطلاعاتی امنی ذخیره و نگهداری می‌شود و شرکت‌ها می‌توانند اطلاعات خود را ارسال نموده و عملکرد خود را با ۲۵ درصد سطح تاپ مرجع جهت هر فرایند مقایسه کرده و مشخص کنند که در چه اجزایی از فرایند نسبت به مرجع مذکور دارای انحراف بوده اند.

انجمن جهانی فولاد همچنین پایگاه داده‌ای اطلاعات چرخه زندگی منطقه‌ای و جهانی مشتمل بر «از صفر تا صد» استفاده از ورودی‌های زیست محیطی و خروجی‌های منابع (موادخام، انرژی و آب) و نشر آنها به خاک، هوا و آب را جهت ۱۵ محصول فولادی تکمیل نموده و این پایگاه داده‌ای با ثبت درخواست از طریق وب سایت انجمن جهانی فولاد در دسترس است.

رسوب و کک سازی و در قالب محصول فرعی گاز به عنوان منبع انرژی جایگزین سایر سوخت‌های فرایندهای پایین دستی فراهم می‌کند.

یکپارچه در کوره ذوب مصرف می‌شود که در آن به شکل کک نقش‌های متعددی را ایفا می‌کند؛ اعم از کاهنده شیمیایی، کوره پشتیبانی بار و به عنوان سوخت. باقیمانده، حرارت را در

جدول (۱) بیانگر ورودی‌های اصلی انرژی در تولید فولاد و کاربردهای آنها به عنوان انرژی و عوامل کاهنده است

Energy input	Application as energy	Application as energy and reducing agent
Coal	-	Coke production, BF pulverised coal injection
Electricity	EAF, rolling mills and motors	-
Natural gas	Furnaces, power generators	BF injection, DRI production
Oil	Steam production	Blast furnace (BF) injection

- بهبود بهره وری انرژی در میان مدت در صنعت فولاد با استفاده از انتقال تکنولوژی و کاربرد بهترین فناوری در دسترس جهت کارخانجات فولاد از رده خارج در سرتاسر جهان مورد انتظار است.
- انتظار می‌رود فناوری‌های دستیابی به موفقیت منجر به تغییرات عمده در ساخت فولاد در چارچوب زمانی ۲۰۲۰ و فراتر از آن باشد.

اصول اولیه تولید فولاد

در کل دنیا فولاد از دو مسیر اصلی تولید می‌شود: مسیر کوره بلند-کانورتور (BF-BOF) و مسیر کوره قوس الکتریکی (EAF). مسیر BF-BOF در تولید فولاد عمدتاً با استفاده از مواد اولیه از قبیل سنگ آهن، ذغال سنگ، سنگ آهنک و فولاد بازیافتی است. حدود ۷۰ درصد از فولاد باروش BF-BOF تولید می‌شود. ابتدا سنگ آهن به آهن تبدیل می‌شود که آهن مذاب یا چدن خام هم نامیده می‌شود. سپس آهن در BOF تبدیل به فولاد می‌شود. پس از ریخته گری و نورد، فولاد تحویل داده می‌شود. در فولاد تولیدی از روش EAF از الکتریسیته جهت ذوب فولاد بازیافتی استفاده شده است.

در شرایط موقعیت کارخانه و دسترسی به فولاد قابل بازیافت، سایر منابع آهنی فلزی از قبیل DRI می‌تواند مورد استفاده قرار گیرد. افزودنی‌هایی اعم از آلیاژها جهت دستیابی به ترکیب شیمیایی موردنیاز فولاد مورد استفاده قرار می‌گیرد.

انرژی الکتریکی می‌تواند مکمل اکسیژن تزریقی به EAF باشد.

گازهای محصول فرعی

گازهای فرعی از کوره کک، کوره ذوب، کانورتور به طور کامل و به منظور صرفه جویی در منابع سوخت‌های فسیلی می‌توانند مورد استفاده قرار گیرند.

آنها بطور معمول به ۶۰٪ کل انرژی کمک می‌کنند و همچنین به عنوان جایگزین مستقیم سوخت یا تولید الکتریسیته داخلی مورد استفاده قرار می‌گیرند. همچنین امکان فروش جهت تولید انرژی را نیز دارند.

به طور مثال در آلمان محصول گاز فرعی از کوره کانورتور موجب صرفه جویی در معادل ۳۰۰ میلیون مترمکعب از گازهای طبیعی در هر سال می‌شود که در غیر این صورت باید از منابع طبیعی استحصال می‌گردید.

در حال حاضر تکنولوژی نوآورانه ای وجود دارد که به دی اکسید کربن اجاره می‌دهد مجدداً باز پس گرفته شده و بازیابی شود؛ مانند کارخانه فولادسازی که تاسیسات گازی مجاور را با ۵۰ هزار تن گاز دی اکسید کربن در سال تغذیه می‌کند.

همچنین به نوبه خود، گاز، تمیز شده و در نوشیدنی‌های گازدار نیز مورد استفاده قرار می‌گیرد.

بهبودهای آتی در بهره وری انرژی

- امروزه بهترین فرایندهای فولادسازی در دسترس، مصارف انرژی خود را بهینه سازی نموده اند.

مراحل فرایند پایین دستی مثل ریخته گری، گرمایش مجدد و نورد مشابه روش BF-BOF هستند. حدود ۲۹ درصد از فولاد دنیا با روش EAF تولید می‌شود.

تکنولوژی فولادسازی بعدی، روش OHF - کوره دهان باز (اجاقی) است که ۱ درصد از تولید فولاد جهان را به خود اختصاص داده است. فرایند OHF بسیار انرژی بر است و دارای مضرات زیست محیطی و اقتصادی است. تنها ۴ کوره از این نوع در حال حاضر در حال فعالیت است.

غالب محصولات فولادی برای دهه‌ها مورد استفاده قرار می‌گیرند. بنابراین فولاد بازیافتی کافی جهت تامین نیاز رو به رشد روش EAF در اختیار نیست. لذا نیاز با ترکیب روش‌های تولید BF-BOF و EAF تامین می‌شود.

همه این روش‌های تولید آهن، قراضه بازیافتی را به عنوان ورودی استفاده می‌کنند. نتیجه اینکه تمامی فولادهای جدید شامل فولادهای بازیافتی هستند.

نقش فولاد در تولید و انتقال انرژی

فولاد در تولید و انتقال انرژی ضروری و جهت ساخت موارد ذیل مورد استفاده است:

- تجهیزات معدنی و سکوه‌های نفتی دریایی
- تجهیزات استخراج و تولید نفت و گاز
- خطوط لوله نفت و گاز و مخازن ذخیره سازی
- کشتی، کامیون و قطار جهت حمل و نقل فرمهای مختلف انرژی
- ترانسفورماتور (هسته فولادی مغناطیسی)
- ژنراتور و موتورهای الکتریکی
- برج‌های انتقال برق و کابل

فولاد همچنین نقش بسیار مهم در فناوری‌های انرژی تجدید پذیر ایفا می‌کند، به طور مثال:

- **خورشیدی:** فولاد در سیستم‌های فتوولتائیک مدولار که وابسته به گرمایش خورشید نیستند مورد استفاده بوده و می‌تواند به طور کامل و یکپارچه در نمای خارجی ساختمان‌ها نیز کاربردی باشد. فولاد ضدزنگ نقش کلیدی در تبدیل انرژی خورشیدی به برق یا آب گرم ایفا کند. آنها به عنوان پایه ای جهت پانل‌های گرمایشی خورشیدی و در پمپ‌ها، تانک‌ها و مبدل‌های حرارتی مورد استفاده هستند.

- **موج و جزر ومد:** یک شمع فولادی جزئی اصلی از یک توربین در یک سیستم انرژی جزرومدی است. همچنین فولاد جهت ساخت دستگاه‌های انرژی حاصل از موج کاربرد دارد.

فولاد جهت مقاومت در برابر محیط خشن دریایی نیز فرموله شده است.

- **هیدروالکتریک:** فولاد در مقاوم سازی سدهای بتنی مورد استفاده است.
- باد: فولاد از مواد اصلی مورد استفاده در توربین‌های خشکی و دریایی است. تقریباً در هر جزء از یک توربین بادی، فولاد از فونداسیون تا برج و چرخ دنده‌ها مورد استفاده است.

فولاد، انرژی را در چرخه عمر محصول صرفه جویی و ذخیره می‌کند.

از آنجا که جهت تولید محصولات فولادی انرژی صرف می‌شود، برخی اوقات صرفه جویی انرژی در چرخه عمر محصول بیش از انرژی صرف شده در تولید محصول است.

به طور مثال، در طی بیش از ۲۰ سال، یک توربین بادی ۳ مگاواتی بیش از ۸۰ برابر انرژی مصرف شده در تولید و نگهداری خود را می‌تواند تحویل دهد. فولاد همچنین مصرف و بازنشر انرژی در چرخه عمر محصول را به روش‌های دیگری که ذیلاً اشاره شده کاهش می‌دهد:

سبک وزنی: گریدهای جدیدی از فولاد با استحکام بالا، خودروسازان را قادر ساخته که وزن خودرو را ۲۵-۳۹ درصد در مقایسه با فولاد معمولی کاهش دهند. زمانی که در یک خودرو سواری خانوادگی ۵ نفره وزن کلی خودرو ۲۷۰-۱۷۰ کیلوگرم کاهش یابد، مبین این است که بین ۳ الی ۴ تن در انتشار گاز گلخانه‌ای در طی چرخه عمر یک خودرو صرفه جویی شده است.

چرخه عمر طولانی محصول: استحکام و پایداری فولاد موجب چرخه عمر طولانی محصول است. به طور مثال، ساختمان‌ها و پل‌های ساخته شده در ۴۰ تا ۱۰۰ سال اخیر یا بیشتر که دارای ماندگاری مناسبی است.

بازیافت: فولاد به راحتی با مگنت بازیابی شده و صددرصد قابل بازیافت مجدد بوده و می‌توان آن را بدون افت کیفی بازیافت مجدد نمود. فولاد با ۶۵۰ میلیون تن بازیافت سالانه مشتمل بر ضایعات قبل و بعد از مصرف مهمترین ماده قابل بازیافت دنیاست. بازیافت این میزان فولاد جهت صرفه جویی قابل توجهی از انرژی و مواد اولیه بدین صورت محاسبه می‌شود: بیش از ۱۴۰۰ کیلوگرم سنگ آهن، ۷۴۰ کیلوگرم ذغال سنگ و ۱۲۰ کیلوگرم سنگ آهک در تبدیل هر ۱۰۰۰ کیلوگرم ضایعات فولاد به فولاد جدید صرفه جویی می‌شود.

منبع: سایت انجمن جهانی فولاد



آمار

• شیرین نیکو - انجمن تولید کنندگان فولاد ایران



تولید فولاد خام و کل محصولات فولادی طی پنج ماهه ۹۵ و مدت مشابه در سال گذشته
واحد: هزار تن



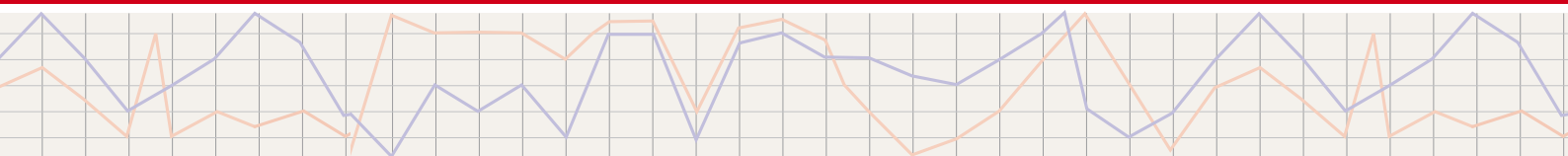
برآورد تولید سال ۹۵ بر اساس تولید ۷ ماهه	کل تولید			تولید بخش خصوصی			تولید بخش خصوصی شده			متغیر محصول
	درصد تغییرات	هفت ماهه ۹۵	هفت ماهه ۹۴	درصد تغییرات	هفت ماهه ۹۵	هفت ماهه ۹۴	درصد تغییرات	هفت ماهه ۹۵	هفت ماهه ۹۴	
۱۰۲۲	-۱۲	۵۹۷	۶۸۲	۴	۱۲۷	۱۲۷	-۱۷	۴۶۰	۵۵۵	تیر آهن
۶۴۴۵	-۲	۳۷۶۰	۳۸۲۴	۰	۲۵۸۹	۲۵۱۲	-۱۱	۱۱۷۱	۱۳۱۲	میلگرد
۷۰۳۰	-۴	۴۱۰۱	۴۲۷۱	۳۸	۳۱۴	۲۳۷	-۶	۳۷۸۷	۴۰۳۴	ورق گرم
۱۷۵۳	-۷	۱۰۲۳	۱۰۹۹	-۱۱	۲۵۷	۳۰۰	-۴	۷۶۶	۷۹۹	ورق سرد
۱۰۴۲	۱۳	۶۰۸	۵۳۹	۲۰	۲۷۹	۲۲۶	۵	۳۲۹	۳۱۳	ورق پوشدار
۳۲۶	-۳۰	۱۹۶	۲۷۹	۳	۱۷۸	۱۷۵	-۸۳	۱۸	۱۰۴	سایر محصولات فولادی
۱۷۶۳۱	-۴	۱۰۲۸۵	۱۰۶۹۴	۳	۳۷۵۴	۳۵۷۷	-۸	۶۵۳۱	۷۱۱۷	کل محصولات فولادی
۹۷۰۴	۱۳	۵۶۶۱	۵۰۲۸	۳۸	۲۳۱۷	۱۶۲۷	-۲	۳۳۴۴	۳۴۰۱	بیلت و بلوم
۸۷۰۸	۳	۵۰۸۰	۴۹۱۸	۲	۴۹	۴۸	۳	۵۰۳۱	۴۸۷۰	اسلب
۱۸۴۱۳	۸	۱۰۷۴۱	۹۹۴۶	۳۷	۲۳۶۶	۱۶۷۵	۱	۸۳۷۵	۸۲۷۱	فولاد خام



تولید بخش خصوصی در سال ۹۵ به تفکیک هر ماه
واحد: تن



مجموع	مهر	شهریور	مرداد	تیر	خرداد	اردیبهشت	فروردین	
۱۳۷,۱۰۰	۲۲,۷۰۰	۲۲,۲۰۰	۱۸,۱۰۰	۱۷,۱۵۰	۱۹,۲۰۰	۲۰,۳۵۰	۱۷,۴۰۰	تیر آهن
۲,۵۸۹,۳۰۰	۴۲۱,۴۰۰	۳۸۴,۴۰۰	۳۵۱,۲۰۰	۳۵۳,۳۰۰	۳۴۸,۲۰۰	۳۸۶,۱۰۰	۳۴۴,۷۰۰	میلگرد
۸۲۲,۷۵۰	۱۱۳,۲۰۰	۱۳۳,۵۰۰	۱۳۱,۱۰۰	۹۷,۶۰۰	۱۲۵,۶۰۰	۱۱۶,۱۵۰	۱۰۵,۶۰۰	ورق
۱۷۸,۱۵۰	۲۵,۶۰۰	۲۵,۳۰۰	۲۴,۲۰۰	۲۳,۵۰۰	۲۵,۶۰۰	۲۹,۷۵۰	۲۴,۲۰۰	سایر محصولات
۳,۷۲۷,۳۰۰	۵۸۲,۹۰۰	۵۶۵,۴۰۰	۵۲۴,۶۰۰	۴۹۱,۵۵۰	۵۱۸,۶۰۰	۵۵۲,۳۵۰	۴۹۱,۹۰۰	جمع کل محصولات فولادی
۲,۳۶۶,۲۰۰	۳۸۱,۲۰۰	۳۵۷,۴۰۰	۳۱۷,۵۰۰	۳۱۰,۳۰۰	۳۴۱,۳۰۰	۳۵۷,۸۰۰	۳۰۰,۷۰۰	فولاد خام



واردات و صادرات فولاد خام و محصولات فولادی طی ۷ ماهه نخست سال ۹۵ و مقایسه با مدت مشابه در سال گذشته
 واحد: هزار تن

محصول	متغیر	واردات		صادرات	
		هفت ماهه ۹۴	هفت ماهه ۹۵	درصد تغییرات	درصد تغییرات
تیرآهن	۳۰	۲۳	۲۳	-۲۳	۰
میلگرد شاخه	۲۸	۲۴	۲۰۵	-۱۴	-۲۸
میلگرد کلاف	۱۳۰	۴۴	۷	-۶۶	۲۵۷
ورق گرم زیر ۳ میلیمتر	۱۱۲۳	۸۱۹	۰,۵	-۲۷	-۸۰
ورق گرم بالای ۳ میلیمتر	۲۱۳	۲۵۶	۸۲۷	۲۰	۲
ورق سرد	۳۶۲	۳۷۷	۳۵	۴	۲۵۷
ورق پوششدار	۲۲۱	۱۹۶	۱۸	-۱۱	-۶
سایر محصولات فولادی	۹۲	۶۷	۱۳	-۲۷	۶۹
کل محصولات فولادی	۲۱۹۹	۱۸۰۶	۱۲۳۴	-۱۸	۵
بیلت و بلوم	۴۵	۱۴۸	۹۶۵	۲۲۹	۴۵
اسلب	۰,۶	۲,۰۲	۲۱	۲۳۷	۲۷۵۷
فولاد خام	۴۶	۱۵۰	۹۸۶	۲۲۹	۱۰۳

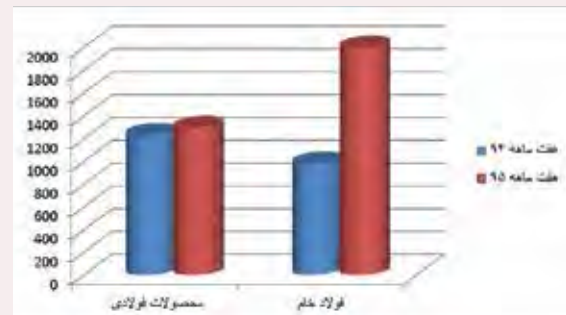
۹۸
 سرمد انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران



واردات فولاد خام و محصولات فولادی طی هفت ماهه نخست سال ۹۵ و مقایسه با مدت مشابه



صادرات فولاد خام و محصولات فولادی طی هفت ماهه نخست سال ۹۵ و مقایسه با مدت مشابه





مصرف ظاهری فولاد خام و محصولات فولادی طی هفت ماهه نخست سال ۹۵ و مقایسه با مدت مشابه



واحد: هزار تن

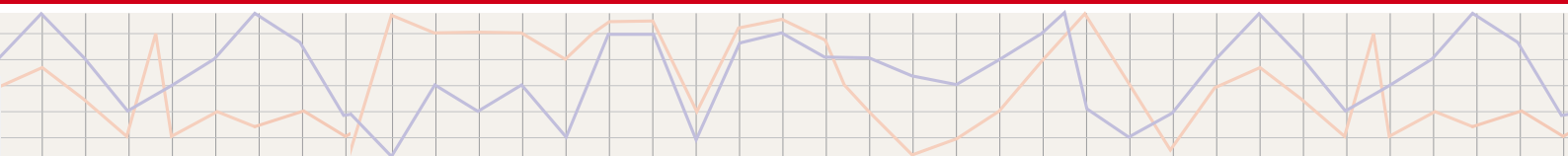
مصرف ظاهری			متغیر محصول
درصد تغییرات	هفت ماهه ۹۵	هفت ماهه ۹۴	
-۱۶	۴۹۲	۵۸۴	تیرآهن
-۳	۳۶۷۰	۳۷۷۰	میلگرد
-۹	۴۳۳۱	۴۷۷۹	ورق گرم
-۱۱	۱۲۷۵	۱۴۲۶	ورق سرد
۶	۷۸۷	۷۴۲	ورق پوششدار
-۳۳	۲۴۱	۳۵۸	سایر محصولات فولادی
-۷	۱۰۷۹۶	۱۱۶۵۹	کل محصولات فولادی
۷	۴۴۱۰	۴۱۰۸	بیلت و بلوم
-۸	۴۴۸۲	۴۸۹۸	اسلب
-۱	۸۸۹۲	۹۰۰۶	فولاد خام

سرانه مصرف برآوردی بر اساس
آمار ۷ ماهه
۲۳۰ کیلوگرم

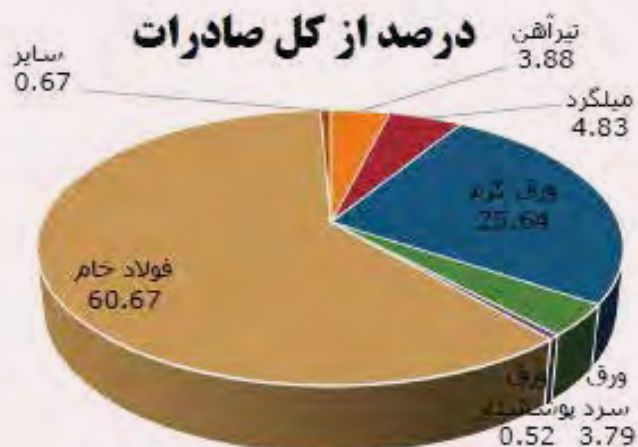
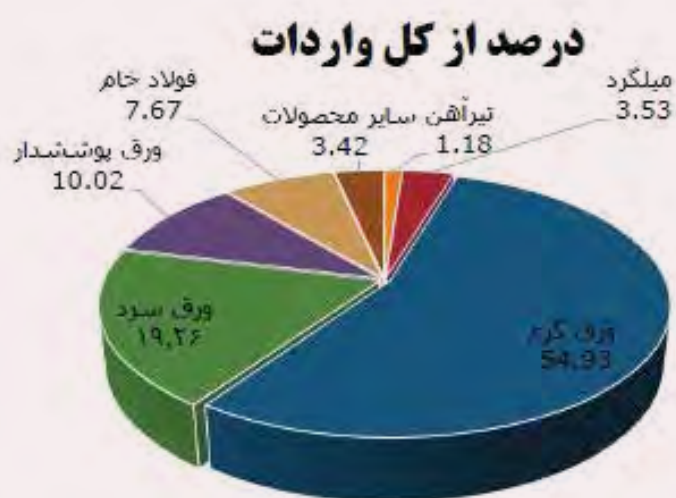
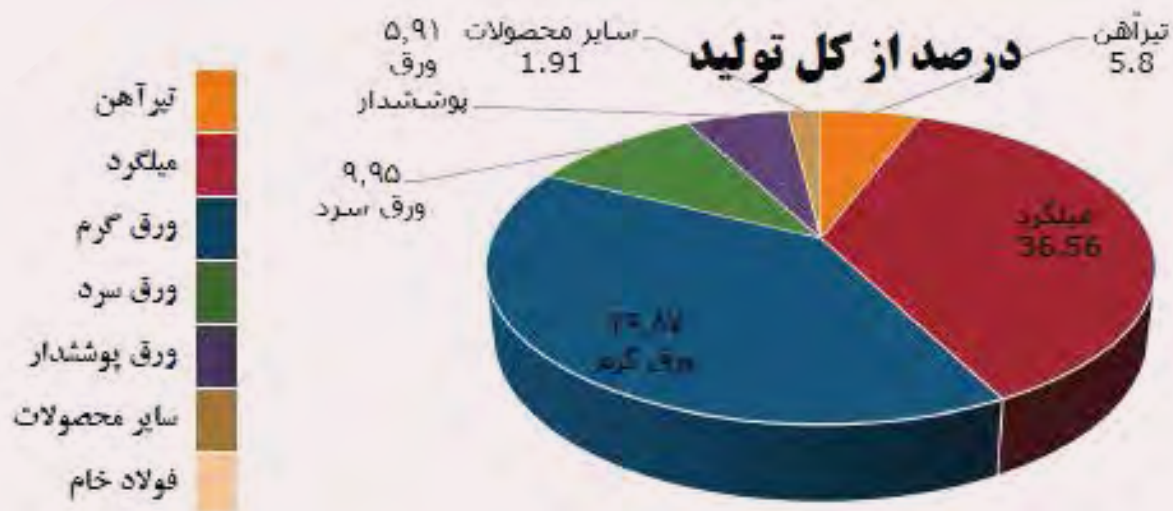


نمودار مصرف ظاهری فولاد خام و محصولات فولادی طی هفت ماهه نخست سال ۹۵ و مقایسه با مدت مشابه





سهم فولاد خام و محصولات فولادی از تولید، واردات و صادرات فولاد طی هفت ماهه سال ۹۵



Global Player with European Roots



101
CHILAN
www.chilanonline.com

Business Philosophy

Independent, reliable & trustable consultancy service for
YOUR
long-term success



- Plant & Systems Modelling
- Related Logistics Concepts
- Feasibility Studies

In cooperation with international financing institutes, training centers, governmental support

Partner / Memberships:

- Austrian Chamber of Commerce (WKO)
- Austrian Association of Consulting Engineers (ACA)
- European Federation of Engineering Consultancy Association (EFCA)
- International Federation of Consulting Engineers (FIDIC)
- Austrian Society of Engineers and Architects (OIAV)
- Projekt Management Austria (PMA)
- International Project Management Association (IPMA)
- Association of German Steel Manufacturers (VDEh)
- The Association for Iron & Steel Technology (AIST)
- South East Asia Iron & Steel Institute (SEAISI)
- Austro-Arab Chamber of Commerce (AACC)
- Austrian – Iranian Society (OIG)
- Foreign Policy and United Nations Association of Association of Austria (ÖGAVN)
- Austrian society of Chartered Engineers (SVV)



- Risk analysis
- HSE program
- QA/QC program & strategy

Project Execution

- Contract development
- ITB documentation
- Bid evaluation
- Contract Negotiation support
- Project Implementation support
- Commissioning support
- Cost control & Change management
- Manufacturing inspection
- HSE Performance support

Project Closure

- Project cost analysis
- Execution Performance analysis
- HSE Performance analysis
- QA/QC Performance analysis
- Change Management analysis

Post-Project Phase

- Operational assistance (see operational services)
- Project Achievement analyses
- Milestone & Deliveries performance analysis
- Knowledge transfer support
- Lessons learned transfer support

Dual Vocational Training:

Apprenticeship in the company and/or institution & vocational education at vocational schools in one course

Advantages for Employers:

- Secures the skilled labour needed
- Reduces cost of settling-in
- Increases motivation and loyalty to company
- Job-specific qualification
- Productive performance of trainees

Advantages for Trainees:

- Receiving tasks according to growing abilities
- Gain employee's knowing companies workflow
- Benefit from knowledge about hard & soft skills from more experienced co-workers
- Student development under real conditions
- Student earns money from the beginning

Energy saving, Energy recovery, Waste to Energy:

ISO 50001 Energy Management Systems,
ISO 14001 Environmental Management System

Cooperation Partner in Energy saving
-Energy recovery - Waste to Energy

Energy Management Systems

- Energy System Optimization
- Energy Benchmarking Studies
- Energy / Mass Balance Calculations

- Plant logistics
- QA/QC systems

- QA/QC systems

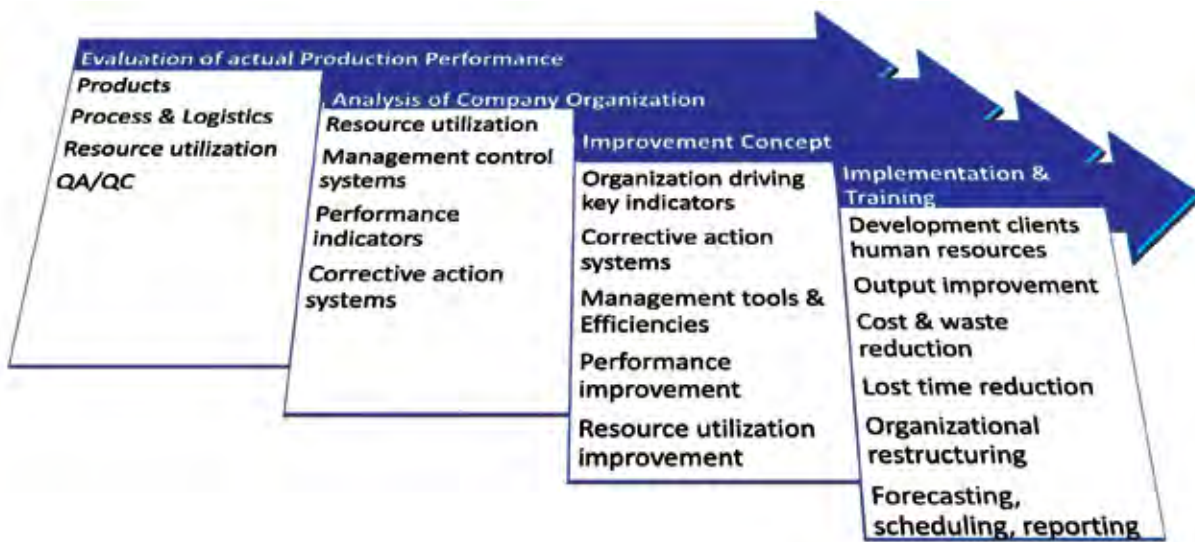
Equipment Design & Manufacturing:

- Basic data review
- Basic engineering review
- Manufacturing inspection
- NDE examination

Process & Business Consulting:

- Strategy development
- Due diligence related Services
- Operational improvements by innovative solutions
- Analysis, insights, comparison, perspectives and recommendations

Operational Services:



Project Implementation:

- Conceptual study

Project Initiation

- Market Study
- Pre-feasibility study
- Feasibility study
- Bankable feasibility study

Project Planning

- Process design review
- Basic data review
- Basic Engineering review
- Layout review
- 3D Modelling

HJK CONSULTING ENGINEERS

Project Management – Technology – Operating – Consulting Excellence



105

CHILAN

www.chilanonline.com

Founder and Owner

Senior Consultant Project Management & Technologies, Senior Project (IPMA) and Commissioning Manager with strong and broad technical, commercial & contractual background, as well as more than 30 years' experience in multimillion USD / EURO Projects worldwide in the field of oil & gas, chemical & petrochemical, iron & steel making, power generation and environmental technologies by having worked with leading front-end engineering companies and well-reputed consulting firms. Specialties: strong client & target oriented, high social competences, reliability and excellent leadership, long term international experience in project & site management as well as contract, claim and crises management (trouble-shooting), time scheduling.

Areas of Competence

HJK Consulting Engineers GmbH is an independent, multi-discipline consultancy service supplier in engineering & manufacturing, process & business consulting, operational services to mining,

metallurgical, oil & gas and power generation industries, project implementation services (green & brown field, turnarounds), dual vocational training, supplemented with special emphasis on energy saving and recovery.

As member of International Project Management Association (IPMA), Austrian Association of Consulting Engineers (ACA, FIDIC & EFAC), Austrian Society of Engineers & Architects (OIAV), Austrian Society of Chartered Engineers (SVV) it is our self-conception that clients' will receive first class service in the fields of the company's activities.

Our staffs' background is minimum 15-20 years' experience in being specialized in their individual disciplines and working with leading frontend engineering and/or production companies.

Engineering & Manufacturing

Plant Design:

- Process design review
- General layout review
- Basic engineering review



MSC Boosts Capacity as Flat Steel Demand Grows

Mobarakeh Steel Company's new continuous casting machine was inaugurated by First Vice President Es'haq Jahangiri and the company's managing director, Bahram Sobhani, last week in Isfahan Province. The new production line adds 1.8 million tons to MSC's annual steel production capacity.

Continuous casting, also called strand casting, is the process whereby molten metal is solidified into a semi-finished billet, bloom or slab for subsequent rolling in the finishing mills. It allows low-cost production of metal sections with high quality, due to the inherently low costs of continuous, standardized production of a product, as well as providing in-depth control over the process through automation.

"Mobarakeh Steel Company's continuous casting

machine No. 5 was built in 28 months with 5 trillion rials (\$143.4 million at the market exchange rate) of investment," Sobhani was quoted by Bourse Press as saying.

"The addition of the new casting machine brings MSC's total annual steel production capacity to 10.3 million tons by the end of the current fiscal year (March 20, 2017), taking into account the expansion plans for the steel giant's subsidiaries, including Hormozgan Steel Company and Saba Steel Complex."

Together with its subsidiaries, MSC is the largest flat steel producer in the Middle East and North Africa region and Iran's largest steelmaker, accounting for 1% of Iran's GDP. The company accounts for approximately 50% of the country's total steel output and also holds around the same share in domestic flat steel consumption, which stood at around 7.5 million tons in the last fiscal year.

The company produced around 5.5 million tons of flat products, with 70% of this volume allocated for the local market over the year.

According to Sobhani, MSC and its subsidiaries produced over 3.6 million tons of crude steel and 2.8 million tons of steel products during the first half of the current fiscal year. The company also exported 1.07 million tons of steel and steel products during the same period.

In the meantime, Iranian auto production indicated a significant growth over the first seven months of the current fiscal year (March 20–October 22). The increase in output led to a rise in demand for flat steel.

Market players expect the trend to continue, allowing automakers to meet a 1.35 million unit target by the year-end. The rise in auto production is mostly attributed to growing domestic sales, as exports declined.

Speaking at the inaugural ceremony of Mobarakeh Casting Machine No. Five in Isfahan on Thursday, Nematzadeh said that steel production should increase to meet local demands, Chilan reported.

Noting that the priority lies with domestic consumers, the minister said that Isfahan boasts of higher capabilities to manufacture steel industry equipment.

Nematzadeh hoped that all parts for the industry would be manufactured in the country.

Today, German and Italian credited companies are seeking to invest in Iran's steel industry, he said, noting that many firms are using Iranian steel products and good markets exist for steel sheets across the world.

"We should not think only about exports; rather, we

should strive to set up steel factories abroad," he said.

Mobarakeh Casting Machine Project, which was commissioned within 28 months, has created 100 direct jobs and 150 indirect jobs, he said.

Based on recent statistics released by World Steel Association (WSA), Iran produced 13.21 million tons of crude steel in the first nine months of the current year, showing an 8-percent rise compared to the figure for the same period of 2015, which was 12.231 million tons.

In September, Iran produced 1.588 million tons of crude steel, which is 4.47 percent higher than the figure for August, which was 1.52 million tons.



Pak Steel Plant May Be Leased to Iran

The Pakistan government has announced its decision to lease Pakistan Steel Mills to a Chinese or Iranian

company amid the absence of an investor needed to complete the privatization. Privatization Commission Chairman Mohammad Zubair stated to the Pakistan Senate Standing Committee on Finance that PSM's losses reached \$1.62 billion, the local media The News reported. It is a devastating growth compared to last year's \$1.1 billion when the talks of privatization were just starting. The government is eager to restructure the mill and restart production as soon as possible. PSM has been out of commission since the summer of 2015 due to the suspension of gas supply from Sui Southern Gas Company as a result of unpaid debts, Metal Expert reported. Pakistan Steel Mills, also known as Pak Steels, is a state-owned producer of the long rolled steel and heavy metal products and entities in Pakistan. Headquartered in Karachi, Sindh Province, PSM is the current largest industrial mega-corporation having a production capacity of 1.1—5 million tons of steel and iron foundries.



New Galvalume Steel Production Line Opens in Iran

Taraz Steel Company's galvalume steel production line was inaugurated by First Vice President Es'haq Jahangiri in Chaharmahal-Bakhtiari Province on Tuesday.

The project was funded by 1.3 trillion rials (\$37.1 million

at the market exchange rate) of government credit and \$19.3 of foreign investment, Chilan reported.

Taraz Steel Company has the capacity to produce 330,000 tons of galvalume steel every year.

According to Seyyed Naeem Emami, the head of Chaharmahal-Bakhtiari Industries, Mining and Trade Organization, the new production line is able to fully meet domestic demand for galvalume steel.

Galvalume is a steel product with a coating that consists of 55% aluminum, 43.4% zinc and 1.6% silicon over the base metal to protect it from the elements.

This coating has superior corrosion resistance that increases durability by four times over traditional galvanized metal.

It is ideally suited for roofing and siding applications, such as in unexposed automotive parts, appliances, furniture, outdoor cabinetry, computer cases, gutters and pipes.



New Galvalume Steel Production Line Opens in Iran

Minister of Industry, Mines and Trade Mohammadreza Nematzadeh said that crude steel production will reach 50 million tons in the next six years from the current 17 million tons.